

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信: 958218088 期货开户和书籍下载请进: <https://www.7help.net>

DECODE PARCHMENT

世界上伟大的励志经典之一

羊皮卷

解密

获取财富的法则

本书将引领读者回溯到古巴比伦时代。那里诞生了当代金融的基本法则——直到今天仍在运用的全球普遍认可的法则。

钟天贵◎编著



海峡文艺出版社

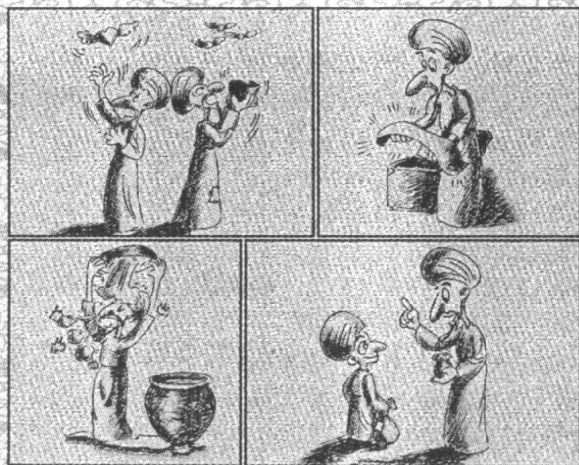
全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信: 958218088 期货开户和书籍下载请进: <https://www.7help.net>

羊皮卷

解密

获取财富的法则

钟天贵◎编著



海峡文艺出版社

decode parchment

序

在一座宫殿的圆屋顶上,有一间房子,只有一个弯弯曲曲的楼梯通向那里。屋里保存着被海菲——一个赶骆驼出身的古阿拉伯巨富——视为生命的东西。30多年来,两个护卫日日夜夜地把守着入口处,除了海菲本人外,任何人都不得进入这个房间。传说那间房子里有一些桶,里面装满了宝石和金锭,或者珍奇动物和禽鸟。甚至有人说,那是一间闺房,里面藏着世界各地的美人,供海菲玩乐。然而,海菲说,即使那间房子里装满了宝石,它的价值也绝对比不上一个普通的木制盒子里所装的东西……

序
言

熟悉这段文字的人都知道,这是奇书《世界上最伟大的推销员》里的一个情节。那个木制盒子里装的便是记载着震古烁今的商业大秘密的十道羊皮卷。这十道神奇的羊皮卷,帮助海菲从一个赶骆驼的穷小子变成了古阿伯半岛一个庞大商业王国的创立者,也使该书的作者——奥格·曼狄诺告别了早年的失败潦倒,重获伟大的精神力量,最终成为美国家喻户晓的商界英雄。

其实,读过《世界上最伟大的推销员》并了解其作者的人,都不难看出文中的“海菲”其实就是作者自己,而牧师

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

列出的十一本书——《最伟大的力量》、《思考的人》、《钻石宝地》、《向你挑战》、《富兰克林自传》、《从失败到成功的销售经验》、《思考与致富》、《获取成功的精神因素》、《神奇的情感力量》、《信仰的力量》、《爱的能力》——则是文中那充满神奇力量的十道羊皮卷。

奥格·曼狄诺的故事和经验被全世界上千万的读者阅读着，这些古代宝典虽然是虚构的，却包含着无比珍贵的秘诀，像获得智慧和财富的钥匙，帮助人们打开成功和幸福之门。

十道羊皮卷揭示了获得成功和财富的秘密，但许多人无法解读其中的含义，不能灵活地运用它的智慧。本丛书结合现代社会，辅以大量事例，深入而又明了地剖析羊皮卷的核心内容，使你可以在阅读的乐趣中轻松地把握这些秘诀，从而拥有一个成功的人生。

目 录

上篇 “羊皮卷” 财富法则

第一章	阿卡德的故事	(3)
第二章	贫富的差距	(6)
第三章	种下财富的种子	(11)
第四章	世界首富之都之谜	(19)
	财富法则一	
	——永远留住钱袋中最后一个铜板 ...	(23)
	财富法则二	
	——努力控制不必要的支出	(26)
	财富法则三	
	——用自己的小钱做稳妥投资	(29)
	财富法则四	
	——守住你的财富,避免损失	(32)
	财富法则五	
	——信誉是永恒的财富	(34)
	财富法则六	
	——为将来预备足够用的金钱	(36)
	财富法则七	
	——增进你赚钱的能力	(39)
第五章	运用黄金的五大定律	(43)

目 录

下篇 “羊皮卷”财富实践

第一章	永远留住钱袋中最后一个铜板	(53)
	一、首先支付自己	(53)
	二、改变自己就是穷人的意念	(57)
	三、用10%作为致富的种子	(59)
	四、储蓄就是给自己发薪	(61)
	五、为自己铺一条康庄大道	(65)
	听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓一	(67)
第二章	努力控制不必要的支出	(71)
	一、欲望是个无底洞	(71)
	二、用“自觉意识”驱除坏习惯	(74)
	三、给月消费来一次大盘点	(76)
	四、让报表约束你的支出	(78)
	听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓二	(81)
第三章	用自己的小钱做稳妥投资	(86)
	一、勿以本小利微而弃之	(86)
	二、用小本经营,种财富大树	(90)
	三、听取专家的意见	(92)
	四、在稳妥中求最大收益	(95)
	听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓三	(97)
第四章	守住你的财富,避免损失	(102)
	一、别把朋友的重担扛在自己身上	(102)

目 录

	二、用别人的资金种自己的财富树	(105)
	三、投资切不可与投机同行	(107)
	四、你与富翁的差距	(110)
	听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓四 ...	(113)
第五章	信誉是永恒的财富	(117)
	一、有信用就可透支未来	(117)
	二、为未来准备一张信用存折	(121)
	三、别拿自己的人格做典当	(124)
	四、善待你的人脉存折	(127)
	听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓五 ...	(130)
第六章	为将来预备足够用的金钱	(134)
	一、复利的神奇效应	(134)
	二、用股票充实你的财富	(137)
	三、牢记炒股的十条金科玉律	(138)
	四、炒股“黄金方案”	(142)
	五、坐等收钱的股票基金	(145)
	听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓六 ...	(147)
第七章	增进你的赚钱能力	(152)
	一、做财富大师们的“俗家弟子”	(152)
	二、寻找财富“新大陆”	(154)
	三、创新让财富唾手可得	(157)
	四、想赚钱就离不开保险	(160)

目 录

	五、政府公债一点通	(165)
	听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓七 ...	(167)
第八章	拥有“我要做富翁”的梦想	(172)
	一、梦想是财富的起点	(172)
	二、梦想就是财富的火种	(175)
	三、用梦想向自我挑战	(178)
	四、给梦想安上翅膀	(180)
	五、想像未来的样子	(182)
	六、尽力兑现你的梦想承诺	(186)
	七、为梦想再燃一把火	(189)
	听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓八 ...	(192)
第九章	果敢行动	(197)
	一、惟有行动,才能告别贫穷	(197)
	二、犹豫不决是魔鬼最喜欢的工作	(201)
	三、计划再好不如做得好	(204)
	四、敢做才会有可能	(207)
	五、掌握今天,用行动说话	(209)
	六、等待和观望不会带来馅饼	(213)
	七、治好拖延这个行动中的顽疾	(215)
	听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓九 ...	(218)

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信: 958218088 期货开户和书籍下载请进: <https://www.7help.net>

羊皮卷

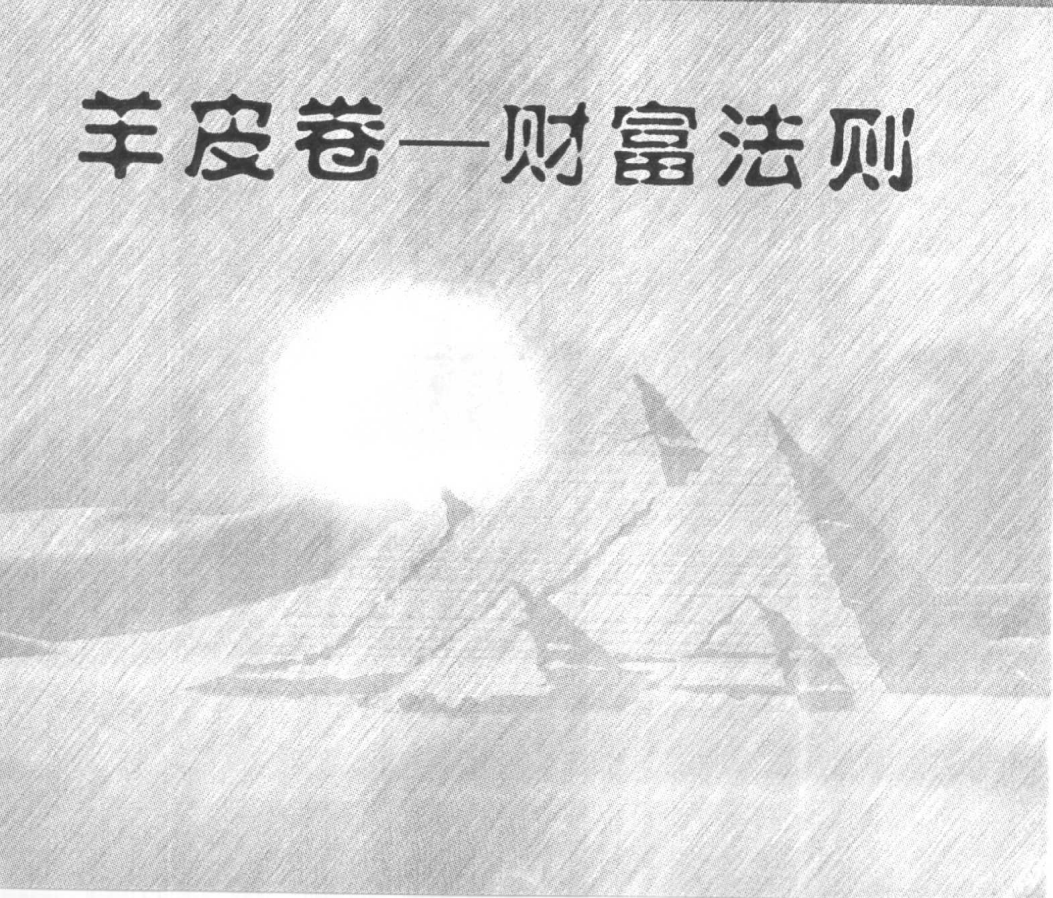
解密

获取财富的法则

上篇

DECODE PARCHMENT

羊皮卷—财富法则





decode parchment

第一章

阿卡德的故事

阿卡德本是巴比伦城中一位出身卑微、低贱的平民，他最初是一个仅能养家糊口的刻泥板匠。一个偶然的机**会**，他得到了一个富翁传给他的一卷羊皮卷，在羊皮卷启示下，他慢慢地成为了巴比伦城中最富有的人。阿卡德把那位高人传授给他的羊皮卷的秘诀仔细参透之后，经过实践，又进一步补充、完善了这些秘诀，他没有将这一致富秘诀独自占有，而是应巴比伦国王的请求，将这一秘诀向整个巴比伦国民推广传授，使得巴比伦成为古代世界上富人最密集、财富最多的国家。而他的秘诀归纳起来就是：致富的七大法则和运用黄金的五大定律。

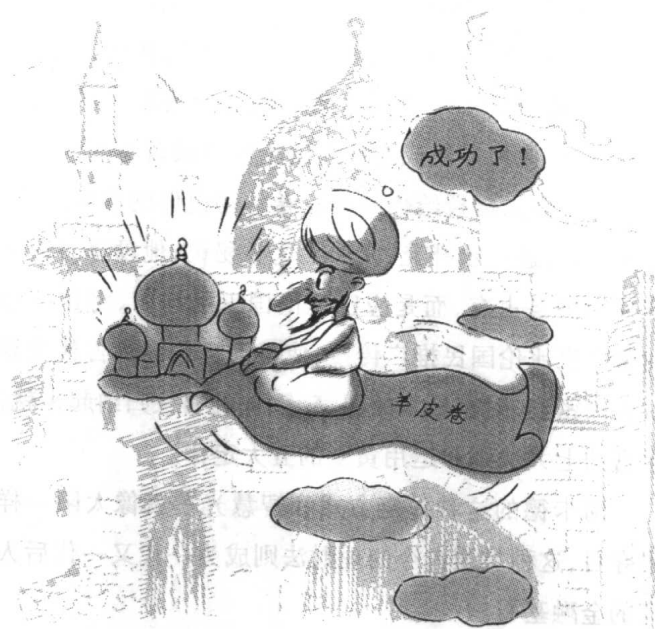
阿卡德的这种致富方式和智慧光芒就像太阳一样耀眼夺目，这种贯通古今的理财法则成为一代又一代后人致富的金融基石。

记得石油大王洛克菲勒曾说过这样一段话：“如果我早一点拜读阿卡德的故事的话，我的财富可能比现在多上不止两倍。”

上
篇

羊
皮
卷

财
富
法
则



decode parchment

事实上,在洛克菲勒写给儿子的信中,他把阿卡德的这种理财观念阐述过不下20次。

就在今天,我们重新发掘阿卡德这本曾激励过无数人的“有史以来最伟大、最激动人心”的理财、致富圣经时,请一定要领会阿卡德的“致富的七大法则”和“运用黄金的五大定律”的精髓,以及阿卡德所讲的九个亲身经历的故事,相信它会使你灰暗的人生从此彻底扭转!

上
篇

羊
皮
卷

财
富
法
则

decode parchment

第二章

贫富的差距

羊
皮
卷
；
获
取
财
富
的
法
则

班 希尔是一位制造战车的巴比伦工匠,但贫穷依然改变不了他那悲伤的命运,他只能每日悲伤地凝视空荡荡的家和毫无变化的天空发呆。

他的妻子是一位贤惠的女人,但贫穷难免使她对自己的丈夫颇有微词,因为家里实在没有米下锅了,面对丈夫那副模样,作为妻子的又能说什么呢!

班希尔那肥胖、粗壮的身躯麻木地倚靠在矮墙边上。幼发拉底河流域的炙热艳阳,毫不留情地晒在他身上。他流着汗,思考着一个缠绕他许久的问题。

在他的家门之外,是一道巍峨雄壮的皇宫的围墙,五彩缤纷、高耸入云的巴比伦天地之神贝尔的神殿也可以看见。而他家却简陋不堪。生活往往就是这样——金碧辉煌的建筑总是和肮脏鄙陋的巷弄夹杂在一起,那些大腹便便的富贾和那些一贫如洗的穷人挤在一处。

班希尔全神贯注地思考自己的问题,忽然传来一阵熟悉的七弦琴乐声,这使他从自己的冥想中回过神来。一听

decode parchment

琴声,他就知道是自己最好的朋友乐师柯比来了。

柯比也同班希尔一样,在自己的领域一直是个佼佼者,然而贫穷总是与这两个杰出人物如影附形,真令他们百思不得其解。柯比先向班希尔问好:“愿诸神赐福给你,我的好朋友。我祈祷你的钱囊饱满,你的生意日益兴旺,能不能借我两舍克勒(古巴比伦货币)的小钱,我会很快还你的。”

班希尔很无奈地回答说:“对不起,我的好朋友,我身上现在连一个舍克勒也没有,你没看见我现在是什么样子吗?”

柯比很惊讶,大声叫道:“什么!你身上一个舍克勒也没有?你无穷的精力都跑哪儿去了?难道有什么事情困扰着你吗?”

班希尔点了点头,说道:“昨天晚上,我做了个愚蠢的梦。梦见我成了一个富翁,腰缠万贯。有许许多多的钱让我可以恣意抛给乞丐;我可以买很多绫罗绸缎给我妻子,因为有钱,我拥有全巴比伦一流的工厂,生产全世界最精致的战车。总之,你再也认不出来你这个昔日的穷朋友了。”

柯比插言道:“这真是一个美妙的梦,但是这美梦带来的愉悦,怎么会让你变成墙角下一尊闷闷不乐的雕像呢?”

“我为什么会闷闷不乐?现实中的我囊中羞涩。年轻时我们曾一同向祭司学智慧,而且每人都学了一门手艺。这些年来我们赚过不少钱,但我们现在生活依然窘迫。罢了!

上
篇

羊
皮
卷

财
富
法
则

羊皮卷：获取财富的法则

难道是老天有意惩罚我们吗？我们居住在全球最富裕的城市中，我们还各怀有一身好本领，但是最可笑的是，我们却穷得一文不名。问题到底出在哪里？谁能告诉我？想想我们也就罢了，难道我们的儿子、孙子，也要让他们步我们的后尘吗？难道让他们像父辈那样，住在满地金银的城市，却喝着发酸的山羊奶和稀粥吗？”

柯比深有感触地说：“我们相识这么多年，你从未说过这么深刻的话，班希尔。”

班希尔说：“是的。但是，我觉得这种生活不能再继续下去了。有时我就想，我其实不笨呀。你看，在巴比伦城，有谁做的战车超过我呢？没有！我凭这项手艺是赚了钱的，但是我为何还是这么窘迫呢？”

“就说你吧，柯比，全巴比伦再也没有人的歌声能像你一样甜美，不只国王听了龙颜大悦，连天上的诸神也都夸你。但是我们两人穷得跟国王的奴隶一样。我们到底出了什么问题？”

“柯比，我们并不希望年复一年过着奴隶般的生活，过着钱袋老是空着的生活，相信你也一样，不是吗？”

柯比沉思了一会儿说：“我有一个主意，我们何不向那些富裕的人请教获得黄金之道，然后照着他们的方法去做呢？”

班希尔若有所思地回答：“对呀，假如我们去问那些财富成山的人，也许他可以教我们一些致富的门道。”



decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

柯比说：“我曾为一个名叫阿卡德的富翁弹过琴，他这个人从不摆架子，对穷朋友一向友善。今天，我还在路上碰见过他，他还向我打招呼呢。要不，我们就去请教他一下。”

班希尔说：“谁不知道阿卡德是全巴比伦最富有的人，不过，我担心像你我这样的穷人，他会认真给我们讲解致富之道吗？”

柯比回答说：“我认为不是他讲不讲的问题，而是我们应不应该去尝试的问题。”

班希尔的眼睛里泛出亮光：“柯比，让我们这就去找阿卡德，询问他，我们如何才能改变现状，像他一样把金子源源不绝地大把赚进。”

“老朋友，很高兴有今天如此转变，虽然你我在各自的领域都称得上能工巧匠，但这些年来我们一直都过得不好，是该从自己身上找找原因了。或许，阿卡德能给我们好建议，但愿他就是我们的致富曙光。”柯比动情地说。

班希尔说：“让我们今天去找阿卡德。同时也叫那些现在景况和我们差不多的朋友，请阿卡德为我们穷人把把脉，顺便请教一下他的理财智慧。”

“就照你所说的，我们今天去找他们一起去拜访阿卡德。”

decode parchment

第三章

种下财富的种子

上
篇

羊
皮
卷

财
富
法
则

们常说为富者不仁,这句话并非完全正确,起码阿卡德不是这样,他不仅乐善好施,而且还想把他的致富经验,也就是羊皮卷中的致富精髓经他的改造完善后广植人间,让大家都一起富起来。最好让整个巴比伦王国都富裕起来。

有一天,他的一批好友前来拜访他。向阿卡德提出了一个他们百思不得其解的问题:“我伟大的朋友,你是全巴比伦最富有的人,而我们却还在为糊口饭吃而拼命卖力。你满身珠光宝气,享尽人间珍馐美味,而我们却在为家人下一顿饭而到处奔波。

“从前,我们也是一样的穷,受教于同一位老师,那时,你并不比我们出色。往后那几年,你也和我们差不多。只不过你后来是如何发达起来的呢?”

阿卡德告诉他们说:

“这些年来你们的日子之所以过得很辛苦,那是因为你们还未学会理财之道,或者还未弄懂致富的窍门。



decide parchment

羊皮卷：获取财富的法
则

“变化无常的命运女神，她让不劳而获的人一败涂地。她令那些荒唐挥霍的人，一夜之间把他们所获得的财富败光了。她还使一些人变成守财奴，让他过着空虚、远避众人的悲惨生活。

“还有一些人，在命运女神眷顾下不费丝毫力气而获得金银财宝之后，辗转赚得更多，且继续过着快乐满足的生活。”

友人们承认，阿卡德描述的这些确实是事实，但他们关心的是阿卡德本人的致富之道，于是央求他能否为他们指点一二，于是阿卡德继续说：

“我年轻时，深刻思考过一个问题，即人生有什么东西可以带来快乐和满足。我找到了答案：财富可以让一个人更有能力享受快乐和获得满足。

“我本是个小商人的儿子，这一点有的人也知道。家里人多，轮不到我继承财产。而且，你们一定也看得出来，我既无高超的能力，也无过人之智，因此我决定，假如想达成我的目标，就得花些时间在赚钱理财方面下功夫，并且研读一些书。

“时间，每个人多的是。但是有些人却让时间白白溜掉，而没有用时间来致富。

“因此我决定先找出积累财富之道，当我发现这些诀窍后，我便以致富为首要之事，并全力以赴。

“我首先找到一份工作，就是给官府刻泥板。虽然我工

decode parchment

上
篇

羊
皮
卷

...
財
富
法
則

作努力刻苦,但是我的收入仍无多少剩余。尽管这样,我想致富的决心丝毫没有动摇。

“有一天,开钱庄的阿尔希米找我抄一条长长的法令,他说如果我两天之内能刻完,他就多付我两个铜钱。

“于是我加班加点地干,但当阿尔希米来取东西时,我还是没有刻完。阿尔希米愤怒地对我说:‘年轻人,如果你是我的仆人,我将重重鞭答你一顿。’

“我厚着脸皮对他说:‘先生,我已经尽力了,如果你一定要在今天要,我们做个交易如何?你告诉我你致富的秘密,我今夜一定加班给你刻完泥板。’

“阿尔希米同意了这个交易。

“熬了一整夜,在天亮之前我红着双眼把那版泥板交到了阿尔希米手中。

“我说:‘现在你得信守诺言,告诉我你的致富之道。’

“阿尔希米犀利的眼睛盯着我,用低沉有力的声音对我说:‘年轻人,我相信你每个月都赚到钱了,无论多少。但是,你自问一下,你上个月的工资还剩多少?去年你有存款吗?我想问问你:假如你每年为自己攒积十分之一的所得,十年后你将拥有多少钱?’

“我稍稍估算了一下,就回答他:‘大约相当于我一年的收入。’

“他反驳说:‘你只说对了一半。你所存的每一个铜板都会产生另一个铜板,也就是说你存的钱还必须帮你赚



decode purchase

钱。财富就像一棵树,它从一粒种子渐渐地长大。而你所存的第一个小钱就是种子,将来会长成财富大树。你越早播下种子,那棵财富之树就会越长越大。你只要坚持下去,就必定能把财富之树培育长大,到时你就可以享受大树带来的惬意的凉快。’

“说着说着,他拿起泥板走了。

“我反复琢磨阿尔希米所说的道理。后来,我决定按他传授的方法去存钱。每次买东西时,我都省十分之一的钱存起来,奇怪的是,我并未因省了十分之一的钱而感到生活缺了什么。当我的存款有了一点之后,心头就涌起了一种想先享受的欲望,但最后我还是抑制住了。

“一年之后,阿尔希米在路上遇见我,问我:‘年轻人,过去一年来,你是否按照我所说的要留给自己不少于十分之一的存款?’

“我骄傲地回答:‘是的,这些我都做到了。’

“他说:‘好极了,那你用这些钱干了什么呢?’

“我说把它交给了一个经常到亚细亚去的砖匠格尼,他说我们俩合伙经营,由我出钱,他出力去亚细亚进一批稀世珍宝,买回来后就在巴比伦高价卖出,我俩再平分利润。

“阿尔希米气得大骂:‘笨蛋!你凭什么相信一个砖匠对珠宝的话,要知道,隔行如隔山,这次教训你一定要记住。假如下次你想获得有关珠宝方面的忠告,就去找珠宝

上

稀

羊

皮

卷

財

富

法

則

致富的法则

个 皮 卷 ; 获 取 财 富 的 法 则

商。假如你想知道如何盖房子,你倒可以问问你这位砖匠朋友。’阿尔希米说完便离去了。

“果然,我的砖匠朋友由于对珠宝的无知,从狡猾的亚细亚人那儿买回了一堆玻璃珠子。但我没有沮丧,又持之以恒地存我那‘十分之一’的钱,后来这成为我生活中的一个习惯。

“一年之后,阿尔希米又找到我说:‘自从我上次见到你以后,你的存钱计划发展如何?’

“我回答说:‘我一直在努力存钱,并且把存款拿给盾匠伍迪购买铜材,他每四个月付我利息。’

“阿尔希米说:‘很好,你是怎么处理你的这些利息的?’

“‘我买了几坛好酒、又到饭店大吃了一顿,还买了件红色的袍子。我还打算买一只驴子来骑。’

“阿尔希米大笑:‘你吃掉了你的钱子钱孙。你应该先让自己拥有一堆黄金,这样你才能永久享受清福。’说完,他便又离去了。

“过了三四年,阿尔希米来看望我,这时的他已显得龙钟老态,他问我:‘阿卡德,你已经变成你梦想中的富翁了吗?’

“我谦逊地说:‘还差得远呢。但我有一点财富了,且利用以钱滚钱的方法赚了更多回来。’

“阿尔希米说:‘你已经懂得如何攒钱、存钱和用钱的

decode parchment

法则。阿卡德,我已老了。你知道,让一个精力不济,又有一个不中用的儿子的老人去管理庞大的产业是件困难的事,如你愿意,我想请你帮我管理我的家产。另外,我还要送你一件你终身也用不尽的法宝,你可以获得你想要的财富。’

“我答应了他的请求,经过努力,我替他赚取了更多的财富。阿尔希米在过世之前,送了我一卷用红稠布裹了很多层的羊皮卷,他颤悠悠地对我说:‘阿卡德,千万别小看这卷羊皮卷,我的致富经验全靠它,现在我把它送给你,希望你把它发扬光大,同时为它再找一个好的主人。’

“我答应了他的要求,并按照羊皮卷上所记载的,还有阿尔希米留下的家业,我才有了今天的地位。”

阿卡德讲完他自己的故事后,他的一位朋友说:“你真幸运,能成为阿尔希米的继承人。”

阿卡德说:“朋友,幸运之神只会眷顾有理想、有信心、有毅力的人。羊皮卷中记载说:如果你给自己设定了一个计划,即未来100天经过一座桥时,每次必须丢一块石头,假如第七天你走过那座桥时忘了丢石头,你不要对自己说:‘明天经过时再补丢两块石头吧!’你一定要折回头去丢那一块石头。”

“朋友们,牢牢记住阿尔希米老人的忠告吧:持之以恒地将你每年收入的十分之一存起来。如果你对这个忠告切实地实施,并且不反悔,一年之后,你将惊喜地发现,你已经拥有了一笔财富,这种感觉实在是太棒了。”

——《阿加萨》
decade p.m. huerd

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

“接着再学学如何让你的这笔财富为你效力。让财富当你的奴隶,同时让钱子钱孙都为你效劳。这样,即使你成为不了大富翁,也足以改变你目前的现状。

“假如把你所有收入的十分之一存下来毫不费功夫,你就以此作为财富的种子,然后努力让这些种子发芽、开花、结果,直至长成一棵庞大的财富树,到那时你们就可以尽情地享受了。”

那班穷朋友听完阿卡德的自述后,礼貌地道了谢。在回去的路上,有些愚钝的人说,阿卡德其实并没告诉他们什么致富的秘诀,他只是幸运地碰到了阿尔希米这个富人给了他一笔财富而已。而另外一些人却领会到了阿卡德的致富真谛,他们仿佛在黑暗中看见地平线上升起了的一道绚丽的曙光。

decode parchment

第四章

世界首富之都之谜

上
篇

羊
皮
卷

财
富
法
则

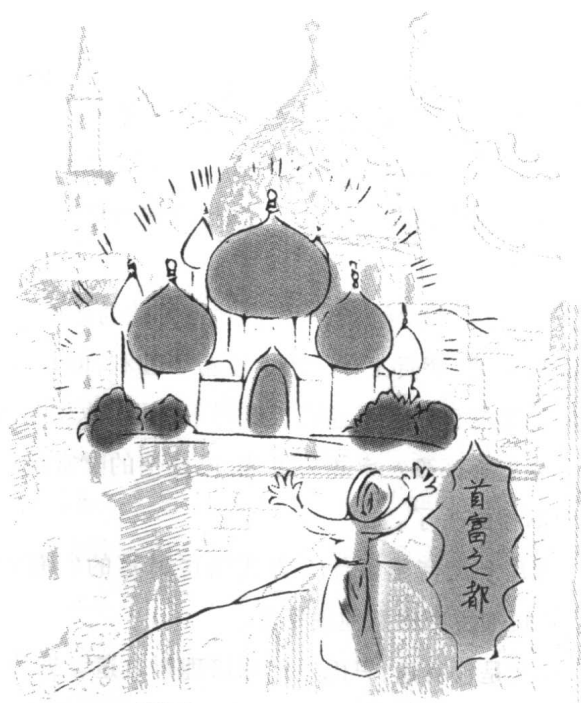
古代巴比伦在历史上享有“世界首富之都”的盛誉，可想而知，它的富裕程度到了怎样的地步。从地理位置和物产的资源来看，它同周边的国家没什么区别，但不同的是整个城中的百姓都善于理财，这种理财的导师就是大富翁阿卡德。

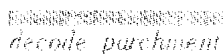
公元前24~23世纪，巴比伦萨贡王打败劲敌埃兰族，统一了两河流域。萨贡王在政治上取得了胜利，但是，他发现自己城邦里的百姓穷得连稀饭也喝不上了。他就询问他的宰相这是怎么回事？宰相告诉他，巴比伦的财富被城中的几个巨富聚敛去了。

“这几个巨富是以什么方式获得财富的？有没有违法？”萨贡王厉声喝问他的宰相。

“法倒是没有违，只因他们深谙理财之道。据我了解，他们的财富是由公平手段获得的，而并非坑蒙拐骗。”

“那我的臣民们为什么不去学习这种积聚财富之道呢？”





宰相说：“百姓们谁不想学这种致富之道呀，问题是谁能心甘情愿把这种赚钱方式说出来与大家分享呢？”

萨贡王想了想,又问:“你知道巴比伦城谁最懂得致富之道?”

宰相回答说：“据说，阿卡德是最懂得怎样赚钱的，并且为人厚道。”

“那你赶快请他来见我吧。”

第二天,已经年过七十,但精神矍铄的阿卡德奉召到皇宫觐见萨贡王。

萨贡王问他：“阿卡德，人们都说你是巴比伦最富的人，是吗？”

阿卡德点点头说：“可以这么说吧。”

“你是如何成为富人的？”

“怀抱渴望成为富翁的梦想,利用一切机会,托国王您的福终于取得了现在的一点成就。”

“阿卡德，”萨贡王又说，“你为人很厚道、诚恳，我希望全巴比伦成为举世最富裕的城市。但是，现在的巴比伦却是穷人满街，假如你能把你如何赚钱的智慧奉献出来与大家分享，我想我的臣民中会产生许许多多的富翁，你愿意将你的致富之道告诉他们吗？”

阿卡德诚恳地说：“我能有今天的一点小成就，全仰仗您的英明。再说我本是穷小子一个，我知道贫穷的滋味，我愿意将我的赚钱方式以及我亲身经历的故事，教给我的贫

decode parchment

羊皮卷：获取财富的法则

苦兄弟,使他们都能尽快成为富翁,让巴比伦永远繁荣昌盛。”

萨贡王高兴地说:“很好,难得你有一片赤诚之心。这样吧,我先派100名有些知识的人跟你学习理财之道,再让他们把所学得的知识再教给其他人,你看这样行吗?”

“这样的安排很好,陛下,我相信我的致富之道经过辗转相传,必能使巴比伦大多数人走上富裕之路。”

两星期后,萨贡王选派了100名学生聚集在一块专门辟出的教室,一群满是补丁衣服又满脸菜色的人来到了这里,其中就有柯比和班希尔,大家尽管境况不好,但仍掩饰不住脸上的喜色,他们相信阿卡德的智慧能彻底改变他们以后的命运。

阿卡德开始传授致富的经验:

“我本是一个穷小子,由于一个偶然的机会有,我得到了一本致富的羊皮卷,加之一个富翁的指点,我按照那个富翁教我的及羊皮卷上记载的经验,才拥有了今天的一切,现在我奉国王之命把这些经验全传授给你们。说到底,就是七个法则,加之两个建议,只要你们认真去做,我的今天就是你们的明天。

“这七个法则,是我对所有渴求金银财宝者的建议。我将花七天时间,每天解说其中一项法则。然后再过一个月后来到这里,我将与各位探讨你们的问题,并且我会每月底给你们讲一个我亲身经历的故事,相信你们可以从这些

decode parchment

故事中找到你们需要的答案。

“如果你们真的懂了，这些知识将如同一颗财富种子在你们的口袋中生根发芽，并会长成茂盛的财富大树。惟有如此，你们才有资格传授这些道理给其他人。”

财富法则一

——永远留住钱袋中最后一个铜板

每赚进十个铜板，最多只能花掉九个。

最激动人心的第一堂课开始了，阿卡德首先问坐在第二排的一位学生：“我的好朋友，你是从事什么工作的？”

那人回答道：“我是个泥板抄写员。”

阿卡德说：“我最初也是刻泥板的，靠这个工作，我赚取了我的第一个铜钱。所谓英雄不怕出身低嘛！”

阿卡德又问另一位脸色红润的学生：“请你说说，你靠什么养家？”

那位学生说：“我是个屠夫。我每月买一批山羊回来，将羊肉卖给顾客，将羊皮卖给鞋匠。”

阿卡德说：“你既付出劳动，又转手赚钱，因此你更具有比其他人成功的优势。”

阿卡德——询问每位学员的职业，全部问完后，他接

上
篇

羊

皮

卷

财

富

法

则



decode parchment

着说：

“现在，同学们可以看出，每个人或多或少在各自的领域都赚到了钱，都熟悉金钱流通的渠道。但是，金钱最终还是没有流入你们的口袋，而是落在了别人的口袋，你们知道这是为什么吗？”

学生们都摇摇头说不知道。

阿卡德接着说：

“好了，现在我要告诉你们改变现状的第一个法则。这个法则就是：在你们放进钱包里的每十个硬币中，最多只能用掉九个。你们如果按我说的方法去做，我敢打赌，过不了多久，你们那空荡荡的钱包会变得沉甸甸的，并且这种方式毫不影响你们的生活。

“这便是我致富的第一步。我曾经同你们一样口袋空空，且憎恨自己没钱，但是当我开始在口袋里放进十个铜板，只取出九个之后，我的口袋开始慢慢鼓胀起来。

“有句话说得好：凡将所赚的钱留一部分而不花光的人，金子最喜欢他的家门，正所谓钱找钱嘛。同样的道理，钱包经常空荡荡的人，金子是不愿进他的门的。

“在此，我给大家消灭贫穷的第一招就是：每赚进十个铜板，最多只能花掉九个。”

上
篇

羊
皮
卷

财
富
法
则

decode parchment

财富法则二

——努力控制不必要的支出

为你的开销做预算,这样你就可能在不花费超过所得十分之九的范围内,拥有足够的钱支付必要开销,并满足其他值得的欲望。

第二天,阿卡德上课时说:“有一个同学问我这样一个问题:他说当一个人赚的钱连起码的日常开支都不够时,他怎样才能存下收入的十分之一呢?今天,针对这个问题,我想讲讲控制支出的问题,这其实也是我想告诉你们的致富之道的第二条法则。

“在讲第二条法则之前,我想说说人的欲望。人的欲望是永无止境的,假如你们想满足自己的所有欲望,你们的薪水是无法填补欲望这个深壑的。就连像我这么有钱的人,也不能满足自己的每个欲望。因为我的钱虽多,但我的时间有限,精力有限,能吃的东西有限,所以就不能满足每一项欲望,哪怕你再有钱。

“我告诉你们,如果一个农夫稍稍偷了一下懒,他田间的野草便会生根发芽,快速成长,同样地,你们若给欲望留余地,它们就会漫无边际地膨胀。人的欲望多得不可胜数,你能满足的仅属少数。



decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

“因此，你在生活中应养成这样的习惯，控制一些欲望，把你的收入用在你理所应当享受的欲望中，送给你们在座的每人一句扼制欲望的格言：‘将钱用在刀刃上，让你所花费的每一分钱的达到百分之百。’

“不要让你的那些不好的欲望吞噬你的那笔正逐渐让口袋鼓胀起来的十分之一存款。因此，你在生活上就要不断地做预算并随时调整预算，以便帮助你理财。记住：你的第一条该是要维护正在增长的钱袋。”

此时，一位穿着金色袍子的学生站起来发问：“尊敬的老师，我觉得做预算会夺去我许多的人生乐趣，让我像一只不堪负重的驴子一样。”

阿卡德回答：“我的朋友，请问谁决定你的预算呢？”

那位有异议的学生答：“我自己决定。”

阿卡德说：“就用你的例子来讲，假如这只驴子要为背负的东西做预算的话，他做预算的范围会涉及到珠宝、地毯和沉重的金条吗？不会。驴子只会盘算从沙漠驮回稻草、大豆和一大袋的水。”

“做预算其实是在帮你自己找出你主要的支出，从而控制你为了满足某些欲望而毫无节制地花钱，它可以让你已鼓胀的钱包不至于很快又瘪下去。

“这便是脱离贫困的第二大法则：为你的开销做预算，这样你就可能在不花费超过所得十分之九的范围内，拥有足够的钱支付必要开销，并满足其他值得的欲望。”

decode parchment

财富法则三

——用自己的小钱做稳妥投资

让每一分钱，使它们像田间种下的种子一样，辗转生出利息，帮你提高收入，使财富源源不绝流入你的口袋。

阿卡德第三天对学生说：

“如果你们经过一段时间的实践，发现你们的口袋正一天天鼓起来。这时，说明你们已掌握了自觉地存储收入的十分之一，且能控制你们的开销。接下来，我们将思考如何让积攒下来的财富为我们开辟新的财源。如果我们只会攒金子而不懂得用这笔钱去赚更多的财富，那么我们就成为了守财奴，这样，你永远也发不了大财，享受不到生活的乐趣。

“那么如何运用这笔积蓄去赚更多的财富呢？我头一次的投资很不幸，血本无归。这个故事我一个月之后再与各位讲。我第一桩有获利性的投资，是因为我把钱借给了一位懂得铜材交易的盾牌工匠伍迪。伍迪诚实守信，凡他借了钱必定偿还，且支付利息。因为我投资有方，也因伍迪是这方面的行家里手，于是我的资本增加了。

“我现在要告诉你们，衡量一个人的财富不在于他的

上
篇

羊

皮

卷

财

富

法

则



让每一分钱都像田间种下的
种子一样，辗转生出利息，帮你提高
收入，使财富源源不断流入你的口袋。

de code par l'un d'eux

钱袋中有多少金币,而在于他是否能用积攒的钱去开发良好的财源。

当你无论工作或在享受生活,你的钱袋都因你开发了良好的财源而源源不断地进账,这也就是我现在既享受生活而又不必担心钱财减少的原因。

“自从第二次有获利性的投资取得成功后,随着资金的增加,我借出去的钱数和投资渐渐扩大,收获也越来越多。但是,我不是盲目的投资。每次要与别人合伙或自己单独做生意时,我都会慎重地估算这笔投资是否合理。你们可以从下面例子中看出,合理的投资将使你的金钱快速增长:

“有一位农夫在他的长子出生之后,交了10块金币给钱庄老板,要求老板替他放款,直到他儿子20岁为止。老板答应每四年给他二成五的利息。农夫就要求钱庄老板在20年后将利息全都归到本金里面。

“20年后,农夫向钱庄老板索还这笔金钱。老板解释道,由于这笔钱是以复利计算,因此原先的10块金币现在变成了31块金币。

“农夫很高兴,由于他儿子那时还不需要这笔钱,因此他继续将钱放在钱庄。到儿子45岁时,农夫过世了,钱庄老板把那笔钱还给农夫的儿子,共得到167块金币。

“依此算来。这笔钱45年间靠利息增加了将近17倍!

“这也就是我今天送给各位摆脱贫穷的第三大法则:

decode parchment

让每一分钱,使它们像田间种下的种子一样,辗转生出利息,帮你提高收入,使财富源源不绝流入你的口袋。”

财富法则四

——守住你的财富,避免损失

守住你的财富,尽量避免损失。

阿卡德第四天对学生说:

“一个人若不看紧口袋,口袋里的金子可能会丢失。因此我们应该把小额的金子送进钱庄或银行,让有识之士帮我们打理钱财。同时,努力寻找可行的投资机会去赚取更多的钱。但是,在这里我要向你们提一个醒:

“在你借钱给任何人之前,最好确认一下借钱者的偿还能力和信誉如何,免得你辛辛苦苦攒下来的钱,打了水漂。

“在你借钱给别人做任何投资之前,都应该先透彻了解一下该项投资的风险如何。

“我的第一笔投资,就是由于不懂得评估投资风险的方法,把辛辛苦苦积攒了一年的钱借给我的砖匠朋友去做珠宝生意,结果导致血本无归。委托一个不是本行业的生手去做自己不熟的生意是最愚蠢的。

“因此,我奉劝在座的各位吸取我最初的教训:守住你



decode parchment

的财富,尽量避免损失。

“这便是我今天要告诉各位摆脱贫穷的第四大法则。

“这项法则非常重要,它能使你鼓胀的口袋不致变空。只做安全的投资,或是做可以随时取回资本的投资。多向那些有智慧的专业人士请教,他们的忠告将使你免遭你估量不到的损失,同时又获得少走弯路的致富方法。”

财富法则五

——信誉是永恒的财富

信誉是永恒的财富。

阿卡德第五天对学生们说:

“在我们巴比伦,大多数的男人压力很大。他们既要养活妻儿,又要付房租给房东,还要赡养他们的父母。由于他们没有自己的房子,他们的生活质量普遍不高,经常辗转迁徙,根本没有机会在自家的葡萄树下思考致富之道。如果拥有一个属于自己的家,所有的男人都会有一种成就感,他也会静下心来去开拓更广阔的财源。因此,我建议每个人拥有自己的房子。

“任何渴望拥有自己的房子的人,不可能达不到这一愿望。如果你现在没有足够的钱去买房子,我可以告诉你



decode parchment

一个方法去提前满足这种渴望:那就是经营贷款业务的钱庄,假如你能列出一个合理的购屋计划,交一份你如何偿还钱庄老板钱财的方法,再提一个合理的数目,钱庄老板一般都会同意你的要求。

“等房子盖好时,你过去付给房东的房租,现在变成付给钱庄老板。由于每一次你付些钱给钱庄老板,你的债就少了一些,几年之后这项债务便可还清。

“那时你必然快乐,因为你已拥有固定的财产。

“拥有自己房子的人,他的生活成本将大大降低,使他有更多余钱可以实现自己的人生计划。这便是摆脱贫穷的第五大法则:信誉是永恒的财富。”

财富法则六

——为将来预备足够用的金钱

为你将来的生活早作准备。

阿卡德第六天这样教导学生:

“每个人都必须遵从自然界的规律,从年轻走向衰老。因此,每个人都得为自己将来作打算,同时得为自己死后无法再养家时,预备够用的钱给家人。一个真正懂得理财之道的人,应该为家人及将来有一个圆满的打算。



decade punishment

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

“一个人用来确保将来生活无忧的方法很多。他可以买几幢房子或土地准备养老。假如选对了将来会升值的房地产,它们将永久保有其价值和利润,用来养老绰绰有余。

“你也可以像我认识的一位名叫凯拉的商人那样,他在八年时间中,每周定期存两块银币在钱庄。到期后钱庄老板连本带利给了他1120个银币,这令他十分高兴和满足。

“我通过计算,假如他继续每周存放2块银币直到20年后,钱庄老板将付给他4000多块银币。

“不管谁现在的生意多么兴隆,他都不敢保证自己永远都这么一帆风顺,因此,我奉劝各位一定要养成一个长期积存一笔小额款子的习惯。

“我相信,总有一天,有智慧的人将会设计出一套成功完善的保险计划,将许多人在年轻时、有钱时存入的一笔笔小钱积聚起来,最后聚成一笔可观的财富,以此来保障一个人死后他家人的生活。所以,从现在开始,在钱庄长期为自己存下一小笔款子吧。

“因为,口袋空空对一个年老力衰已经没有办法再赚钱的男人来说,那是一件很悲惨的事。

“这便是我今天所要讲的摆脱贫穷的第六大法则:为你将来的生活早作准备。”

decode parchment

财富法则七

——增进你赚钱的能力

培养自身的赚钱能力,多向成功之士学习讨教。

阿卡德第七天对学生们说:

“今天我要告诉你们,解决贫穷的最根本最有效的办法。但是我谈的不是关于财富而是关于个人的问题。我将告诉你们这些人在工作上该如何获取机遇进而如何获得财富。

“不久之前,有个年轻人来向我借钱。我问他为什么借钱,他说他钱庄不肯借钱给他。我便告诉他,这种情况只能说明他是个偿债能力很差的借款人,因为他没有余钱可偿还贷款。

“我告诉他:‘年轻人,你肯定需要赚更多的钱。但你知道如何增进自己赚钱的能力吗?’

“他回答说:‘我竭尽全力在三个月内六次要求我的雇主给我加薪,但是一直没有成功。’

“各位请不要嘲笑他,这说明此人渴望赚更多钱的愿望是可取的。一个人首先得有致富的渴望,然后不断提升自己的职业水平,他赚钱的能力才会跟着提高。当我还

上
篇

羊
皮

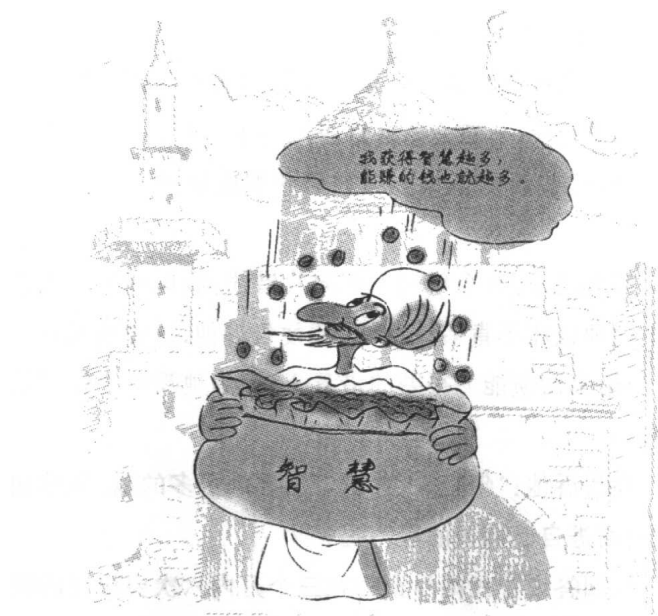
卷

财

富

法

则



。他这一辈子，一直一贫如洗，海内外的名流，没有一个不佩服他，说他是一个真正的智者。他的一生，虽然没有赚到一分钱，但是他却赢得了世人的尊敬和崇拜。他的一生，虽然没有赚到一分钱，但是他却赢得了世人的尊敬和崇拜。

decode parchment

是个泥板刻写员,每天只赚几个铜板时,我就观察到其他同事刻得比我多些,薪水也比我高。因此,我决心要超越所有的同事。于是,我投入更多的时间、热忱和毅力在刻泥板上,最后果然达到了自己预期的目标,再也没有人刻泥板的数量及质量能超过我。当我因工作技巧变得敏捷而获得更多报酬时,我再也不用要求雇主给我加薪了。

“我们获得的智慧越多,能赚的钱也就越多。在自己的工作技能上多多学习的人,他所得的报酬也就越多。假如他是个工匠,他就该向同行中技艺最精湛的前辈学习。假如他是个商人,他就该不断寻找成本低廉的好货。假如他是个官员,他就该不断为地方造福,以赢得人们的尊敬。

“各行各业的人都在不断改变和追求进步,因为忠实工作的人总是追求更好的技巧,以便为他们赖以生存的雇主做更好的服务。因此,我奉劝所有同学都要与时俱进,奋力拼搏。

“因此,我今天教给你们摆脱贫穷的第七个,也是最后一个法则就是:培养自身的赚钱能力,多向成功之士学习讨教。如此一来,你将充满自信,实现你心中早就立下的愿望。

“以上就是我根据自己长久以来的成功致富的经验所整理出来的摆脱贫穷七大法则,我希望所有想致富的人都这么做。

“同学们,巴比伦的金子遍地皆是,比你们想像中的还

上
篇

羊
皮
卷

第

富
法
则

则

decode parchment

要多。黄金虽多,但获取之道还需诸位多加修炼和提高,你才能有机会分享它们。如果你们遵照我所讲的去做,我相信你们都会成功的。在此,你们用一年的时间去实践我所教给你们的这些方法,到每个月的月底再来听我的故事,或许还可以帮你们解去在实践中的诸多困惑,如有什么问题到时可以问我,祝你们好运!”

羊
皮
卷
:
获
取
财
富
的
法
则

decode parchment

第五章

运用黄金的五大定律

上
篇

羊
皮
卷

财
富
法
则

与海菲的致富故事不同的是,阿卡德是把致富的经验广而推广,而并非只是把羊皮卷的秘密找寻一个有资格继承的人。然而,阿卡德偌大的家产也需有人来继续。为了考验自己的儿子诺马希尔的理财能力和智慧,就在他20岁的时候阿卡德送给他两样东西,要儿子在10年之内必须交出满意的答卷,这两样东西一个是:一袋黄金,另一样是他父亲多年来赖以致富的五块泥板,不过这五块泥板记载的全是从羊皮卷上摘抄的,加上他自己多年的理财心得整理出来的如何让“钱生钱”的五大定律,也就是古代巴比伦人盛传的关于运用黄金的五大定律。

诺马希尔恭恭敬敬地接过父亲送给他的礼物,然后深深地向父亲鞠了一躬,豪气干云地说:“父亲,我绝不辜负您的期望。我要像您当初创业一样,请相信我10年后一定会满载而归。”

10年后,诺马希尔如约回到了巴比伦的家中,还带着他的妻子和两个儿子。阿卡德夫妇以盛大的宴席迎接儿子



decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

的归来，他们家的亲朋好友也纷纷前来祝贺。

这家人用罢佳肴后，把诺马希尔及他的妻儿围住，要他讲讲这10年的经历。

在众人的盛情相邀及父亲满是爱怜的目光下，诺马希尔向众人讲起了他的故事：

“我怀揣父亲送我的那袋黄金和那五块泥板走出巴比伦城之后，决定先去尼尼微，因为这是个新兴的城市，我想那里一定有更好的机会。我与一个沙漠商队结伴而行，在队中交了些朋友。其中有两位能说会道的朋友拥有一匹非常漂亮的白马，奔跑的速度像风一样快。

“他俩告诉我，尼尼微有个富翁拥有一匹神驹，那个富翁夸口说，这世上再也没有任何马匹跑得比它快。因此他打赌，说只要有谁的马赛过他的神驹，他愿意付任何价钱的赌注。这两位朋友信心十足地说：‘与我们的马比起来，那个富翁的马不过像一只乌龟，我们这次赢定了。’

“他们接着怂恿我下赌注，我对这两个朋友及他们的马较有信心。结果我们的马惨败，我由此损失了许多黄金。

“后来，我才发现这两个人是骗子，他们和尼尼微的那个人是一伙的，专门骗商队中的商人。这两个朋友给我上了人生第一堂苦涩的课。

“接着我又学了一堂更凄惨的功课。商队中另一位年轻人见我受骗了，跑过来安慰我，由此我们成了要好的朋友。他和我一样都是富家子弟，想到尼尼微去开拓新天地。

decode parchment

在我们抵达尼尼微前,他告诉我他在尼尼微有个叔叔去世了,他是到那里去接受遗产的。他叔叔刚好有间旺铺要贱卖。他建议我们合伙买下这间店,但是他必须先回巴比伦去拿金子,所以他要我先用我的黄金去垫付。

“这位朋友一回巴比伦就久久不见踪影,后来证明,他是个不折不扣的纨绔子弟,根本不懂做生意。最后我向他摊牌,表示要散伙,但是这时我们合开的店已亏损严重。于是我只好以极低的价格将店面卖给一位巴基斯坦商人。

“紧接着,苦难的日子接踵而至。我到处找工作,却找不着,因为我没有受过任何职业训练。于是我卖掉马、华贵的衣服以换取食物和住处。不久,我已卖完了所有值钱的东西。在穷困潦倒中,我想起了您给我的泥板。

“那上面刻有您送给我的使用黄金的五大定律,于是我极其认真地拜读您的智慧之言。读完之后,我后悔极了,责骂自己为何不先读读您的真知灼见。倘若我出巴比伦城之前就读了您的泥板,我就不至于有如此下场。

“可后悔归后悔,路总得自己走,对于您关于如何运用黄金的五大定律,我后来背得滚瓜烂熟。今天,我想向这里的所有亲朋好友公开这些金玉良言,以便他们一起受惠。父亲,您答应吗?”

阿卡德慈爱地笑道:“我的孩子,我给你的这些忠告,你可以告诉所有人。”

于是,诺马希尔大声地把他父亲的忠告宣读了出来:

THE GOLDEN RULES OF INVESTING
by Sir John Templeton

一、凡把所得的十分之一或更多的黄金储存起来,用在自己和家庭之未来的人,黄金将乐意进他家门,且快速增加。

二、凡发现了黄金为获利工具且善加利用的聪明主人,黄金将殷勤且甘心地为工作,而且获利的速度甚至比果园果树的产出高好几倍。

三、凡谨慎保护黄金,且依聪明人的意见好好地使用黄金的人,黄金会乖乖以他为主人。

四、在自己不熟悉的行业上投资,或是在投资专家所不赞成的用途上进行投资的人,都将使黄金从他身边溜走。

五、凡将黄金运用在不可能的利益上,以及凡听从骗子诱人的建议,或凭自己毫无经验和天真的投资概念而付出黄金的人,将使黄金一去不复返。

诺马希尔继续说道:

“这便是我父亲送给我的运用黄金的五大定律,它的价值胜过真正黄金的无数倍。这是我的亲身经验证明了的。

“我刚刚说到由于我缺乏经验,遭受了重大打击,但我认为,我不会永远没有出路的。经过努力,我终于找到一份监督奴隶造城墙的工作。

“由于我领会了运用黄金的第一大定律,于是我从薪水中存下十分之一的铜板,并努力使这些铜板换成银币。



decode parchment

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

有了前车之鉴,我十分节俭,因为我的决心促使我这么做。我想把父亲给我的金子全赚回来,甚至更多。后来,我用这些积蓄和一位有头脑的商人做起了铜材生意。那个朋友告诉我:不出一年,尼尼微的城墙建筑工程就会完工,到时候城墙四周的出入口将需要许多铜门,以防范敌人入侵。而尼尼微不产铜,国王现在还未考虑铜材供应的问题。他的计划是:找一群人,各自拿出自己所存的黄金,派一支沙漠商队到远方产铜和锌的城邦去,买回这些金属,以备尼尼微建城门之用。等国王下令造各个城门时,我们便可以垄断铜材的供应,国王必定以高价收购。我觉得他所说的不失为遵守第三条黄金定律的好机会,也就是依聪明人的指导进行投资,我欣然把所有的积蓄投在了这个可行计划之中。结果,我们的计划非常成功,我那一小撮黄金,借着辗转交易大大地增加。同时,我也向尼尼微城中那些个个深谙理财之道的人学习。并和他们合伙做生意。在进行任何投资计划之前,我们都会非常谨慎地讨论。

“与这些人来往之后,我学会以安全的理财方式增加利润。年复一年,我的财富快速地累积。最后不只赚回我损失的那些黄金,且超出许多。经过不幸、试验和成功之后,我再次证明,我父亲传授给我的运用黄金的五大定律是非常实用的。不懂得这五大定律的人,总是在贫困中苦苦挣扎,而遵守这五大定律的人,黄金将像春天播下的种子一样,越聚越多。”

decode parchment

上
箱

羊
皮
卷

富
法
则

诺马希尔暂停他的讲话,回头示意他的奴仆,将五只重重的皮囊带进来,诺马希尔拿起其中一个皮囊,放在他父亲跟前,继续说道:

“父亲,十年前您给了我一袋巴比伦的黄金。今天我还给您一袋同等量的尼尼微黄金。另外,您的泥板,帮我多赚了四袋黄金。”

诺马希尔一面说,一面从奴隶手中取了那五袋黄金,放在他父亲跟前,说:

“父亲,我今天最想对您说的是:黄金有价,智慧无价。没有智慧,拥有黄金的人将很快散尽黄金,但是拥有理财智慧的人,即使没有黄金,最后也能拥有黄金。这四袋黄金便是最好的解释。

“父亲,在您的智慧启迪下,我成为了一个富裕且受人崇敬的人,这实在令我感到无比的骄傲和满足。”

阿卡德疼爱地用手抚着诺马希尔的头说:“你已经将我的致富精髓学得很透,感谢上帝,也感谢睿智的阿尔希米,如果不是他给我的那一卷羊皮卷,也就没有我的今天,我真幸运,我终于等到有资格继承我财产的人了。”

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信:958218088 期货开户和书籍下载请进:<https://www.7help.net>

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信:958218088 期货开户和书籍下载请进: <https://www.7help.net>

羊皮卷

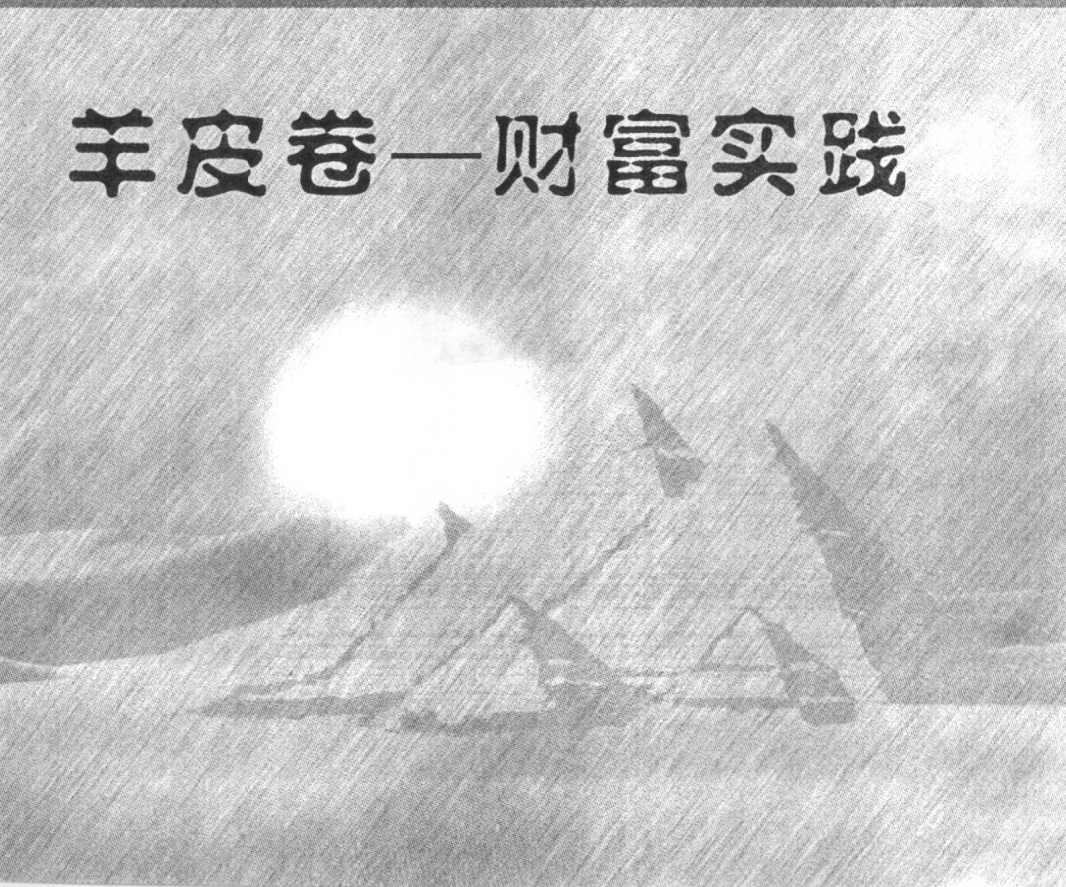
解密

获取财富的法则

下篇

DECODE PARCHMENT

羊皮卷—财富实践





decode parchment

第一章

永远留住钱袋中最后一个铜板

一、首先支付自己

贫富的根本差别在于他们的花费，而不是赚钱方式。没有哪一个沦为穷人的人会说：“我一生没有赚到什么钱。”那么，钱到哪里去了呢？全部被他们花得一干二净，而且还在不断地透支，周而复始，这种怪圈加债务只会越滚越大，穷人也就会越来越穷。

其实，致富的方式及真知极其简单，也正因为简单才被那些愚昧的人忽略了它。阿卡德的第一条致富守则就是：永远留住钱袋中最后一个铜板。试问，这个道理人人都懂，基本上也做得到，不就是每赚到10个铜板时最多花9个，而留下1个吗？这与以前的生活并没什么两样呀！可是，天久日长，每月钱袋在不断地鼓胀、沉甸，你的欲望也日益飞涨起来。

你的欲望到底是些什么呢？是购买像珠宝、锦衣玉食或是漂亮物品这些瞬间就将灰飞烟灭的东西，还是投资于黄金、土地、牲畜和产品这些能够带来收入的长久财产？你

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

do not purchase

个
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

从钱包中拿出去的那部分钱换来的是前一类东西,而存在钱包里的钱将为你带来后面所说的财产。你能正确理解为什么要储蓄十分之一的钱的用处吗?打个比方来说,一个家庭到了一个饥荒之年,他会在冬天时把最后几斗种子因饥饿而吃下去吗?换句话说,这十分之一的钱也就是财富的种子,如果你不想明年一整年,甚至一辈子挨饿你尽可以吃下去算了。

为了达到储蓄十分之一的收入的目的,为以后的财富打下基础,你必须摒弃一些不切实际的欲望,有一个好方法可以帮助你巩固你的钱袋,那就是:首先支付自己。这种方法是为了加强你自律的力量。如果你不能控制自己,就别想着能够致富。原因很简单,因为你在大树未长成之前就食用了种子。

正是因为缺乏自律,即使上天给你百万钱财,你也很快就会破产。也正是由于缺乏自律,即使你的老板为你加薪了,你也会立即出去购买新房或跑车,其生活往往比加薪前过得还要窘迫。是否坚持自律,这是富人和穷人的最主要差别。换句话说,那些不太自信、无法忍耐财务压力的人永远不会成为富人。

穷人有一个普遍的坏习惯,就是随便动用储蓄。而富人的储蓄却能用于创造更多的钱,而不是用来支付消费。

为了培养自律精神,阿卡德倡导的就是“首先支付自己”这条原则。首先支付自己的意思也就是先将收入的十



decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

分之一储蓄起来,然后再考虑收入的其他用途。在现实生活中有数百万的人每天都熟练地重复着这句话,却很少有人遵循这一建议。

在此,我们不是在提倡不负责任的做法,而是灌输首先支付自己的这种方法,如果你能做到没有高额的债务和高消费的习惯。你就能够成为金钱的主人,而不会沦为金钱的奴隶。其原因在于:

1. 坚持这种做法永远都不会背负数额过大的债务包袱,就会使自己的支出保持低水平,从而积聚起属于自己的财富,才有可能把资本投入到一项可以赚钱的事业当中。

2. 当你缺钱时,这种方法就要求你承受外在压力而不要动用你的储蓄或投资。你就可以利用这种压力来激发你的赚钱的天赋,想出新办法挣到更多的钱,然后再支付债务。所以当你偶尔金钱短缺时,你仍然要做到的是:首先支付自己。这样你的债主也会相信你,与你更密切地合作激励你去挣更多的钱,此时,你要做的是:必须坚定地维护着自己资产的安全和完整,而不是急于去还债。要像坚强的战士一样维护着你储蓄的城堡。

在今天的消费世界里,由于种种外在的诱惑,挥霍金钱是非常容易的。如果意志薄弱的话,金钱的流出简直会无遮无拦,这就是大多数人贫困和财务困窘的原因。

因此,我们不得不重申阿卡德致富的第一大法则:要

decode parchment

想使钱包鼓起来,至少将收入的十分之一储蓄起来。这是你成为富翁的第一步,你没理由不把它做好。只要有了好的开始,相信就会有好的结局。

二、改变自己就是穷人的意念

从今天起,想像一下人家富翁的生活,改变一下你的穷者观念。

翻开史书,绝大部分富翁原先都是贫困一族,正是因为他们身处贫困的泥沼,得知贫困的种种艰难,才想到要摆脱它,以免自己的子孙重复昔日的贫困。于是,他们奋发图强,本着一股强烈改变现状的意念,他们也就成为富翁了。有人说,穷人和富人之间只有一念之差。看来此话是相当有道理的。想成为人人羡慕的富翁吗?那也简单:正视眼前的贫穷,憧憬日后的富翁生涯,你就会觉得有一股动力源源不绝推动着你摆脱贫困的沼泽。

在美国北部的芝加哥及华盛顿地区,有一种蝉要在地下生活整整17年。这些蝉被称为“17年蝉”。17年一到,在极其有限的时间内,幼虫一齐涌出地面,一平方米地面同时有几百只进行着成蛾过程。

涌出地面的蝉,停留在树枝上,尽情地歌唱着自己对生命的喜悦。它们忘却了在地下生活长达17年的痛苦,而

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decade parchment

羊皮卷：获取财富的法则

在地上只能存活短短的两个星期的快乐。如果有一些蝉因此而烦恼、因此而痛苦，它们会怎样？一生一眨眼便结束了……

试着想像一只蝉正在苦恼中的情景吧！两个星期的地面生活，对蝉来说是一件不得了的大事，而周围其他事物却不会有任何感觉。如果你想像别人如何用白眼看你，瞧不起你的那种神情，你还会甘愿过这种贫苦生活吗？

无论怎么说，你今天只要还没有倒下，你就有机会成为明天的富翁，不要老在自怨自艾中混日子了。要知道，逆境、危机感、一贫如洗等，有时就是召来财富的最大引爆剂和原动力。

韩日新闻的记者曾这样问卡西欧计算机社长杜尾忠雄先生：

“请问您获得成功的秘诀是什么？”

杜尾忠雄回答：“当然是贫穷。我切身体会到，贫穷是父母亲给我留下来的最大的财产。因为贫穷，使人想到要奋发图强，从身无分文、白手起家创立事业，最终目的就是要赶快从贫穷中脱离嘛！我以前最常想的就是，要过像样的生活，要吃像样的食物，但光想还不行，必须改变自己就是穷人的意念。这时，你离富翁就只有一步之遥了。”

卡西欧社长是基于贫困的原动力，才创设公司，使该公司成为东京证券交易所第一个上市的公司，取得了相当了不起的发展。确实，贫穷是成为富翁的要因之一，可以说

decode parchment

贫穷为富有之母。贫穷没有美德可言,它和其他疾病一样,需要治愈。

贫困并不可怕,也不可耻,可耻的是你有破罐子破摔的思想,可恨的是你仍沉湎于“我就是比别人笨,比别人蠢”的自虐境地中。从今天起,想像一下人家富翁的生活,改变一下你的穷者观念。不为别人,只为你的后一代,你还会如此无动于衷吗?

三、用 10%作为致富的种子

既懂得每月把自己 10%的薪水存起来,又能持之以恒做下去的人是最富裕的人,不管他现在处境如何,他都会成为一个富翁。

既懂得花钱又懂得存钱的人将是最满足的人,因为他同时拥有双份快乐。既懂得每月把自己10%的薪水存起来,又持之以恒做下去的人是最富裕的人,不管他现在处境如何,他都会成为一个富翁。千万不要小看了这10%的储蓄金,它也许目前帮不了你什么忙,改变不了你的现状,但这是财富的种子,也是你日后财富大树枝繁叶茂的希望之源,愿你继续不停地浇灌它,助它快快成长。

曾有这样一个有趣的故事:有一天,一个贫穷的农夫

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

在查看他的谷仓时，在鹅窝里发现了一个金蛋。他的第一个想法是：“这一定是谁在跟我开玩笑。”但为了保险起见，他还是把这只金蛋拿到金匠那里去鉴定。金匠查看以后告诉他：“如假包换，保证100%纯金。”农夫欢天喜地卖掉了金蛋，拿着大把钞票回了家。当天晚上他热热闹闹庆祝了一番。第二天天刚蒙蒙亮，农夫全家就都起床了，他们想看看鹅是否又下了一个金蛋。果然，鹅窝里又添了一个金蛋。从此以后，农夫每天早晨都捡到一个金蛋。没过多久，他变得非常富有。

但农夫是个贪得无厌的人。他问自己，为什么鹅每天只下一个金蛋？而不是十个八个呢？他很想改良鹅下金蛋的方法，以便更快捷地致富。他变得越来越急躁，最后用一把菜刀将鹅一剁两半。他找到的全部东西不过是半个正在形成的金蛋。

但现实中大多这个故事虽然荒诞，但现实中大多数人的行为不正是如此吗？鹅好比是资本，金蛋好比是利息。无本当然没有利息。大多数人花光用光，所以永远无法养肥一只鹅。他们把幼鹅扼杀在摇篮里，连金蛋的影子也未曾看到。

只要自己目前还未拥有一只下金蛋的鹅和一架会造钱的机器，你就必须努力挣钱，并且把10%的收入持之以恒地存下来。

穷人之所以不会致富，主要原因是他们从不攒钱，今

decode parchment

天赚到了十个铜板,非得花光不可,并且还向那些想存钱的人泼冷水,找出不需攒钱的四个“美丽”理由:

- 1.认为来日方长,现在不需要攒钱。
- 2.干嘛不享受一下呢,光挣钱不花钱不成了傻子吗?
- 3.认为攒钱不重要,且观点坚定不移。
- 4.以为攒钱没有什么好处(低利息、高通胀)。

分析一下上面这四 点就会发现, 情况实际上与想像完全不同。照阿卡德的理财观点看,上面的观点应该改变成下面四条:

- 1.富有不是因为收入高,而是因为积蓄。
- 2.存钱是件快乐的事,而且每个人都会。
- 3.对存钱的偏见是可以随时改变的 。
- 4.积蓄可以使你成为百万富翁,使你毫不费力地获得12%或更高的收益。通货膨胀甚至还会帮你的忙。

不相信? 这确实是四条颠扑不破的真知灼见,你现在的觉醒还来得及,赶快迈出你坚实的第一步:种下你财富的种子。

四、储蓄就是给自己发薪

给自己发一份薪水,把每月工资的 10%划到一个独立的账户上去。靠这 10%你会富裕起来。

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践



The New York Stock Exchange
securities packagem

下
篇
羊
皮
卷
一
富
实
践

正如阿卡德所说的:千万不要用尽你钱袋中的最后一个铜板,否则你的钱子钱孙也被你给一下子用尽了。火种都已没有了,何来燎原之势。君不见全球那些顶级的富豪都是从最初储蓄10%开始起家的,不要羡慕别人,明天的富翁也许就是你。即使你做不成顶级富豪,最起码也可以改变现状,不必陷身在贫困的沼泽地之中,因为储蓄从最基本的意义来说:也就是给自己发薪。

沃伦·巴菲特应或行动,让的人。还在1993年时,《财富》杂志就估计他拥有170亿美元财产。他是如何变得如此富有呢?他的秘方是:储蓄,投资,再储蓄,再投资。这无疑吻合阿卡德摆脱贫穷致富的第一大法则。

从做报童起,沃伦·巴菲特就开始存钱。他数年如一日,尽力节省每一个铜板。他几乎什么都不买,因为他懂得钱要用在刀刃上,他更看重的是金钱在未来的价值。

他不买汽车,不是因为要花掉1万美元,而是由于这1万美元20年后产生的潜在价值。

也许你会说:这种节制不是太折磨人吗?但你可知道,真正的富翁是先创造生活,然后再享受生活。假如你40年前将1万美元交给沃伦·巴菲特去投资,今天你将得到8000万美元,你说你愿不愿意要这一笔大收益。

你知道下述企业家的共同特点吗?维尔纳·冯·西门子、罗伯特·博仁、菲迪南·保时捷、高特利普·戴姆勒、亚

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

当·欧宝、卡尔·奔驰、弗里茨·汉高、海茵茨·利多富、约翰·亚各布斯、海因里希·雀巢、鲁道夫·卡尔施塔特、约瑟卡夫·耐克曼、莱因哈特·曼内斯曼、弗里德里希·克虏伯、阿尔迪兄弟，等等。这些世界级的顶级大亨，他们之所以拥有如此庞大的产业，都是从最初储蓄10%开始的，然后把节省下来的钱拿去投资。虽然储蓄的节俭不是他们致富的惟一原因，但显然是根本。没有这个基础，富裕根本就是一句空话。

正因为你希望享受人生，所以才去存钱。如果你曾经屡尝败绩，就更应该走一条新路。

大多数人采用错误的存钱方法，使自己的生活变得异常艰难。他们整月都勒紧裤腰带，这里抠一点，那里省一些。尽管如此，一个月下来仍然所剩无几。究其原因就是因为“时常意外”的支出账单破坏了原定计划。

也许你可以从另一个角度看待这一现象。原则上你要付钱给每个人，惟独不付钱给自己。买面包时付钱给面包师，支付利息时付钱给银行，买肉时付钱给售货员，理发时付钱给理发师。

但是，你什么时候付钱给自己？在你的生活中，你起码和面包师、银行家、售货员或者理发师同等重要。

生活中的人常常遗忘付钱给自己，这是一些自行创业老总们的通病。从今天起，你应当付钱给自己，而且应当摆在首位。由此建议：给自己发一份薪水，把每月工资的10%

decode parchment

划到一个独立的账户上去。靠这10%你会富裕起来。

你会惊讶地看到：靠90%的钱和100%的钱过日子其实没有什么区别，你甚至根本不再惦记这10%。

这也许有些难以置信，但是，一动手你就会心服口服。动手之前，千万不要说自己不行。

五、为自己铺一条康庄大道

人们的恶习通常是只有两手空空的时候，
金钱才被视为生活中最重要的环节。

一个在冬天因有点困难就卖掉种子或吃掉种子的农民，正如将口袋的钱花个一干二净的人一样，来年春天除了无以播种沦为乞丐和穷人之外，已没有别的什么办法。不存钱只能证明一个人胸无大志，永远都成不了大气候，永远都干不成大事。要知道，未来的时光还很漫长，确保未来生活无忧，除了快点存下你口袋里的10%的钱外，别无它法。

有一个美国富翁首次给8岁的女儿10美元零花钱。然后，他让女儿坐进汽车，对她说有特别重要的事要告诉她。

他把女儿带到当地最恶劣的贫民窟。放眼望去灰蒙蒙

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decade parchment

羊皮卷：
获取财富的
法则

一片,没有绿色,到处是垃圾和丑陋的水泥建筑。他问女儿是愿意住在这样的地方,还是住在他们现在的洋房别墅?

他向女儿解释说这里的居民之所以住在如此恶劣的环境,最主要的原因就是他们总是把口袋里的10美元花光。”

回家之后,他们立刻制定了一个储蓄计划。女儿计划把10美元中的5美元存起来,因为她每积攒1美元,父亲就为她存50美元,即每月250美元。

假设他和他的女儿仅仅将计划执行7年,然后父亲停止每月250美元的补助。即便如此,他的女儿在32岁之前即可拥有20万美元,而父亲仅仅需要投资21000美元。

更重要的是,女儿小小年纪便轻而易举地学会了如何对待金钱。她也许永远也不需要父亲的钱。

想一想,如果你始终把10%的钱存起来,这将会是一笔多么巨大的数字。你应当尽早开展这项计划,不要等到已经习惯花费100%的时候。

人们的恶习通常是只有两手空空的时候,金钱才被视为生活中最重要的环节。为了使你和你的孩子免遭那种贫民窟人的命运,你必须为自己存钱,为未来铺一条康庄大道,不论是为自己还是孩子,这都是值得的。

decode parchment

听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓一

当你控制自己的开支,只花掉收入的十分之九时,我的生活 and 以前并没有什么两样。但这样一来,钱看起来就比以前来得容易了。

阿卡德为了加深学生们对致富法则的理解深度,特地在学生们出去实践一个月后为他的每个法则讲了一个故事,借此加快他们致富的脚步,并解决实践中的一些问题。这个月月底很快就到了,学生们从四面八方早早赶来,从他们的脸上可以看出他们都有了一个不错的开始。

“我的巴比伦未来的财富大师们,我们今天又见面了,想必你们有很多感想急于告诉我。那么我就来问各位几个问题:你们都已经知道要想让自己的钱包鼓起来,必须先把自已钱袋里的10个铜板保留一个起来,是不是?”

众人皆点头称是。

“很好,”阿卡德继续说道,“如果你们希望建立自己的事业的话,好好利用你们现有的积蓄难道不是一个明智之举吗?”

大家又表示赞同。

阿卡德转向一个自称是买卖鸡蛋的小商人的学生,“如果你每天早上向篮子里放10个鸡蛋,然后每天只从里

下
篇

羊
皮

卷

财

富

实

践



decode parchment

面拿出9个来用,最后的结果会怎么样呢?”

“总有一天,我的篮子里会装满鸡蛋。”

“为什么?”

“因为我每天放进篮子里的鸡蛋比拿出来的多一个。”

阿卡德微笑着点点头,问其他人:“你们当中谁的钱包是空的?”

学生们都下意识地摸了摸自己的钱包:“我的钱包还是空的。”“我的也是。”

“如果真是这样,那你们就有必要认真地听一听我下面的话了,”阿卡德说道,“让钱包鼓起来的诀窍跟存鸡蛋的道理是一样的,即每次往自己的钱包里放进10个铜板后,你只拿出9个来用。这样,你的钱包就永远不会空,而且会一天比一天鼓胀,一个沉甸甸的钱包掂在手里总是很舒服的,至少它会让你觉得安心,还会给你成就感。

“不要因为我的话简单就觉得可笑,真理总是简单的。可以这么说,我的财富就是这样一个铜板一个铜板地积起来的。我的钱包也曾经空空如也,它在我的口袋里一度是无用、而且讨人厌的,因为它无法满足我的任何愿望。现在你们的钱包还是空的并不要紧,毕竟时间才过了一个月,相信你们都已掌握了这个法则,只要你按照这个法则去做,你们的钱包迟早都会鼓起来的。

“这个真理真是有点儿莫名其妙,以后你们也能体会到的。当我开始控制自己的开支,只花掉收入的十分之九

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decade parchment

羊皮卷：获取财富的法则

时,我的生活和以前并没有什么两样。但这样一来,钱看起来就比以前来得容易了。 是的,这是一个莫名其妙但又绝对令你受益终生的法则,凡是那些懂得存钱的人都更容易赚到钱,而那些总是把钱花光,口袋里一向空空如也的人,是很难赚到钱的。

“好了,今天的实践课就到此为止,下个月月底再见,希望到时能看到各位都有明显的变化和进步,愿诸神祝福你们!”

decode parchment

第二章

努力控制不必要的支出

一、欲望是个无底洞

每个人都怀着美好的愿望,这本是一件好事。但一旦愿望演变成了欲望,且你不能满足时,那份痛苦就别提有多惨了。然而,欲望永远是不能满足的,它就像一个无底洞一样,你刚满足了一次,更高的一次又接踵而至,使你忙于疲惫,最终淹没在欲海之中。穷人的欲望最初是一顿饱饭,一所能遮风避雨的茅层,一瓶梦里能实现富翁的烈酒和劣质烟丝,尔后升级到娇妻、豪宅、洋车……可是,他们忽略了正是前面的这些欲望却葬送了他能成为富翁的可能,他们也永远只能停留在初级阶段。

为什么有的钱包老是空的?因为他们总是没有把仅有的一点钱拿去储蓄,而是换取了一堆不着实际的扼杀他成为富翁的无用东西,周而复始地每月重复着,也就难怪贫困始终如影附形。除非你痛下决心,有意克制那些所谓的“必要花费”,否则谁也救不了你。

当然,我们不会把必要花费和你的欲望混为一谈。要

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decode punishment

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

知道,你和家人的欲望像个无底洞,你们的支付能力是永远无法让它们都得到满足的。所以,哪怕你们动用所有的收入去满足这些欲望,到头来却仍然有许多欲望没能满足。

所有的人都背负着远非他们的能力所能满足的欲望。你以为现在富有了就能满足他们所有的欲望了?完全错了。就连阿卡德这么富有的人都坦承自己也无法满足那些欲望,何况还是处于贫困中挣扎的你呢!欲望对于每个人来说,就像农夫田间的野草一样,只要给它们留出了空间,它们就会迅速疯长起来,只要有被满足的可能,欲望就会在人的心里迅速膨胀起来。你们的欲望是无尽的,而能满足的却相当相当少。

仔细地反思一下我们平时的生活习惯,就会发现其中有一些开支完全可以明智地删减掉。请记住这句至理名言:要把每一个铜板都花在刀刃上。

所以,从今天开始,认真仔细地记下你准备支付的每一笔开支,把那些可有可无的开支全部砍掉,因为它们只不过是众多无法满足的欲望中的一部分,不必因此而感到遗憾。

然后,为你的必要开支做一个预算。一定不要去动用留下来让钱包变得鼓胀起来的那十分之一的收入,把这当成你的一个坚定信念。不断地调整你的开支计划,以便让它更加合理,成为保障你钱包变鼓的首要手段。如果你



decode parchment

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

认为这种预算是强加在你身上的枷锁,会使你的现在生活失去很多快乐,那么你不妨想像一下,一队在沙漠中穿行的驼队,如果他想穿出沙漠而又不得不丢弃一些重物时,他的选择一定是珠宝和财物,不可能是食物和淡水,这也正如丢弃一些不切实际的欲望一样。

制定预算的目的是为了让你的钱包更快地鼓起来,也是为了帮助你在不影响购买生活必需品的情况下,尽力满足你能力范围内的其他欲望。它可以帮助你认识到什么才是你最迫切需要的,把这些需要与你奢侈的愿望区分开来。预算就像黑暗洞穴中的一盏明灯,它可以让你看清你钱包上的漏洞在哪里,这样你就可以堵住这些漏洞,把你的开支控制在必要而合理的范围内。

二、用“自觉意识”驱除坏习惯

每个人都必须“自觉意识”常存心中,不管你现在是穷人还是富人。

你如果已经懂得了每月存下你薪水的10%,并且知道要减少一些不必要的支出。可知道归知道,以往那些“今朝有酒今朝醉,千金散尽还原来”的“英雄”气概又死灰复燃,竭力怂恿你把口袋里的10%拿出来,再在短时间内潇洒一

decode parchment

番。这时,你可要记住了:这是一种罪恶感,通常会引导你走回头路,推翻你快速致富脱贫的计划。你只要运用“自觉意识”,驱除心中的这份罪恶感,你就已向致富的大路迈了一大步,也近了一大段。

我们不妨用节食来做比喻,有一本书叫《节食无用论》作者包伯·舒瓦兹提出四项原则来摆脱原地打转的节食圈套:

- 1.真正感到饥饿时才吃东西。
- 2.只吃身体所需要的量。
- 3.清楚地意识到自己所吃的每一口食物。
- 4.身体感到足够时就喊停。

很简单,你所需要的只是自觉意识而已,既不必计算热量,也不必服用昂贵的流质食物,没有剥夺感,不必秤量食物的分量,这些都只是治标的方法,结果是让你从无法遏止地猛吃变成强迫性地节食。发挥自觉意识的意思是,清清楚楚地知道,自己在吃东西的时候,有什么想法和感觉?你学习如何在身体真正饥饿时才吃东西,而不是因为你觉得无聊,不管是跟大家一起围坐在晚餐桌前,还是自己单独在厨房里;介于工作之间;工作表现优异,自我犒赏;情绪低潮,满怀忧郁;或者嫉妒发狂、气愤填膺。你吃东西是因为觉察到身体有这个需要;只要需要满足了,就停止。重点在你是否注意关照?很简单!可是并不容易,必须时时发掘、运用可能已经因为滥用而萎缩的心智能力:你

下
篇
羊
皮
卷
一
财
富
实
践

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

必须认清什么是“饥饿”?什么是“饱足”?什么是“真正的需要”?而不是渴求满足长久以来被剥夺的感觉,也要“确确实实知道自己在吃什么”。

每个人都必须“自觉意识”常存心中,不管你现在是穷人还是富人。如果实在搞不懂何为“自觉意识”,不妨问问自己:什么是你需要的,不是想要的东西;什么样或是什么类型的购买行为会让你感到充实又满足;什么代表“足够”?以及真正花钱购买的是什么?这个计划是根据你的事实真相来建立,而不是根据一组外在的规模标准来建立,因此,计划若要成功必须靠你自己诚实和刚正不阿的特性。如果你已把前面的致富第一守则付诸行动,而在第二守则也就是控制支出这一步上,不愿意执行,那么想脱贫致富也就像海市蜃楼一样,看得到但不是真实的。惟有一步一步照阿卡德所讲的一样,你才可能有他今天的成就甚至超越他。

三、给月消费来一次大盘点

努力减少你的支出。

如果说你已做到了减少一些不必要的支出,可看不到有多少成绩,这时你就得把月消费来一次大盘点,最好用

decode parchment

数据来表明,并且养成一个消费记账的好习惯,到月底汇总,看看你进步了多少?口袋的闲钱又剩了多少。千万不要小看这看似小气麻烦的工作,它可是扼制你滥支出的好管家。

首先,你把原先所有记下的消费账单收集起来,如果有遗忘的尽量回忆起来补上,然后把这种流水账全部转记到月结算表里。将收入栏下所有数字加起来,包括你的工资和红包,就得出了每月底的总收入数字。

然后,将支出栏下所有数字加起来,将各分项的总数写在支出栏下面,然后算出所有支出项目总数——这就是你每个月的总开销。

接着清点皮夹、皮包、钱罐里的现金,精确核对银行存折的账目余额。现在你已经有足够的信息,可以清楚了解自己在过去一个月以来,对金钱出入的掌握有多接近事实:如果你已精确掌握金钱的出入(没有弄丢一毛钱),到月底你手中持有的钱数(包括现金和银行存款余额)就等于月初手中持有的钱,加上每月总收入,减去每月总开销;如果没有精确掌握金钱的出入(或者丢了一些钱),就会有短少或多出而无法解释的现金。每月总收入与每月总开销(加减每个月底误差)的差距就是你这个月省下的钱。每月底误差若是一直保持为零,就表示你已达到了这次大盘点的目的。记住,以后还要一直坚持下去。这种大盘点的方法不仅可以清楚、真实地反映出你现在的的生活写照——一段

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decode parchment

时间的收入和开销,你还会在所反映出的影像中,看清楚你所投下的资金为你赚了多少钱。更重要的是你已学会如何使用财富致富的第二个法则:努力减少你的支出。

相信你距离脱贫不太远了,坚持下去,别泄气。

四、让报表约束你的支出

用报表约束你的支出,是你的致富计划中不可缺少的一环,千万不要因小事而毁了全盘计划。

现代人大都有一种疯狂购物和高消费的习惯,无论是企业或个人,在自己手头宽裕之时,全然不顾支出的承受量,只有到月底的时候,才瞠目结舌地说:“这个月我又超支了。”如果要问他钱花在何处,又说不出个所以然来。

正如每个月或每个季度服务行业要对自己的经营状况做一个大盘点,你也很有必要对自己的消费做一次大盘点。你将发现,哪些是正当的,哪些又是可以免却的,最有效的方法就是做一张墙上报表,左边为你的消费金额,右边为月份,中间的垂直轴线代表消费的金钱,我们在上头标注收入和支出,以元为单位递增记录,这样你的消费就可一目了然,比起做在电脑里有用多了。记住,这张表要贴在工作室或卧室醒目处。

decode parchment

在记录收入与支出数字的第一个月,你可能会与生活中大部分人相类似:你的收入可能会低于支出,也就是所花的钱可能会高于所赚进的钱,刚开始时你可能会有些震惊,但是它会成为推动你改变的动机——现在就着手改变。你可能已习惯于预算、节食和新年新希望,对着一叠银行对账单记录和信用卡对账单发誓,下个月一定要改进。

一般人通常都会在这个时候进行“紧缩开支”，以初次节食的热切态度认真执行，精打细算，每天盯紧开销，下定决心要在短短一个月內，将支出减半，遵循这种强迫模式的人数之多简直让人难以相信，他们会看着第二个月的支出数字，骄傲地记下已大幅节流。

其实这种近似苦行僧的解决方案，根本无法持久，到了第三个月开销又重新反弹，补偿第二个月饱受剥夺的苦日子。

现在怎么办呢？如果是旧式的思考模式，你可能会倾向于再度重拾预算的沉重负担，或者干脆就放弃算了，不过不要灰心，振作起来，还有更好、更有效的办法。

就以在上海某大型跨国集团工作的李娜小姐来说，她的职务是中国的高级会计师，数字和做报表是她的老本行。虽然她拥有多项能够证明人生事业成功的标记——拥有华丽的私家车，到遥远、充满异国情调地区去旅游——她的墙上报表与其他美国梦想家没什么不同，都是支出高于收入。“我简直不敢相信自己的眼睛，根本没想到所花的

下
部
結
核
性
胸
膜
炎

肺
結
核
性
胸
膜
炎

肺
結
核
性
胸
膜
炎

decide parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

钱会比收入还多,可是事实清清楚楚地呈现在眼前:当月的收入是2500美元,而支出却是2850美元。”

她感受到面临挑战,如果说报表的作用是将花费低于收入,她决心要努力争取成功。她决定试验各种降低开销的方法:不再跟同事外出吃午餐,即使比较便宜的餐馆也不去,而是干脆在公司里吃午餐;然后整整一个月不买任何新衣服,或外出吃晚餐。

一个月下来成果惊人,第二个月的支出已经远低于收入,她证明自己做得到。

“我既得意又高兴!接下来那个月就掉以轻心,结果又回到原来的老习惯,把第一个月辛苦累积下来的财务收益全都花得一干二净。墙上的报表实在难看!”

她终于领悟到,与其改变报表还不如改变自己来得重要。

但她以前之所以放纵自己乱花费,是没有人来提醒约束她,这次把报表贴在墙上,超支的粗红箭头毫不留情地描绘出她花钱的习惯,清清楚楚地显示每月月底钱都不够用的原因和事实。

这种不懈的努力不仅使她的消费直线下降,还变成了一种对工作更加竭力的动力,连他的美国上司也不仅赞叹起她的这种方式 and 成效。

“我在4个月内就还清债务,每月所有费用开销降到700美元以下,餐厅账单从每月300美元降到120美元,只有

decode parchment

真正想吃的时候,才到外面餐厅吃饭;我也搬到离公司更近而房租更便宜的地方住,油钱就省了60%;医疗费用也减半,跟食物开销降低的原因相同,我对工作很满意。所以有这些项目都不让我觉得被剥夺,我不必努力挣扎去降低开销,甚至根本不觉得我做了什么改变,看着自己每个月将数字亲自画在报表上,亲眼看着它改变,真是太棒了!”

墙上报表提醒我们,与金钱关系的转变需要时间和耐心;其实我们同时也会在不耐烦、否认争辩以及贪欲各项上有所转变。要反映我们的人生转变需要时间,决定是否还要再往原来目标迈进也需要时间,洞察理解力可能会在刹那间灵光一现,但成长是需要时间的。阅读本书可能只花几天时间,可是要转变你与金钱之间的关系可能就需要更长的时间。用报表约束你的支出,是你的致富计划中不可缺少的一环,千万不要因小事而毁了全盘计划。再说,每月看到自己的毛病在逐渐改正,光这种成就感就甭提有多高兴了,何况还省下了一大笔钱,这样算来实在划算。

听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓二

制定你的开支预算,最多用你十分之九的收入来购买必需品以及满足那些有意义的欲望。

学生们在听了阿卡德讲的致富脱贫的七大法则、五大

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践



decode purchase

黄金定律之后,对自己未来的财富计划充满了信心,尤其是听说他当初的状况比他们现在的境况还差时。而且阿卡德一边要他们实践,一边还讲他当初从羊皮卷上学的这几项智慧,现场解答学生们的难题,这更令他们欢欣鼓舞。

又轮到阿卡德讲解第二个法则的亲身经历了,学生们早早来到了课堂,恭候神圣的阿卡德的到来。

阿卡德如同早晨那轮初升的太阳,准点到达,同时也燃起了学生们的致富希望。

“学生们,上次我讲了关于如何储蓄10%收入的故事,相信大家已经掌握并付诸行动。那么,我今天就讲一讲如何做到减少不必要的支出,以图日后的宏图大业。我记得我年轻时从羊皮卷上得知那几个致富法则后,经我自己的再加工,总结出了一张用钱、省钱的特殊方法,我将它称为‘合理支配金币术’,为了方便说明,我给大家带来了一张简易的图表,你们看。”

大家仔细观看阿卡德手中的那张图表,实际上就是一个如下的表格:

	急用(A)	有用(B)	想用(C)	没用(D)
今天				
明天				

合理支配金币术

阿卡德继续说:“我们平时用钱,大致上可以分为‘今天’及‘明天’两方面,‘今天’代表近期要花的钱。‘明天’则

下
简

羊
皮
卷

附
富
实
践

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

代表未来一两年或更长的时间要花费的金钱。

“当我们区分了‘今天’及‘明天’的花费后，我们就可以把消费计划分为四类了，即这张表格中的：

急用(A)——一定要花的钱。

有用(B)——用得其所、最好要花的钱。

想用(C)——有多余钱可以考虑花费的钱。

没用(D)——不应乱花的钱，无须浪费。

“这种分类适用于‘今天’和‘明天’。这样规划的好处在于：它不但可以帮助我们看清大局，了解现在的状况，展望未来；还可以让我们在日常消费的时候，能够有远见，分得清轻重缓急，避免疏漏。例如：每月拿到薪水或其他收入后，根据自己的实际情况，先把部分钱划入‘急用(A)’。其中包括交房租、车马费，必要应酬，以及其他衣、食、住、行、子女教育费用等。

“划出这些一定要花的钱之后，就必须把部分余款(可能已是所剩不多的钱)拨入‘有用(B)’，用于娱乐、投资、学习技艺、个人进修等。

“如果理财有术的话，可能还会有部分余钱，不妨考虑把它们拨入‘想用(C)’。其中包括衣着打扮、买一些实用、省力又能提高效率的家居用品，讨自己或家人欢心等。

“对于‘没用(D)’，我们要格外小心，因为这些都是些不符合实际的欲望，我们应当机立断，把它马上划掉，因为它实际上是一个无底洞。许多人就因为用钱不分先后轻

decode parchment

重,没有将薪水和收入按照A-B-C-D的顺序来花销,整日在‘D’内打转,以至陷入借钱、还钱的恶性循环中,甚至破产。“因此我奉劝大家花点时间来学一学这门花钱的艺术,应用‘合理支配金币术’,将现在及将来的开支项目和数目,填写在‘合理支配金币术’的八个方格之内,这样就可养成精打细算、理财有术的生活习惯了。

“现在可以总结一下我自己亲身经历的使钱包变鼓的第二个诀窍了：制定你的开支预算，最多用你十分之九的收入来购买必需品以及满足那些有意义的欲望。

“今天的讲解就算结束了，我很高兴你们中的好多人有了明显的进步，但是我希望下月月底见到你们时，你们的钱袋会更鼓一些，在此预祝各位好运！”

75

羊
皮
衣

文
宣
興
興

decade parchment

第三章

用自己的小钱做稳妥投资

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

一、勿以本小利微而弃之

乔·史派勒有一本书叫《动手来种钱》，书中他提及了一个只剩下最后1美分的人，这个人正准备开始用掉这1美分时，他突然改变了想法，他把钱换成美金的铜币，他心里告诉自己每次他花掉钱时，就要让钱再以10倍或更多倍的数量再回到手上。这种方法的确奏效！这个人最后终于获得了更多的财富，成了一个富有的人。

在动手“种”钱之前，你必须明白以下两个问题：

1.是淘金还是卖水

19世纪中叶，美国加州传来发现金矿的消息。许多人认为这是一个千载难逢的发财机会，于是纷纷奔赴加州。17岁的青年亚默尔也加入了这支庞大的淘金队伍，他同大家一样，历尽千辛万苦，赶到加州。

淘金梦是美丽的，但现实又是残酷的，淘金的利润驱使各地人们蜂拥而至，一时间加州遍地都是淘金者，而金子自然也越来越难淘。



decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

不但金子难淘,而且生活也越来越艰苦。由于当地气候干燥,水源奇缺,许多不幸的淘金者不但没有圆致富梦,反而丧身此处。小亚默尔经过一段时间的努力,和大多数人一样,不但没有发现黄金,反而被饥渴折磨得半死。有一天,亚默尔想起众多淘金者的悲苦命运及怨言,心中忽发奇想:淘金的希望太渺茫了,还不如卖水呢。于是亚默尔毅然放弃对金矿的努力,将手中挖金矿的工具变成挖水渠的工具,从远方将河水引入水池,用细沙布过滤,成为清凉可口的饮用水。然后将水装进桶里,挑到山谷一壶一壶地卖给找金矿的人。当时有人嘲笑亚默尔,说他胸无大志:“千辛万苦地到加州来,不挖金子发大财,却干起这种蝇头小利的小买卖,这种生意哪儿不能干,何必跑到这里来?”

亚默尔毫不在意,不为所动,继续卖他的水。哪里有挖金子的地方,哪里就有亚默尔卖水的身影。结果,淘金者大都空手而归,而亚默尔却在很短的时间靠卖水赚到几千美元,这在当时是一笔非常可观的财富了。

从这则事例说明:一个高财商者无论在什么情况下,都能发现致富的机遇,他们似乎对财富有一种特殊的感觉;而那些低财商者,却让财富从自己的身边溜走,自己却浑然不知。

2.小钱和致富

有两个年轻人一同去寻找工作,其中一个英国人,另一个是犹太人。

decode parchment

他们都怀着成功的愿望，寻找合适自己发展的机会。
有一天，当他们走在街上时，同时看到有一枚硬币躺在地
上，英国青年看也不看就走了过去，犹太青年却激动地将
它捡了起来。

英国青年对犹太青年的举动露出鄙夷之色：连一枚硬
币也捡，真没出息！

犹太青年望着远去的英国青年心中感慨万千：让钱白
白地从身边溜走，真没出息！

后来，两个人同时进了一家公司。公司很小，工作很
累，工资也低，英国青年不屑一顾地走了，而犹太青年却高
兴地留了下来。

两年后，两人又在街上相遇，犹太青年已成了大老板，
而英国青年还在寻找工作。

英国青年对此无法理解：“这么没出息的人怎么能如
此快地发了财呢？”犹太青年说：“因为我不像你那样绅
士般地从一枚硬币上走过去，我会珍惜每一分钱，而你连
一枚硬币都不要，怎么会发财呢？”

英国青年并非不在乎钱，而是眼睛总盯着大钱而对小
钱弃之不理，所以他的钱总在明天，这就是问题的答案。

对于一个高财商者来说，金钱的积累是从“每一个硬
币”开始的，一个成功致富的人绝不会因为钱小而弃之，他
们知道任何一种成功都是从一点一滴积累起来的，没有这
种心态就不可能得到更大的财富。

下
篇

一
羊
皮
卷

一
财
富
实
践

decode parchment

羊
皮
卷
:
获
取
财
富
的
法
则

对金钱的态度也反映了一个人对待人生和事业的态度,只有在任何时候都不好高骛远的人,才能脚踏实地为自己的前程打下坚实的基础。反之,不但不能得到大的财富,小的财富也会与之失之交臂。

二、用小本经营,种财富大树

利用已存下的一些小钱,尝试做一些小本投资。

处在脱贫的初级阶段,离致富还差得远,如果光靠每月薪水势必与富翁的差距很大。如何才能尽快缩短这段差距呢?你不妨利用已存下的一些小钱,尝试做一些小本投资。而稳妥的行业,基本上没什么风险,但利润较低,往往是赚大钱的人不屑一顾的,实质上这最适合财富法则三了,并且这种看似小本经营的行当,有时还会种出一颗财富大树呢。不信,请看下面一则例子。

周敏刚原来是一个四川的农民。由于家乡人多地少,种田只能刚填饱肚子,日子过得紧巴巴的。1990年,周敏刚跟着民工到珠江三角洲去打工,可是却发现这里早已人满为患。工厂一般也只需要青壮劳力和有技术的人员,周敏刚的年龄偏大,又没有技术专长,因而没有工厂肯留用他。

周敏刚在各工厂找工作都没找到,身上带来的钱也很快花光了。他看到许多民工下班后都走出工厂,在街上端着

decode parchment

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

饭盒吃饭,心里很不是滋味。这时,他忽然灵机一动:工人吃饭要走这么远,怎么就没有人开一个专门供这些打工者吃饭的店铺呢?他决定要开一家这样的店。

他拿出自己身上所有的钱,又向同来的民工借了一部分钱,就干开了。他租了一间小民房作厨房,每天中午和晚上,他都担着两桶饭菜到工地和流浪的人群中去叫卖。生意十分兴旺,一天下来净赚了30元。

很快,周敏刚凑足了8000元钱,在靠近民工工作的地方租了一间7平方米的店铺,办了执照。随着喜庆的鞭炮声,周敏刚的快餐店开业了。

周敏刚的快餐店一开张,就招来了大批顾客,一天到晚生意不断,有时还排起了等吃饭的长队。周敏刚经营的主要方法,就是薄利多销。他的一份快餐价格为2元钱,而当时广州各快餐行业最低价格也要3元。再加上周敏刚服务热情,和民工们关系很好,生意自然好得不得了。

周敏刚勤奋工作了一个月,月末一结算,发现扣除各项开支后仍净赚了2000多元,这可比一般打工仔挣得还多呀!于是他更加努力地干了起来,过了一段时间后,他又增添了桌椅餐具,雇用了好几个临时工。扩大门面后,他每天早晚卖米粉,中午和晚上卖饭,价格仍是一律2元一份。这样,他每天的顾客少说也有五六百人,最多时竟有1000多人。

周敏刚这样经营了几年之后,他的财产就达到有几十

decode parchment

羊
皮
卷
:
获
取
财
富
的
法
则

万,虽说与那些富翁相比差距尚大,但与一般的打工仔相比却也是大款一族了。周敏刚的成功在于他能发现机会,说干就干。更重要的是在他经营时坚持薄利多销,吸引顾客。一般的人认为每份2元的饭菜实在没多少赚头,可是由于他计划得好,每份快餐竟也能挣5毛钱。试想一下,如果每天能卖1000份,就可赚500元,一个月下来就是15000元,比起一般的白领收入都高多了。

所以说,千万不要小看一些貌似本小利微的小本生意,它可以说是最保险的了,如果你用刚存下的小钱投资这种生意,一则你不用为像一般的店首先得付一笔庞大的资金发愁,二则不必担心亏本,这又比起存在银行里的利息可要多多了,你不妨也尝试一下吧!

三、听取专家的意见

你完全有必要到同行店去多观摩,向专家们多请教,然后你才会有所取舍,也容易成功。

可能在刚开始时,你没有多少资金可用来经营,但你首先要明白:再小的投资也是通向致富的第一步。每一个成功的商人都是通过这一步走向财富大道的。

但是在你想作投资之前,一定要先听取专家的意见,

decode parchment

尤其是那些大富豪,他们一般都乐于向虚心讨教的人给予中肯的建议或意见。这对你的这种小本投资很关键,因为你输不起,一旦输了将是你过去几年的血汗钱,数目虽然不多,但足以使脱贫致富的计划滞后一大步。所以你完全有必要到自己所认定的行业的同行店去多观摩,向专家们多请教,然后你才会有所取舍,也容易成功。

也许,你还会碰到许多问题,到底自己从事那一行业较好?那一行业比较有前途?这些问题可能随时会困扰着你,这时你怎么办呢?当然是以自己较深入了解的行业优先,因为只有自己了解的行业才能稳扎稳打,取得成功。

不过,话说回来,走熟悉的路,固然不必担太多的风险,但有时却不妨因事制宜、因时制宜,走走新路。如果原所从事的行业,如今已明显地走入死胡同,而且明知前途暗淡或明知自己无法承担那一行业的重负时,那么,就试试看,走另一行业的路吧!

如果你实在不晓得该怎么办,可是仍不肯问别人的意见,总是一个人困坐愁城的话也不是办法,应尽快请教专家或专业的咨询机构。请他们帮忙提供意见,也可以选择

一个值得你信任的好友商量,请他给你出个主意。

这种机构和专家往往能按照你的性格、能力、阅历去作客观的研究和分析,向你提供切合实际的金玉良言,帮助你解除困惑,使你作理性的投资。不但如此,而且开业以后,你仍然需要继续接受这些人的忠言与指导,才能顺利

下
策

羊
皮
卷

财
富
实
践

derend pmbmen

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

地使自己的事业愈办愈兴旺。

对于未来的开业事宜,心中若有几种方案的话,不妨参观几所经营良好的同行,从中汲取知识,并加以研究和参考。记住:要以疑问的眼光去打量这些生意兴隆的商店,去仔细研究分析它们的优点在那里?如果你开业该怎么做?

多和那些成功的店主接近,利用休假空余时间,与商店负责人聊聊,请教他们生意兴隆的秘诀,只要是你诚心向他们请教,他们一般都会告诉你个中诀窍。

要知道,如今是商品信息时代,在商品日益广销的趋势中,作为商家应重视消费者及顾客们的欲望与需求。以往,只须将工厂成品依传统的商品流通路线供应消费者即可,这只是生产者一厢情愿的想法,而现代消费者的需求已进入多样化、高级化、专门化、个性化,我们当顺应消费者的意愿,并站在他们的立场上满足他们的各种需求。

因此不论任何行业,应时时注意掌握消费者的心理动向,并采取相应措施,以提供顾客所渴望的商品或所期待的服务。我们应当明白买卖的主体是顾客,要使他们心满意足地付出钞票,并且认识到你的企业存在价值,这样,公司的业务才能蒸蒸日上。

decode parchment

四、在稳妥中求最大收益

灵活投资,就像跳舞一样,不断变化动作,采取做一笔生意换一种投资方式的做法。

手中有了一点闲钱,就像工薪阶层一样,总想着成为富豪的美梦,这不能不说太正常了。关键是投资哪个项目,大的做不了,小的又没多大收益,这样致富的节奏太缓慢了,怎么样才能达到既稳妥又能取得大收益呢?

一般来说,最稳妥的方式是将钱存入银行,定期1~8年,这样利率相应高些。或者购买企业债券、保值公债、国库券等。这类投资风险系数极小,但是年利率不高,属于稳妥而赢利不高的投资。某杂志社记者小朱具有投资意识,他的亲戚与别人联合开办了一家刻花玻璃工艺厂。刻花玻璃是一种新型的室内装潢材料,一般是宾馆、办公楼或富裕家庭的装饰物,其销路还未普遍打开。小朱将自己的3000元作为投资参与经营,风险与企业共担。由于风险系数较大,所以小朱也利用自己工作之便参与玻璃的宣传和介绍,瞅准机会也推销刻花玻璃产品。值得高兴的是,刻花玻璃后来逐渐被装潢业作为新型材料看好,于是其产品销路也日渐增大。一年后,小朱的3000元增值了10倍,利润十分可观。然而,小朱非常聪明,他的厂内投资资金不再扩

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decode parchment

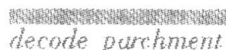
羊皮卷：
获取财富的法则

大,而是定期获取应得利润。至于增值所获得的钱,他则寻找其他的稳妥性投资方向。小朱的投资虽具有风险意识,同时他也考虑到了分散其他资金投资风险。这种综合型的投资是一种比较高明的方式。

还有另外一项投资,可说是不用承担丝毫风险,只是要掌握市场脉搏之后,运用那种超前的意识,一定也会获益不菲。

对于由于厂内生产不景气而留职待岗在家的职工来说,因为社会和家庭的种种因素,不可能一下子寻找到固定的投资方向,这时最适合脱贫致富的第三法则了,可以灵活投资,就像跳舞一样,不断变化动作,采取做一笔生意换一种投资方式的做法。

老张就是这样一名待岗职工。他平时兴趣广泛,交流甚广,因此很善于选择季节从事投资。夏天,他瞅准蟋蟀市场生意前景,大胆投资。8月份,蟋蟀市场是早秋蟋蟀打斗市场,此时,老张不顾上海七宝镇的热闹(七宝地区产早名虫蟋蟀),却乘车北上去了山东,以低价购进晚秋名虫一千余条。蟋蟀运到上海后,他悉心喂养,经40余天的照料,至中秋时节,正是晚虫打斗时光,他租了蟋蟀市场一间小棚挂牌出售。山东名虫与上海蟋蟀、杭绍蟋蟀均是蟋蟀爱好者的青睐之物,因而摊前每天购买者络绎不绝,每条虫价格最低在30元以上,一般都在100元左右。有个蟋蟀迷花了1200元从老张手中购得几条理想蟋蟀还连称合算称心。仅



仅两个星期,老张的千余条蟋蟀全部售出。老张此次用两个月时间,投资数千元,赢利起码在数万元以上。这样高的投资回报率一年做一次就够了。但是,到了冬天,老张又在市场租摊售起了漳州水仙花。水仙花从漳州运来是成箱批发,到了老张手中则论个销售。修剪出花艺成型后的水仙,每含一花苞的水仙售价5角,一般水仙花苞在3~8个左右,于是一个水仙头一般可卖到2~4元钱。此类生意虽不如蟋蟀获利那么高,但是投资回报率也在数倍以上。

待岗不是歇业,待业中同样蕴含着投资创业机会。老张以自己的亲身经历,待岗待成了几万元户,值得人们品味。

听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓三

一个人的财富并不是他钱包里的几个铜板,而是他创造的收入,这些收入可以使金子源源不断地流向他的钱包,同时获得更多的收入。

学生们听了首富阿卡德前面讲的两个故事,感觉致富之路就在自己的面前一样。又到听阿卡德讲致富故事的时候了,他们早早地来到了课堂,想听一听这位首富是如何做的。

阿卡德同往常一样准时,照例向大家问好,然后对他们说:“前面的两个法则你们都已熟悉并付诸实践了,相信

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践



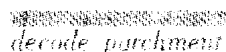
decide parchment

你们的钱袋也日益鼓起来了,尤其是你们已开始存下自己收入的十分之一,也制定了开支预算来保证积蓄的不断增加。这很好。接下来,我们将考虑如何让你积累的财富为你效劳,创造更多的财富。

“装满金子的钱包只会使那些吝啬鬼感到满足,却不能带来任何增值。我们从收入中节省一部分下来作为积蓄,这只能算是个成功的开始,只有将这些积蓄用于投资,我们才能成为真正的富人。那么,我们该如何运作这些储蓄呢?我第一次的投资是血本无归,赔掉了所有的积蓄。但现在我想说的是我第一次真正获利的投资。我把钱借给了一个做盾牌的工匠朋友。他每年都要买好几船从海外运来的铜做原料。他没法一次性将货款支付给那些商人,所以需要向别人借贷。他是一个信用很好的人,卖掉盾牌后,他必定及时归还所有投资者的钱,而且还会支付一笔合理的利息。每次我借钱给他的时候,总是把上一次的利息加在一起。这样,利息加本钱,带动更多的钱财,使我的金子不断增加。等我将这几笔投资全部收回来的时候,它们已经是原来的数倍了。

“所以说,一个人的财富并不是他钱包里的几个铜板,而是他创造的收入,这些收入可以使金子源源不断地流向他的钱包,同时获得更多的收入。这是许多人梦寐以求的:即使你在从事不相关的工作或是去旅行,你的钱包也总是有源源不断的进账。

下
鏡
羊
家
巷
財
富
實
踐



decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

“第一次投资赚来大笔钱后，我就开始把这些钱反复投资于能赚钱的行业，让每一块金子都为我效劳，赚来更多的金子，而且这些钱的利息还在利滚利，不断累积，使我的金库越来越充盈。

“最稳妥的做法就是坚持从收入里拿出十分之二的钱用来进行明智的投资，这样你就可以不断添置有价值的产业，为自己的晚年和家人提供稳定而又充裕的生活保障，这样可以很容易地赚到钱，我自己的经历就是个很好的证明。当你积累的金子越多时，你赚起钱来就越轻松，也越快。

“根据我的经验，我认为赚钱可以分为三种方式。第一种是用钱赚钱，第二种是靠技术赚钱，第三种是用劳力赚钱。生活中很多人都是采取第三种方式，我并不是说这种方式不好，只是太缓慢了，明显比前面两种方式逊色，离富翁也就更远。当然，劳力、技术、知识、钱都是可以成为赚钱的工具，下面我向诸位介绍一种更明了的模式：假设我手上的这个圆盘是一块奶酪，它被切成了三块，分别是10%、20%、70%。它们所代表的含义就是10%用于储蓄（在恰当的时候储蓄又可转换为投资）；20%用于投资或还债；70%用于日常生活中必要的开销。

“我们称这个模式为‘奶酪理财模式’，它的核心含义实际上就是‘以钱生钱’。一个坚持首先支付自己的原则的人，他首先要确保的就是10%的储蓄，因为这是他致富的

decode parchment

种子。如果有债务的话,他还必须拿出20%的收入用于还债,因为背负债务而又想致富的话,就显得有点力不从心了。或者如果他生活困难,那他刚开始时可以先不进行投资,因为他没有多余的钱,也没有承担投资风险的能力,但他无论如何都要进行储蓄。一个农民生活即使再困难,也不可能不留种子,而这10%的储蓄就是日后财富大树的种子。不要为储蓄而储蓄,待时机成熟时,就得选择一个能赚钱的项目投资,别让你的钱变成死钱、呆钱,而要让财富像农作物一样,生生不息,不断为你带来更多的收入。

“好了,今天的故事又结束了,我希望在下个月月底再见到诸位时,你们都已种下了财富的种子,并且已开始发芽,希望你们呵护它,让它快快成长起来。祝你们好运!”

下

篇

羊

皮

卷

财

富

实

践

decoute parchement

第四章

守住你的财富,避免损失

羊皮卷：获取财富的法

一、别把朋友的重担扛在自己身上

金钱可以说是一个魔方,它既让你感到快乐,也让你体会到痛苦。如果你本身并不富裕,某一天突然获得一笔意外之财的话,麻烦紧跟着就来了,亲戚朋友都来向你伸手,借给他们吧怕收不回来,不借吧又伤了和气。这种事经常发生在我们周围,孰不知,心肠太好往往会办错事,其主要原因就是他们只看到了情字这一方面,没有深究亲戚朋友的经商处事能力,往往盲目地把朋友的重担接过来扛在自己身上,这样只会离致富大路越来越远。

有这样一则寓言故事,虽然不是什么好笑的事儿,但它很好地诠释了如何不要盲目接过朋友重担的问题。

有一天,一个能听懂动物语言的农夫在农场里听见了一头公牛向驴子抱怨:“我每天从早到晚不停地拉犁耕田,太阳晒得我皮肤发烫,牛鞭勒得我脖子发痛,我的双腿累得站都站不稳了,但我还是要努力工作。而你倒好,没有重物压着你,也不用每天干活,当主人想出门的时候,就会给



decode parchment

羊
皮
卷
:
获
取
财
富
的
法
则

你披上五彩的毯子,你风光地载着主人到处游玩;当主人不想外出时,你就可以整天休息,享受上等的草料。”驴子的心肠很好,它非常同情公牛的处境。作为朋友,驴子说:“我的朋友,你的工作实在是很辛苦,我愿意为你分担忧愁。我教给你一个好办法,保证可以让你得到一整天的休息,是这样的:明天早上当主人要拉你出去犁田时,你就躺在地上,口吐白沫,痛苦地呻吟,这样主人就会以为你病了,你就不用去犁田了。”第二天,公牛照驴子的办法去做,果然让主人相信了。因是春耕季节,田里农活耽误不得,主人只得把平时养优处尊的驴子拉出去代替公牛。干了一整天,驴子累得骨头都快散架了,到天黑了时才回到它的住处。公牛见了此状开口说:“驴子啊,你真是我的好朋友,你的建议让我休息了一整天。”驴子生气地回答道:“而我却像傻子一样工作了一整天。我帮助了朋友,却害得自己帮朋友受过,以后你自己去拉你的犁吧。不过,我要告诉你,主人已经决定如果你还是生病的话,就把你卖给屠夫。我真希望主人这样做,因为你正是一头不折不扣的懒牛。”从此以后,这两个动物就再也没有说过一句话了,它们绝交了。

其实,这个故事虽然不是很有趣味,但故事的寓意却很深刻,那就是:不要把朋友的重担接过扛在自己身上,就算是你想要帮助朋友的话,也要注意方式方法。

decode parchment

二、用别人的资金种自己的财富树

个人的财力毕竟是有限的，只有学会用小钱特别是利用别人的资金，你才能游刃有余地调拨资金来发展自己的事业，才能在商业竞争中立于不败之地，进而大量积聚自己的财富。

所有的经典致富例子中，人们一般都非常钦佩那些白手起家的富翁们，他们不仅有过人的胆识，坚忍不拔的毅力，更有那用别人的资金圆自己致富梦的绝招。他们不仅通晓金钱的作用，还使身上少得可怜的钱高速运转引回钱子钱孙。更绝的是他们会用那种虚拟的钱，编织自己的金钱网，且这种方式合理而又合法，这就不得不由人们为之赞叹。

用虚拟的钱做生意，最常见的是保险公司，告诉你每个月缴多少钱，就可以得到多少钱的保障——但这是未来的。对保险公司来说，这是他们虚拟的。但顾客听起来好像有保障，又可获利，每月只交一点点钱，大家也承受得起。但事实上是保险公司用虚拟的钱在作承诺，用别人的钱在赚钱。

如果你碰到了一个好的赚钱机会，手中又无本钱，千万不要放弃机会，钱可以借，银行就是这样的地方。对投

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decide parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

资者来说,银行是存钱的地方,更是借钱的地方。下面就是个运用银行的钱赚大钱的成功例子。

美国青年威治20岁时为自己设定了目标:30岁时要成为百万富翁。于是他尽可能地了解有关投资和不动产的知识,一有机会便和房地产的朋友、亲戚聊天,暗暗为目标努力。

有一天,一个房地产中间商告诉他一个收益惊人的买卖:一所坐落在中产阶级住宅区的商品房,房况佳,属一流建筑,房主出价18万美元,还价后定为13万美元。尽管此时威治的银行存款不足6000美元,但他感到这是一个不容错过的机会。他果断与房主签约后,返身奔向城里最大的银行,以借款形式得到了13万美元,付给房主。然后他又来到另一家银行以新购房作抵押款还清了第一家银行的贷款。之后他把房子租了出去。没过几年,租金不但还清了贷款,还让威治实现了富翁梦。

也许这样的好机会不多,但关键是你既有调动资金能力,又有办事的魄力,那么你就是有钱人。

巴西的首富凯拉尔·丹佛先生据说有30亿美元的身价,资产遍及油轮、房地产、木材、养牛、种稻和开采矿藏,其中大部分集中在巴西一片150万亩的土地上。

凯拉尔早在9岁的时候,就已表现出异于常人的一面。这个小男孩当年曾以25美元买下了一艘旧船,修理以后出租赚钱。

decode parchment

他聪明灵活,不过30岁时,就靠着简单大胆的财务策略而致富。他在买油轮前,先和石油大公司谈成长期合作契约,然后以这纸契约为筹码,向银行争取巨额贷款,再以此支付买船的费用,大做“无本生意”。

就是靠这种简单灵活的理财方法,他像滚雪球一样滚出了一支50艘油轮的船队,自己没有从口袋里拿出一毛钱,却收进了数十亿美元。

个人的财力毕竟是有限的,只有学会用小钱特别是利用别人的资金,你才能游刃有余地调拨资金来发展自己的事业,才能在商业竞争中立于不败之地,进而大量积聚自己的财富。

三、投资切不可与投机同行

投资中可能有投机的成分,但是投机绝不等同于投资。

处在略有闲钱的阶段,对投资的项目可说应慎之又慎,因为一不小心意味着过去的辛苦化为乌有,穷人可是把手心里的钱捏出汗来。他们最希望进行无本投资,或是小投资,但又有赚大钱的行当。可是,世界上真有这种好事吗?

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decode parchment

其实,说白了也就一句话:无本投资类似于借鸡生蛋。但此类投资金钱是少,可才能很重要。借助外界的资金、设备、人际关系等开拓业务,从无到有,逐步发展的投资形式。这类投资非常高明,非一般人能驾驭得了的,称得上是一种智力投资。大致上说,有以下三种类型,没有多少钱财但有智慧者,不妨根据自己实际情况作取舍,但要记住:投资并不是投机。

1. 实惠型。此类投资行为没有长期拓业打算,仅仅是通过一种投资行为,增加一些额外收入,改善家庭经济状况。如李老赶赴南方出差的机会,经单位领导同意与某电脑公司达成一项电脑软件代销协议。此电脑软件是股票市场行情分析的热门商品,市内 证券公司以及炒股大户纷纷前来询购。李老利用单位电脑向客户作示范表演,热心介绍电脑软件的许多使用功能,每售出一套软件,他本人能得到一定比例的报酬。

2. 进取型。某家机械配件厂的木工孙君停薪留职以后,先是在某家装潢公司从事业务联系工作,每月可获得报酬千余元。一年以后,孙君熟悉了业务,毅然另起炉灶,与驻沪某海军单位联系,承包了一家装潢公司。开业资金由经营单位承担,执照等有关手续由经营单位办理。孙君则借了一个学校的12间校舍作为办公室兼仓库场地,招聘了一批熟悉的朋友作帮工开始营业。孙君的经营手段比较灵活,管理上尽量用挚友来承担关键岗位的工作。不久,许

decode parchment

多装潢人才聚集到他的身边,许多过去认识的客户也愿意请他去承接装潢业务。开始孙君不论大小业务都接,半年后赚了钱,他花了数十万元添置了设备和车辆,这时的他则开始对工程进行选择:一般在50万元以上的工程才愿意承接,而一般小打小闹的工程则让给一些小老板去做。经过两年的不断投资开拓,孙君手下长聘人员达100余人,临时聘用人员则视工程多寡而随机选择精通建筑装潢业务的青年人。经过三年努力拼搏,孙君成为了一个成功的装潢企业家,在沪的一些外商的写字楼、住宅都慕名请他装潢,他承担的一些装潢工程在客户中有口皆碑。

3.宏图大业型。南方某高科技集团公司总经理刘君,一年前还是个穷书生出身的某单位职工,后来他瞄准国内计算机上使用的多用途汉卡这一高科技项目进行大胆开发。他与几个小伙子联合,借款4000元创立了一家高科技集团公司,先后开发成功三大类多用途汉卡,达到国内外先进水平,产品销量雄踞全国同类产品之首。一年后刘君创立的公司已拥有亿元资产,拥有6家全资子公司和5家驻外机构。

投资的途径千万条,投资的金额可大可小。投资有风险,因此投资者要有坚强的信心。有雄心才有可能创大业,有尝试才会尝到投资的喜悦与艰辛。不过切忌把投资与投机混为一谈,投资中可能有投机的成分,但是投机绝不等同于投资。

下
篇

羊
皮
卷

第
一
章
富
家
子
的
实
践

decode parchment

四、你与富翁的差距

对于善于理财者而言,一生的财富主要是靠
“以钱赚钱”累积起来的,而不是省下来的。

国人素有勤俭之美德,古有明训:“大富由天,小富由俭”,故此国人把致富的真理归结于开源节流。这本不算是错,但在这个竞争日益激烈的时代,光靠节俭和储蓄,致富的步伐未免太慢了。用总设计师邓小平的话说:“改革的步子要迈得再大一些。”确确实实,要想缩短与富翁的差距,你不做投资是达不到迅速致富的,关键是要看投资在哪方面,能否做到尽量降低风险,争取更多的效益。

试想一下,如果你的目标是赚到100万,那么这100万的财富,你即使节衣缩食每年存上1万,然后利滚利,也要等上七八十年之久。试问,在你有生之年,你能达到这个目标吗?如果你存上个三年之后,用手中3万多元进行投资,产生的效果可能就不一样了,3万的结果也许会翻成5万、10万,甚至30万,100万不等。当然,你的投资方向必须明确,且要做到承担一定的风险。

如果一位上班族到年老时,发现自己的财富大多是自己一生刻苦耐劳、省吃俭用省下来的,那么几乎可以肯定,他一定不会很有钱。利用理财累积财富之道,不在于“开源

decide parchment

节流”的能力,而在于是否能充分发挥“以钱赚钱的复利效应”。对多数人而言,要改善脱贫致富的现状,首要任务不是加强开源节流,而是应加强投资理财的能力。

要想缩短与富翁的差距并非是要否定开源节流的重要性,只是想提醒你,不要只顾开源节流而忽略理财,投资理财在累积财富过程中占有举足轻重的地位。对于善于理财者而言,一生的财富主要是靠“以钱赚钱”累积起来的,而不是省下来的。因此,你除了要做到勤俭之外,更要学习如何投资理财。

许多孜孜工作,每日为钱辛苦为钱忙的上班族,都曾有过共同的感受:眼看着富人穿高级服饰、住豪华别墅、开名贵轿车,威风八面,心里羡慕不已。然而在羡慕之余,你可能曾经想过:“是什么因素使得他们能够富有,而我却没有呢?”

不少人将这些富人致富的原因,直接归因于他们生来富有、他们比别人聪明、他们比别人努力或是他们比别人幸运。但是,家庭、聪明、努力与运气,并无法解释所有致富的原因。你我都曾遇过不少有钱人,例如,“暴发户”或“私企老板”,他们并非出身在有钱人家,也不是什么大生意人,他们不见得比你我聪明,也没有受过什么高等教育,也没有比我们更勤俭,甚至其中一部分暴发户整天游手好闲,他们惟一比你强的,似乎只是他很有钱。

据一份研究报告显示,近几年社会大众认为国内贫富

decode parchment

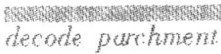
羊皮卷：获取财富的法则

差距问题非常严重,财富呈两极化的趋势。有47%以上的受访者认为“炒股票或房地产”是贫富差距拉大的主因;其次是“个人工作能力与努力”(18%);第三是“家庭庇护”(39%)。根据调查结果可以发现,大部分的受访者,认为造成贫富差距越来越大的主因并非个人努力的结果,而是由于制度不健全,运气、机会等不公平的结果。

的确,造成贫富差距扩大的主因是“股票与房地产”,至于“个人工作能力与努力”与上代“家庭庇护”的影响并不大。一般人习惯将自己贫穷的原因归咎于外在的因素,例如:制度不健全、运气、机会等,或者有负面的说词“炒作”,来解释自己没有作为、没有致富的因素。有钱的人大多是因为投资房产或股票而致富,而造成财富增加的主因是或“拥有适当的投资标的”(如投资房地产或股票),并非“炒作”而来。

到底那些百万富翁们拥有什么特殊技能,还是那些天天省吃俭用、日日勤奋工作的上班族欠缺什么呢?他们何以在一生中累积如此巨大的财富呢?这正是许多成功学大师们多年来急欲探寻的问题。经过多年的观察、归纳与研究,得出一个对致富来说极为重要的因素。那就是:投资理财的能力。

那么,既然大师们都已得出问题的症结,想必你的问题也不外乎如此。如果你想缩短与富翁的差距,除了一方面按照阿卡德所说的每月存下收入的10%时,另外最主要



decode parchment

的就是不断加强投资理财的能力,如此方能实现你的致富目标。

听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓四

谨慎投资胜过事后追悔。

又到了阿卡德讲自己的亲身经历,为学生们解惑的日子了,学生们早早地到了课堂,翘首期盼阿卡德的到来,期盼他能讲讲他当初对致富法则四的做法,以及指明他们日后怎么做的方向。

阿卡德依然准点到达课堂,与以往不同的是,他用的是略带警醒的腔调开始了他的第四个故事:

“灾难的降临大多都是突发性的。一个人不守住钱包,钱财便很容易流失,而且钱财流失的速度很容易超过赚钱的速度。今天我要教会大家如何积少成多,如何将小数额的钱财储存起来,辨别投资机会的好坏,直至获得更多的财产。

“但是,在你进行投资或者借钱给他人时,你首先要确定一下项目的风险程度以及借钱人偿还债务的能力和信誉,以免你多年的积蓄付之东流。

“我的第一笔投资简直可以说是一场噩梦。当时,我把

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践



decode parchment

一年的积蓄全部交给了一个砖瓦匠,他告诉我,他要去海洋的另一边做一笔珠宝生意。回国后再以高价变卖这些珠宝,其中可以赚得三倍的利润。这个计划看起来很不错,巨大的利润使我下了决心。谁知,这个砖瓦匠被当地商人给骗了,只带回来一堆形似珠宝的玻璃,一下子把我一年的储蓄全泡汤了。这事情给我的教训非常惨痛,我总结经验,其实很简单:把钱交给一个砖瓦匠去做珠宝生意简直是愚蠢至极。

“从这次失败的投资中,我吸取了一个教训:投资之前,一定要向本行业中经验丰富的人讨教,你不但可以获得免费的忠告,甚至可以获得一个带给你利润的投资机会,事实上,忠告最主要的用处是避免你钱财的损失。这就是我们前面所讲的第四个法则:谨慎投资,避免损失。细心地体会这条法则,它能够使你鼓胀的钱包永保丰盈。在你钱财不多的时候从事安全的投资,多与有经验的人商量,牢记智者给你的忠告,这是你投资应当谨守的法则。

“在树立安全稳妥地用钱意识后,你就要用钱来赚更多的钱。为此你要学会谨慎行事,增加你的判断力,用一种可靠的、明智的方法投资或放债,都可以使你赚上一倍以上的钱。如果你冒失地借钱给别人或投资,你就很有可能让自己的钱打水漂。因此,不要受那些不切实际的人的诱惑,不要轻信一些白日梦一样的赚钱计划。

“总之,我建议大家多和那些有识之士来往,与那些在

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

商场上较为成功的人来往。如果你打算在某一方面进行投资,你就要向这一方面的顶尖人物请教。他们在驾驭金钱方面有着过人的智慧和经验,他们可以在确保金钱安全的前提下,让钱增值。

“最后,我送给在座的一句话,相信会对你们日后经商、快速致富有所帮助,那就是‘谨慎投资胜过事后追悔’。”

decode parchment

第五章

信誉是永恒的财富

一、有信用就可透支未来

一个人无论你的财富有多大,智商有多高,你总也脱不了要与人打交道,与人打交道就脱不了“信用”二字。“信用”现在已是商家的招牌,任何一个富翁如果不讲究信用,他的财富是积聚不起来的。俗话说:“一个篱笆三根桩,一个好汉三个帮”。要想致富,必须用信用开路,一个人的信用好,不仅周围的朋友来帮他,他的客户、商业伙伴也会支持他。

乔治经营了一家服装公司,因为资金紧缺,于是向一位朋友借了50万美元,承诺一年之后还清。

一年很快就过去了,乔治的公司因资金周转困难,一时还不出借朋友的钱。乔治想方设法,利用各种途径筹足了30万,可剩下的20万怎么也弄不到了。怎么办呢?随着还钱日期的临近,乔治的眉头越皱越紧。公司里有人出主意:干脆向朋友求个情,让他再宽限些时间不行吗?乔治两眼一瞪,坚决地摇摇头。另外人提建议:不如先给你朋友开张

下
篇
羊
皮
卷
一
富
贵
实
践



空头支票，等账上有了钱再支付。乔治听后脸色大变：你当我是谁人了！说完扭头就走。最后，乔治决定以自己的房子作抵押，然后向银行贷款。银行只肯贷15万。没办法，乔治一咬牙，便把房子以20万的低价出售，然后和家人搬到了一处小平房。乔治终于在限期之内还清了朋友的欠款，他对此没有丝毫的后悔。

不久，朋友打电话给乔治，说周末想到他家聚聚，可没想到平时好客的乔治竟一口回绝了。朋友感到很奇怪，就在周末开车去找他。费了不少周折，终于找到乔治的“新家”时，朋友一下子惊呆了。当他得知这一切都是为了还自己钱时，他感动不已。临走时，朋友诚恳地说，你这么讲信用，以后有事尽管找我。

这件事很快从朋友的口中传开了，乔治在自己的圈子里以信用出了名。

又过了两年，因一次意外事故，乔治的生意又陷入了危机。就在他实在支撑不下去时，很多朋友都主动向他伸出援手，帮他贷款的贷款、借钱的借钱。在这些朋友的帮助下，乔治很快就解决了危机，从此在事业上一帆风顺，商业伙伴越来越多，自然也就迈入了富翁的行列。

每当有人问起乔治的成功经验时，乔治就会郑重地说：“信用使我获得了成功。”

在生活中，信用就是一笔财富，懂得珍惜它的人，就会因它而获得更大的财富。

decide parchment

羊皮卷：获取财富的法则

阿瑟·项帕拉托里是美国一家大运输公司的董事长，在谈及他的成功经验时，他讲了自己小时候的一则故事：

当时我刚10岁，正好遇上了经济大萧条，为了能有自己的零花钱，我在一家糖果店干活。这份工作得来并不容易，我跟店主恳求了好久，他才答应让我试试，因此，我干得十分卖力。一天扫地时，我在糖果桌下捡到了1美元，这在当时可是笔大财产，它相当于我半个月的薪水。尽管我很希望自己能拥有它，但我清楚它不是我的，便把钱交给了店主。店主接过钱，显得十分高兴，他的话我现在都记得：“阿瑟，干得很好！你是个诚实的孩子，知道吗，这是我故意丢在地上考验你的。恭喜你过关了，你可以在这儿一直干下去，直到你自己不愿意为止。”

当时我高兴极了，我终于有了一份长期稳定的收入，但我没忘记，这一切都缘于自己的诚实。

以后我又干过各种各样的工作，但诚实一直是我的¹人生信条，它使我赢得了良好的声誉，人们都乐于和我合作做生意，我也就有了今天的成就。

以上例子告诉我们：乔治和阿瑟当初都陷入了绝境，是谁帮了他们，上帝吗？不，是他们的信用和诚实帮了自己，他们用信用换得了朋友们的热心支持，从而也跨上了致富之路，换句话说：“他们是用信用透支了未来，且非常美好！”

decode parchment

二、为未来准备一张信用存折

正直和诚实随时可能给你带来机遇。

为了赞扬正直品格,人们创造出许许多多因正直而交好运的故事,下面就是一则:

一位顾客开着一辆坏货车进了汽车维修店,修好车后,顾客自称是某运输公司的成员,请店主在账单上多写些钱,他想报销。店主毫不犹豫地拒绝了,顾客不死心,他故意提到自己以后可能是常客,但店主不为所动。“这样好了,”顾客说道,“我把多报的钱分你一半。”店主猛地转过头,他似乎感到自己被侮辱了,脸涨得通红,最后生气地喊道:“你,给我滚。”

出人意料的是,顾客不怒反笑了。他握住店主的双手,敬佩地说道:“请原谅我的冒失。其实我就是那家公司的老板,今天,我终于找到一个可以信赖的固定维修点了。”

不要以为故事不真实就嗤之以鼻,因为现实生活中确实有这样的事发生。

有一家公司的普通职员,在一个星期之内连续接到了几个奇怪的电话。原来是他那家公司的竞争对手打来的,希望这个职员为他们提供自家公司的一些机密。但这个职员却一口拒绝了,虽然这一家公司三番五次地打电话请他考虑,并把报酬提高到80万美元。

一切似乎风平浪静,但这个职员在一周之后却无缘无

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践



decode parchment

故地被公司提升为策划部经理,他感到非常突然,跑去一问才知道,原来那些电话全是本公司的经理打的。那次考验中,他是惟一合格的人。

古人在很早以前就很讲究信用,他们常常用一些方法测试他们的财产继承人和王位继承人,而品质一般摆在首位。有这样一个国王,他已经很老很老了,可却没有一个子女。于是他决定从全国的孩子中挑出一个作为继承人。怎么个挑法呢? 国王发给每个孩子一颗花的种子,让他们回家种在土里。“一年以后,谁培育的种子开花开得最漂亮,谁就可以继承我的王位。”

一年的时间很快就到了,全国的孩子们都捧着自己的花盆来见国王。花盆里的花都很漂亮,有的是娇艳的玫瑰,有的是粉嫩的月季,但国王的脸色却越来越严肃了。

这时从人群中出现了一个满脸沮丧的小孩,他的花盆里什么也没有,因此遭到了其他孩子的嘲笑。当然,抱着空花盆的就只他一人。国王向他走过去,好奇地问道:“为什么你的花盆里什么也没有?”小孩伤心地说:“我把种子放进去,每天都精心地浇水呵护,可它就是不发芽,我想可能是我太笨了。”

没想到国王反而高兴地笑了,他拉着孩子走到王位边,向众人宣布:“这个小孩就是未来的国王!”

其他人大吃一惊,纷纷表示不服,国王一语道破天机:“我给你们种子全是炒过的,根本不可能长出任何东西。

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decode parchment

但它却能种出诚实,只有诚实的人才能坐上王位。”

同样地,人的其他各种高尚的品德在你成功的路上也扮演着同样重要的角色。因为,我们每个人都是社会中的一员,与周围的事物不可避免地发生着联系和影响,善待别人就是善待自己。有时候,你的一次真诚和一个善举,会给你带来一生的回报。

三、别拿自己的人格做典当

任何人都应该懂得:人格是一生最重要的资本。要知道,糟蹋自己的信用无异于在拿自己的人格做典当。

兵书上说:“穷则思变。”穷可以奔向富,重要的是选择它的道路。每个人都想改变自己的现状,这个欲望应该说是绝对正确的,关键是不要因为穷而典当了自己的人格,糟蹋自己的信用。要知道,信用可是你脱贫致富乃至一生的重要标志,千万要维护并善待它。

如果一个人凭着自己良好的品性,能让人在心里默认为你、认可你、信任你,那么你就有了一项成功者的资本。

一个年轻人如果希望闻名世界、流芳百世,他首先要

decode parchment

下
部
第
一
章
富
貴
實
踐

获得人家对他的信任。一个人如果学会了如何获取他信任的方法,真要比获得千万财富更足以自豪。

但是,真正懂得获得信任的方法的人真是少之又少。大多数的人都无意中在自己前进的康庄大道上设置了一些障碍,比如有的态度不好,有的缺乏机智,有的不善待人接物,常常使一些有意和他深交的人感到失望。

有些年轻人开始经商时,常常有着这样的看法,即认为一个人的信用是建立在金钱基础上的。一个有钱的人、有雄厚资本的人,就有信用,其实这种想法是不对的。与百万财富比起来,高尚的品格、精明的才干、吃苦耐劳的精神要高贵得多。

任何人都应该努力培植自己良好的名誉,使人们都愿意与你深交,都愿意竭力来帮助你。一个明智的商人一定要把自己训练得十分出色,不仅要有经商的本领,为人还要十分的诚实和坦率,在决策方面要培养起坚定而迅速的决断力。

有很多银行家非常有眼光,他们对那些资本雄厚,但品行不好、不值得信任的人,绝不会放贷一分钱;而对那些资本不多,但肯吃苦耐劳、诚恳踏实的人,他们则愿意慷慨相助。

任何人都应该懂得:人格是一生最重要的资本。要知道,糟蹋自己的信用无异于在拿自己的人格做典当。

罗赛尔·赛奇说:“坚守信用是成功者的最大关键。”一

decode parchment

羊皮卷：获取财富的法则

个人要想赢得人家的信任，一定要下极大的决心，花费大量的时间，不断努力才能做到。

如何获得别人的信用呢？以下几点可供借鉴：

第一，必须注意自我修养，善于自我克制，做事必须踏实认真，建立起良好的名誉；应该随时设法纠正自己的缺点；行动要无怨无悔，做到言出必有信，与人交易时必须诚实无欺——这是获得人信任的最重要条件。

第二，一个想要获得他人信任的人，必须老老实实做出业绩来让人看，证明他的确是判断敏锐、才学过人、富于实干的人。一个才能平平的人把多年的储蓄都拿来投资到事业上，固然是很好的事情。但如果他在某一方面有专长，他给人留下的印象更不知道要好多少倍。因为在市场经济的大潮中，一个没有专长、又样样都懂一点的人物，与那些在某一领域有专长的人相比，总是竞争力不够。所以，如果一个人身上有一笔最可靠的资本——在某一领域有专长，那么无论他走到哪里，都将受人格外的重视。

第三，一个青年商人要想成功，更需要一种最可贵的资本——良好的习惯。有良好的习惯的商人远比那些沾染了各种恶习的人容易成功。世界上本来已有不少人快跨入成功的门槛，但是因为有一些不良的习惯，使得人家始终不敢对他抱以信任，他的事业因此而受阻于中途，无法再向前发展。那些沾染了各种恶习的人，大都是自己不太清楚的，但那些与他有交往、有业务往来的人却看得很清楚，

decode parchment

因为他们大多是很看重这些问题的。

四、善待你的人脉存折

切记要与他人和谐相处,尤其要营造与你同伴的良好关系,它将会成为你解决困难的坚强后盾。

21世纪资源及资讯是财富的“硬件”,你如何掌握、运用、配合及跟进它是财富的“软件”,如果你能熟悉调动这些“硬件”、“软件”为你工作,这就是你成为富翁的有利条件。

分析今天仍纵横国际上的那些大富豪,他们当初奋斗、白手起家闯天下,年龄大多从17~40岁,教育程度普遍都不高,有70%来自贫困的家庭。然而,他们有一个共同的特征:那就有拥有良好的人际关系,在个人商史上有良好的信誉,并且他们运用“信誉”这张牌,才创下了一个又一个奇迹。

所谓人脉,即表现在人与人相互交往以及相互联系的心理关系,或者主要指个体在社会交往中形成的人与人之间的相互作用和相互影响,其涵义包括个体在生活及其他社会活动中形成的一系列与他人之间的关系。

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

你在致富过程中,人脉的好与坏,直接影响到财富的创造。任何一个人的成功绝非靠一己的努力,而要与机会和环境相配合,而这些就是我们所谓的“缘”。能结缘并进一步造缘者,才能真正得到他人尊重并享有财源。

一个人在生命的路途上前进时,若不随时与同伴和谐相处,便会很快地发现自己落后了。因此一个人应随时修补自己的友谊。

詹森年轻的时候,曾经在旧金山创办一份教导人们成功的杂志,可当时他并没足够的资金来创办这份杂志,所以他就和印刷工厂建立了合伙关系。后来事实证明这是一本成功的杂志,虽然詹森必须花很多的时间在工作上,但是他很快乐。

然而,他却没有注意到他的成功,对其他出版商却造成了威胁,而且在詹森不知道的情况下,一家出版商买走了他合伙人的股份,并接收了这份杂志。可想而知,詹森是在一种什么样的心态下被迫离走。

失业后,詹森开始思考失败的原因。他觉得,其中最大的原因在于,他忽略了以和谐的精神与他的合伙人合作,他常因为一些出版方面的小事而和他争吵。所以,当机会出现在他面前时,他并没有掌握住它,正是他的自私和自负,让那些出版商钻了空子。说起来詹森应该对这些损失负起责任,而他在业务上也不够谨慎,以及说话语气太强烈,这些都是造成他失败的原因。

decode parchment

但是,从另一方面讲,詹森是一个非常明智的人,他能够从这次的挫折中,总结出自己失败的原因。

詹森离开旧金山前往纽约,在那里他又创办了一份杂志。为了要达到完全控制业务的目的,他必须激励其他人出资。由于他的友好态度及以往的知名度,很多投资商都愿出资入股,并让詹森占大多数股份。

让詹森感到欣慰的是,在不到一年的时间里,这份杂志的发行量,比之以前那份杂志多了两倍。其中一项获利来源,是他所想出来的系列函授课程,而这系列函授课程,也成了杂志的一个大卖点。

回想当初,詹森说:“当我被迫离开旧金山的事业时,曾经一度处在人生彷徨的阶段。我可以从此放弃创办杂志的事业,并接受太太的主意,安稳地从事律师工作。但是,我在失败中找到了原因,而且我要在失败中重新站起,否则的话在以后任何事业中都是一个阴影。”

人是社会的组成因素之一,在你的致富过程中,总是不可避免地要与他人相处。和谐的人际关系,是一个人想要获取成功的首要基石。所以,切记要与他人和谐相处,尤其要营造与你同伴的良好关系,它将会成为你解决困难的坚强后盾。

只要稍加留意,你就可以发现,富翁之所以成功,很少单靠个人的能力,而是得力于良好的人际关系。这种人际关系是一种致富中必不可少的软件。

下
篇

羊

皮

卷

富

富

实

践

decode parchment

听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓五

如果你想从别人那儿借到钱,首先得有良好的信誉;同时,在借钱还钱的压力之下,你往往能够激发自己赚钱的能力。缺少信用的人,在商业上是不可能成功的。

如往常一样,阿卡德依然准点出现在焦急等待他到来的课堂上,他清了清嗓子,对底下的学生们说:

“我未来的财富大师们,你们都已熟悉并运用财富法则的前四则,我今天没有给你们带来什么故事,但是我要给正踏上致富之路的在座各位几点比财富更重要的忠告。

“如果你有一个美妙的赚钱计划,并且得到了行家的指导,但万事俱备,只欠东风——你积攒的钱不够你实施这项计划。怎么办呢?——借钱!正如你可以借钱给他人一样,你也可以向他人借钱,正所谓‘借鸡生蛋’。事实上,一个精于赚钱的人,同时也是一个善于借钱的借贷者。

“我年轻时也曾向他人借钱,借来的这笔钱帮了我大忙。所以我要说,借钱是商业的正常情况。即使你再有钱,你也很可能要向他人借钱,同时也会把自己的钱借给他人。我还没听说这世上还有哪一位富翁没有向别人借过钱的。

decode parchment

“不过,我得强调,如果你想从别人那儿借到钱,首先得有良好的信誉,必须在承诺的期限内偿还。只要你有信用,你就能借到钱,你才能用钱赚钱;同时,在借钱还钱的压力之下,你往往能够激发自己努力地去赚钱。为了维护自己的信誉,你会努力工作,你会谨慎地投资,你会把每一分钱都用在能够赚上两分钱的商业上面,由此你赚钱的能力便会逐渐增强,你的信用也会日渐提高。

“任何人都愿意与一个信誉良好的人交往,也愿意与他合作。那怎样才能培养起良好的信誉呢?我可以告诉大家一点经验。

“首先,必须注重自我修养,善于自我克制,做事恳切认真。为了建立良好的声誉,你必须设法纠正自己的缺点,行事踏实可靠,做到言出必有信,在与人交易时要做到诚实无欺——这是获得信用的最重要条件。

“其次,要有专长,要拿出成绩来让人看,证明你是一个才学过人、富于实干的人。如果实在是才能平平,那我劝你,在你拿出多年的储蓄进行投资之前,应多了解这个行业的情况,多学习这个行业的技能,多向有经验的人请教。所谓不熟不做就是这个道理。

“第三,要有良好习惯。有良好习惯的商人远比那些沾染了各种恶习的人容易获得他人信任。什么是良好的习惯呢?这往往要看他做的是哪一行的事情。但至少有一点是共同的,那就是勤于思考,敏于行动,也就是说正确地处事

下
篇

羊

皮

卷

財

蜜

实

踐



decode parchment

的习惯。一个人即使腰缠万贯,但如果做起事来糊里糊涂,优柔寡断,那么他仍然得不到大家的信赖。

“有信誉的人就等于获得了成功的一大半。有些商人比较短视,对于信誉一事漫不经心、不以为然,虽然他们有的在短期内取得了一些成绩,但我可以肯定他们绝不可能长久下去。在此,我奉劝在座的各位青年人:请随时随地地去提高你的信用。一个人的信誉不是靠空谈获得的,他必须付诸行动,因为别人是根据你的行动来衡量你的信誉度的。

“好了,我很高兴看到你们正在成长,说明我的这些致富法则在你们身上已产生效果,这是我最高兴看到的,希望下月月底再见到你们时又有新进展,愿神保佑你们!”

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decode parchment

第六章

为将来预备足够用的金钱

一、复利的神奇效应

记 得有位财富大师曾说过：“谁了解资本法则并遵守，他就可以成为富翁。”这位财富大师所说的“资本法则”，实际上就是金钱的复利法。

复利法也就是几何递增法，运用最初的原始资金，坚持不懈地发展下去，复利就像雪球一样越滚越大，到后期它就自动开始发挥效应，不需你继续往下存了。贫穷并不是美德，而只是一种失误，如果你发现了复利的神奇效应，而不加以利用，那么你就只配永远与贫穷和愚昧为伍。

现在建议你开设一个活期储蓄账户，第一个月存0.1元，第二个月翻一番，存0.2元，第三个月存0.4元，依此类推。

同时你开始寻找新的收入来源。到“真正吃紧”你有14个月的时间。你必须抓紧时间开辟新财源。到第16个月时你需要存入3276.80元，第17个月6553.60元，第18个月13107.20元。

decode parchment

月份	1	2	3	4	5	6
人民币	0.10	0.20	0.40	0.80	1.60	3.20
月份	7	8	9	10	11	12
人民币	6.40	12.80	25.60	51.20	102.40	204.80
月份	13	14	15	16	17	18
人民币	409.60	819.20	1638.40	3276.80	6553.60	13107.20

你必须扩展和壮大自己，发挥聪明才智并奋斗不息。但这样做绝对物有所值，一年半以后你会拥有26214.40元。如果不是这样，你绝不会挣下这笔钱。

举个例子，你可以从中拿出6000元奖励自己，剩余的2万元拿去投资。20年后(以利息为12%计算)你将得到差不多20万元。

如果你对自己创业没有多大信心，就赶紧开设一个活期存折，每月加倍存入，连做18个月。这样不仅可以锻炼你的挣钱能力，还可以使自己摆脱对现有收入来源的依赖性，这不失为一个简单实用的钱滚钱的方法，且没有丝毫风险。

你可能也懂得事不宜迟的道理。这里再举个例子：

假设你自30岁开始每月存400元人民币，照理说不算太困难，且这笔钱每年生利12%，在65岁时你将拥有2099140元。你之所以收获巨大，是因为这笔钱有35年时间发挥利滚利的效果。

相反，如果你45岁才开始，你只有20年的时间。假如你想在同等利率条件下也拿到210万，你必须将每月存款额

下
篇

羊
皮
卷

一
财
富
实
践



复利，即利息生利息，是投资中最重要的概念之一。

。复利效应也被称为“奇迹”。

复利效应，即利息生利息，是投资中最重要的概念之一。

复利效应，即利息生利息，是投资中最重要的概念之一。

decode parchment

翻6倍,即从400元钱提高到2400元。

如果你从55岁时才开始,你只有10年时间。如果你仍想达到210万,那你就得每月存1万元,想想这样存钱是不是太困难,所以说早存比晚存要容易得多。我们不妨看看下面的公式:

为了获得210万人民币,我们需要——

35年 $\times$ 400元/月或者

20年 $\times$ 2400元/月或者

10年 $\times$ 10000元/月

请记住:动手愈早,收效愈明显。

为了你的孩子存钱,更重要的是教会你的孩子存钱。如果在孩子出生时你每月投资100元,在他35岁时就有524785元。当然,我们以12%的年利率计算。

如果你的祖母50年前为你投资1000元,而且确实获取了20%的年平均收益,你知道会发生什么事情吗?当初的1000元现在已经变成了900万。拿不到这笔款子当然是你祖母的“错”。但你能够未雨绸缪,及时为未来的子孙着想。

二、用股票充实你的财富

如果你懂得股票的基本规则与因果关系,不感情用事,那么,股票就是一种极大的、安全的、又能迅速致富的金融投资方式。

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decode parchment

羊
皮
卷
;
获
取
财
富
的
法
则

大多数人对股票都抱有偏见,认为这是害人的东西,他们每天接到收到的信息则是某某人因炒股而倾家荡产,某某人因股票暴跌而跳楼……在此,我们要明确告诉你,股票是个好东西,如果你想在短期内挣钱,又想挣钱养老的话,想绕过股票是不可能的。你之所以接收到的那些消极消息,皆因他们不太懂得股票的基本规则与因果关系。试想一下,凡是有点知名度的企业哪家没有发行股票,哪家公司不是靠股票在赚钱。所以说,股票是一种极大的、安全的、又能迅速致富的金融投资方式。

不过,大部分中国人并不了解这个知识。市面上流传着关于股票的种种神话以及半真半假甚至完全错误的信息,据谨慎的估计,持有股票的中国人不超过5%。在美国,这一比例要高得多。

记得安德烈·科斯托兰尼曾说过,90%的股民是没有战略、不懂理论、感情用事的乌合之众。

三、牢记炒股的十条金科玉律

牢记炒股金科玉律,你将立于股市不败之地。

如果你不想在股市中翻船,成为那些跳楼破产的后继者,你就必须增强你的股票知识。只要你牢记并遵照股票专家总结出来的以下十条金科玉律,你绝对翻不了船,即

decode parchment

使你不想要发财都不行,股市的变化将随时送你进入百万富翁的行列。不过,你还是得先了解下面这十条被奉之为股市金科玉律的规则。

1.月有阴晴圆缺

俗话说“三十年河东,三十年河西”,股市也不例外。每次股市暴跌总是跟随着股市回升。这样简单的事实却总是有人忘记,这就是一些股民血本无归的原因。

迄今为止,股市总能够收复失地。从1948年以来,熊市从来没有超过连续两年。大跌之后,股价总是在一年之内,最多两年又高奏凯歌。美国的道·琼斯指数的年平均收益率为近12%。

因此,当股价跌至谷底时,千万不要卖掉股票。

2.将欲取之,必先与之

永远不要将短期内可能需要的资金投入股市。如果股市低迷而你又需要钱,进而不得不卖掉手中的股票,你只能遭受损失。投资时必须留出2~5年的时间待价而沽,让股市自身的规律发挥作用。

3.至少买5种不同的股票,但不要超过10种

你应当投资于5种不同的证券以便分散风险,每种股票都源自不同的行业和国家。

但不要持有10种以上的股票,贪多嚼不烂,除非你是行家。

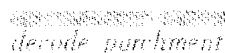
4.卖掉股票以后,盈亏才能论定

即使手中的股票价格跌至谷底,也不意味着你已遭受

下
篇

一
羊
皮
卷

...
财
富
实
践



decode parchment

羊
皮
卷
;
获
取
财
富
的
法
则

损失。只有在此时卖掉股票才会亏损。劝你千万不要这样做。

同理,只有在赢利水平卖掉了股票才算赚钱。如果期望值得满足,起码卖掉一部分股票。有鉴于此,书面记录买卖股票的原因以及股价目标就显得非常必要了。

5.利润来自股价上升和红利

股价上升时卖掉股票就可以获得利润。即使继续持有,如果公司派发红利,也能够获得利润。

上市公司盈利,会保留一部分利润作储备,其余部分以红利形式派发给股东。如果你想享受分红,就应当投资于储备充足且盈利的大公司。红利是要纳税的,股价上升带来的利润则是免税的,前提是买卖之间至少相隔6个月。

6.崩盘时趁机低价吃进

在股市危机中反其道而行之需要意志坚强,但回报也是丰厚的。请放心立即建仓,因为股价常常会迅速而不引人注意地回升。

只有惊慌失措地卖掉手中的股票,崩盘才对你不利,因为下一个牛市肯定会到来。这就是说,你只需坚守阵地,静观其变。股票不出手,你就不会遭受损失。

另外,不可把所有资金一次投进,总要留有余地以便在股价下跌或者崩盘时趁机低价吃进。

7.不要随大流

90%的股民之所以赔钱,是因为他们不遵守游戏规则。大多数股民只是在为他人做嫁衣裳。

decode parchment

因此，不可过于看重机会。“赶快搭上股市的有利时机”的谈论越多，你就越可以断定为时已晚，股市飙升的时机已经过去。

记住：不要盲目跟进。不管风吹浪打，你要沉住气。

8.果断的理性决策，避免感情用事

不要盲目依靠感觉，而要仔细权衡利弊，尽量多了解有关公司的情况。研究一下公司过去的股价发展，考虑其价位未来发展趋势，参考尽量多的数据。一定要记下决策原因和股价目标。

9.以现有资本投资，绝不可借贷入市

只有在可能的损失不致影响到生活，才可以投资股票。好多股民违反这一基本原则给自己带来了诸多麻烦。很多人之所以赔钱就是为了入市而借贷。

10.股票总是胜过货币，将来依然如此

为什么说股票胜过货币呢？原因之一是通货膨胀。如果是现金，货币的价值会因通货膨胀而减少。因为物价上涨，10年前的一笔钱在今天已经不能买到和当年一样的东西。通货膨胀会不断抬高价位。

通货膨胀损害货币，却使股票受益匪浅。股票是一个公司的份额，即动产和法动产的份额。如果物品变贵(通货膨胀)，股票的价值必然上升。

货币的通货膨胀会导致实物的升值。假如持有股票，通货膨胀正好帮了你的忙。由于这一原因，实物(股票)总是胜过货币。

下
篇

羊
皮
卷

一
财
富
实
践

decode parchment

四、炒股“黄金方案”

对于“黄金方案”，你首先需要耐心、自律和坚强的意志。

光只知道股市的基本规则还不行，你必须懂得实际操作。要想为未来挣足够的钱，惟有炒股、经营房地产和买保险，这几项中股票又为首选。股市的股票成千上万种，究竟该选哪一种呢？同样，股票专家也根据实际操盘和几十年的摸索总结出一套方案。无论你是新手还是老手，都得参照这种方略，人们通常把它誉为炒股票的“黄金方案”。有了它，可以令你在股海中笑看风云，任其股涨股落。

1. 重品质、重实力

“黄金方案”战略只考虑质量最好的股票，每个行业只瞄准龙头老大。在德国，符合标准的银行业只有德意志银行，百货业只有卡尔施塔特，电气业只有西门子。在欧洲，有荷兰的联合利华或者法国的食品康采恩BSN。在美国，有菲利浦、莫里斯或者可口可乐。在日本，世界级的企业如佳能是其中之一，在中国，有中国电信和中国银行等。

2. 注重组合

按照“黄金方案”战略，股民应至少购买5种股票，但最多不能超过10种。股票既要照顾合理的国家组合，又要照顾合理的行业组合。如果选择了日本的电子股，在美国就

decode parchment

应当选择另外一个行业，例如选择软饮巨人可口可乐，在荷兰选择皇家石油。这样，我们就可避免一个普遍的错误：把一切都押在一张牌上。

3.留有余地

按照“黄金方案”战略，一个保守型投资者首先等待股市低潮。这就是说，股价应当至少在比最高价低10%~30%的时候。即使此时，投资者首次建仓最多只能投入总资本的50%。“黄金方案”的另一个重要特征是始终保持较高的储备。资本储备非常重要。有了它，投资者可以在股价进一步下跌时补仓。

4.坚持、补仓、赚钱

如果建仓后股票未升反降，就能够看出小心选择股票是多么重要。只有对一流企业才能实施补仓战略。对二三级企业的股票进行补仓风险要大得多，因为无法保证这些企业在任何情况下安然度过危机。

5.金钱与耐心

必须严格遵守特定规则，补仓战略才能完全奏效。股价比原购价下跌30%以上才允许第一次补仓。另外，从第一次购买到低价补仓应有大约6个月的时间间隔。很可惜，很多投资者常常忽略这一规则，匆忙补仓，以致在真正的低价位时已无资本可用。

第二次补仓也是如此。如果第一次补仓操之过急，第二次补仓应当在股价又下跌了30%且时间又过了半年之后进行。

下
篇

羊
皮
卷

一
財
富
實
踐

decode parchment

羊
皮
卷
:
获
取
财
富
的
法
则

举个例子来说,1986年,德国大众公司的股票从600马克降至500马克。一个投资者决定首次购买大众股票。他认为,盘整之后正是入市的好时机。在接下来的一段时间,大众公司股票继续走低。到1986年底,股价又降了30%,跌至350马克。半年时间已满,股票市值减少30%以上。根据“黄金方案”战略,恰是补仓最佳时机。这位投资者按每股350马克的价格又买进了一些大众公司的股票。

接下来的故事众所周知。大众公司股票在下坡路上越滑越远。1987年末,大众公司的股价又下跌了30%,即仅为200马克。到此为止,股价损失大约60%。保守型的投资者丝毫不受股价走势的影响,而是心平气和地发出第二次补仓的单子,每股为200马克,原因是上述两个条件已经实现:股价至少下跌30%,时间又过了6个月。

这时,投资者的账目情况如下:第一次每股500马克,第二次每股350马克,第三次每股200马克,平均每股350马克。回顾大众公司的发展史可知,仅过了约10个月,大众公司就收复了全部失地。即使在这种极端情况下,这位投资者仍然赢利。

所以说股市沉浮并非例外,而是司空见惯的现象。即使世界上最好的股票也可能暂时大幅跌水,但它们肯定会得到恢复。

严格遵照“黄金方案”战略去实施股市投资,售出股票时肯定只会赚钱。

“黄金方案”听起来非常容易,但你不要忘记容易和简

decode parchment

单的细微差别。一件容易理解的东西实施起来可不一定简单。对于“黄金方案”你首先需要耐心、自律和坚强的意志。

五、坐等收钱的股票基金

放心地把你的钱放在基金里,相信天不会塌下来。

如果说股票是飞往财富王国的飞机,那么基金则是驾驶仪。有了基金的帮助,进入富翁阶层是指日可待的事。不过,股票基金的最大收益是在后期,如果用它来作为后半生的经济支柱,那是最好不过了。那么,何谓股票基金呢?它的神奇之处在哪里呢?

打个比方来说,众多的投资者构成了一个庞大的资金池,可这个资金池可得有专人保管,显然推选某某客户并不合适,万一他把大家资金卷走了怎么办。这时,大家就把这些资金委托给内行的专职机构、专职人员管理,有了这些行家的管理,你根本就不用操心了,这种方式就称之为股票基金。

假设你每月储蓄800港币,很多人只想存300~500港币,而某人投入7.5万港币。所有这些钱都流入一家托管银行。一个这样的托管户被严格地与母银行分离开来,因此绝对安全。甚至在母银行破产后,这样的托管户仍然可以不受影响。例如,德国海尔斯塔特银行破产时,由它管理的

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

double parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

格宁基金毛发未伤。英国的巴林银行破产时,它管理下的300亿SMH基金款项分文未被挪用。

这些信托银行必须遵守固定的基本游戏规则,受资本投资公司法 and 外国投资公司法的制约。比如,法律规定基金持有的有价证券不得少于20种,任何一种证券的数额不得超过基金财产总额的10%。所以,分散投资的原则可以得到完全的保证。如果不是基金的帮助,个人没有力量将较小数额的金钱进行分散投资。此外,联邦信贷监督局还对基金进行定期检查。

如何在法律规定的范围内在交易所进行资金运作,由基金管委会决定。在这里,专业投资管理人员按照既定投资战略操作,而你可以随时了解情况。一些基金专门投资于新型的市场,另外一些基金仅投资于特定行业或特定国家,还有一些则分散投资。选择符合个人愿望和投资战略的基金是你自己的事。

基金管委会永远不可能独立支配这笔钱,所有的资金流动完全由信托银行具体操作。

你付到托管银行的金钱被兑换成所谓的基金股份。托管银行在每个股市交易日都计算出股份的实际市价。基金股份的价格和供求关系无关,而仅仅由包含在基金财产中的证券价值来确定。发行价包含购买附加费,因而略高于回购价。

你可以每天在大的金融报纸上看到各种基金的回购价。你可以随时抛售你的基金股份,并在短短几天后收到

decode parchment

汇往你账户上的现金。

在1992和1993年间,很多基金的增值率高达80%~100%,有些甚至达到了100%~250%。1994年这些基金中的大多数都经历了10%~20%的价位回落。而1995和1996年大多数基金强劲回升。如果你在1993年年底向基金投资并在1994年撤回投资,你的确会赔钱。如果你把钱继续留在基金里,接下来两年的腾飞会给你带来丰厚的年度平均收益。

换句话说,如果在错误的时机过早抽回投资,基金会让你赔钱。因此,个人直接炒股的规则在这里同样适用。当然,你不会赔钱太多,因为基金是一条千足虫。一只脚折断对于整体并无太大影响。但是,如果整个经济发生衰退,基金就会感染严重的脚疾。

基金和直接炒股适用同样的基本原则:放心地把你的钱放在基金里,相信天不会塌下来。

听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓六

在投资时,不要把所有的鸡蛋放在一个篮子里,也不要把所有的钱放在风险大的项目上。你投资的风险越大,你就越不能确保你其余部分财产的安全。

经过半年的实践,学生们都存了一笔小钱,有的还用

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

这些积蓄赚取了另外一些钱。看来,阿卡德的致富法则和他的亲身经历对这些学生们起到了作用。这不,又到了听阿卡德讲故事的第六个月了,他们早早从四面八方聚集到课堂,聆听他的故事,解答存在他们心中的疑问。

“我亲爱的财富大师们,也许我这样称呼你们还略嫌早了些,但我绝对相信你们都会做得像我一样,甚至比我还棒。我可以从诸位脸上及挂在你们腰前的沉甸甸的钱袋上看起来,你们正在告别贫穷,正在通往富翁的道路上大踏步前进。

“今天,我就针对你们如何为将来预备足够的钱来谈谈我自己的看法。无论一个人对生意和投资多么在行,他也需要有一笔钱能使自己安度晚年。享受他前半辈子辛苦奔波所带来的幸福。

“我在此奉劝大家:在投资时,不要把所有的鸡蛋放在一个篮子里,也不要把所有的钱放在风险大的项目上。你投资的风险越大,你就越不能确保你其余部分财产的安全。

“下面我要给大家讲的故事,说的就是这个道理。

“在巴比伦最强盛的时期,我们的国家经历过一场生死存亡的战争,这场战争的规模并不算大,双方投入的兵力也不多,但却对巴比伦构成了亡国的威胁。

“当时,巴比伦的东部受到了埃米族人的侵犯,于是国王带领大军去亲征。不料,就在国王远征期间,叙利亚人的军队突然兵临城下,对巴比伦城发起了进攻,形势极其凶

decode parchment

險。

“巴比伦城里的兵力严重不足，因为国王根本没有预料到叙利亚人的进攻。幸好平时我们的军队供给充足，训练严格，留下来守城的都是些经验丰富的精兵强将。老将拉尔森就是其中一位，他守护在最前线，也就是北城墙，那正是叙利亚人大军压境的地方。

“拉尔森年轻时曾跟随国王东征西战，功绩显赫，可说是一位经验老道的将军。早在国王出征前，他就提议要防范叙利亚人，可国王却付之一笑，他认为叙利亚人没这个胆。但就在国王率军东征的第三天，叙利亚人就悄悄地包围了巴比伦城，这可是一场残酷之极的战争。

“城外，敌军呼声震天，杀气腾腾。城内，拉尔森将军带领其他士兵紧握盾牌长矛，誓与城墙共存亡。巴比伦城里的百姓在拉尔森的指挥下，一次又一次打退了试图攀上城墙的叙利亚人。城墙下，几乎堆满了敌军的尸首，同时，巴比伦城内也有不少伤亡。

每到夜晚，拉尔森将军都会亲自巡视，严防敌人的偷袭并接受民众的拜访。一位老商人对拉尔森哭着说：“敬爱的将军，我们全城人的性命就全靠你了，我的儿子已经跟随国王西征去了，家里只有年迈的老伴和我的年幼的孙儿。愿神灵保护巴比伦，但愿可恶的侵略者全军覆没。”

这位沙场老将环视众人,用威严的声音告诉大家:“亲爱的乡亲们,请回到你们的亲人身边,巴比伦的城墙会保护我们的。一百多年前,我们的瑟米拉斯国王建造了这坚

下
附






de rôle parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

固的城墙,就是为了保护我们大家的。这一百多年来,巴比伦城墙从未被攻陷过,今天在我手里也同样会继续存在,相信神灵会保护我们的。”

巴比伦战士深谙最好的防守就是进攻这一道理。每到夜晚,拉尔森将军就会组织队伍偷袭敌军,让敌人防不胜防。巴比伦战士勇敢地战斗在城墙上,一旦他们有所伤亡,马上就会有另一位勇敢的战士接替他的岗位。敌人的进攻一次比一次猛烈,拉尔森的神色日益严峻。城墙脚下已经血流成河,尸横遍野。巴比伦战士的鲜血也染红了城墙上的每一块砖瓦。

战斗已经持续了将近一个月,拉尔森将军指挥全城军民一次又一次地挫败了敌人的进攻。终于有一天早上,当旭日在巴比伦城墙顶上升起时,叙利亚人终于惨败收场,丢下满地的长矛、盾牌和战车,带着沉重的伤痛撤军了。

“巴比伦城里的战士和百姓为这伟大的、来之不易的胜利大声欢呼着,互相拥抱着,喜庆之声此起彼伏。贝尔神殿的塔顶上燃起了巨大的火柱,腾起的烟火将巴比伦胜利的消息传遍了整个王国。

“巴比伦城墙保住了城里数不尽的财产和人民的安全,这也就是巴比伦能够长盛不衰的基石。”

讲完这个故事,阿卡德顿了一顿,然后说:

“这个故事告诉大家的就是,我们每个人都需要一座巴比伦城墙,并随时修缮和巩固它。巴比伦王国再富有、再繁荣,如果没有这样的一座坚固的城墙,它也可能随时面

decode parchment

临灭亡的危险。同样的,在今天的商业和生活中,也时有不测发生,最好每个人都能拥有一份基业,例如房产和储蓄等,可以保障自己的财产安全和生活水准。在战场上,攻击是最好的防守,而在金钱方面,投资就是最好的保护。除了一些不动产,以及投资项目中流动的资金,你还拥有经商的智慧和向往当富翁的决心,那就已经足够了。

“只要能够做到这些,你的财富王国就将和我们巴比伦的城墙一样坚不可摧,能够轻而易举地稳中取胜,我相信你们都会是明天的富翁,真的,我坚信!”

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decade parchment

第七章

增进你的赚钱能力

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

一、做财富大师们的“俗家弟子”

在你致富的道路上,你肯定有自己的固定圈子。在这些圈子里,一定有方方面面的东西人家比你强。这时,可是你学习讨教的大好机会。而且,这些人当中还有他们的朋友,说不定就有某个你仰慕的财富大师,只要你的朋友一介绍,加上你诚心请教,相信财富大师们都会收你做“俗家弟子”,你有了高人的指点,就等于搭上了开往财富之路的高速列车。

在致富过程中你一定要明白,在我们的人际关系网中,并不是单指某一位是你的致富指导,只要是对致富有利的人,都可以成为你的致富指导。然而大多数人却很少从身边的人学习致富的经验,而忽略这些资源的富有性,导致你不能致富。

如果你是在公司上班,由于上班族大多在公司狭小的视野中活动,特别是在企业的结构里,上司无法自己选择。如果你认为直属上司无能,不妨把眼光投向外界。你可以

decode parchment

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

把一位生活中的成功人士当成具体的学习对象,不断吸取对方长处,确定自己的致富方向。

在公司外寻找指导人时,指导者即使是不会谋面的人也没有关系。你无需要求对方承认你为弟子。从你自认为“我要将他当做指导者”的时刻起,你即已成为对方的弟子。然后,你只需观察那位指导者,努力将指导者说的话一句不漏地听进脑里即可。现在不是流行网上交流吗?反正大家都未曾谋面,正好畅所欲言,只要认为有用的,你吸收即可。并且可以把某一观点拿到网上让众人讨论,相信网友们某些独特的见解会对你有所启发。

如果你已经是一个老板,在寻找指导者时,则要多方面寻求建议,不要迷信于某一方面专家。要搏取众长,结合多人的综合观点,汲取人家的智慧之语。

总之,没有人是全能的,你必须视专长而撷取。你的妻子会是你的忠心伴侣,但是想从她身上得到有关投资问题的科学指导,那就完全错了。你的丈夫或许也是一个极会做事的商人,但是,如果你买鞋子去请教他,或许也找错了人。选择最好的指导人来指导你,但同时你要确实晓得选定的这个人足以解决你的特殊问题。不能把各种各样的问题都向一个人请教。事实上,一个人对于各种事业都专长是不可能的。是哪项问题,就该去请教哪方面的专家。

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法
则

二、寻找财富“新大陆”

最大限度地发掘自己的潜能和智慧,善于运用逆向思维,才能在致富的过程发现更多“致富新大陆”。

人们习惯了固定原有的经营模式,就像一头驴子一样只会围着磨盘转来转去,这就只有填饱肚子的命。在竞争日益激烈的今天,你如果没有什么新创意,走不出自己的新路子,你就只会原地打转,最终回到贫穷中去,想走进百万富翁的行列永远只是个梦而已。

翻遍百万富翁、亿万富豪的智慧之书,没有哪一个富翁是赞成墨守成规的,曾有一位大富翁说过:“如果有个柠檬就做柠檬汁吧。”

而美国加州有一位快乐的农夫,他甚至把一个“青柠檬”做成了“柠檬汁”,他是如何做到的呢?那就是运用了逆向思维。

当这位农夫买下一片荒芜的农场后,觉得心情十分沮丧。那块土地非常贫瘠,他既不能种水果,也不能蓄养什么,那里出产的只有白杨树及响尾蛇。但是,他很快就想到了一个好主意:他要把这里所有的一切变成一种资产——



decade purchase

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

他要利用那些响尾蛇。

他的想法令每一个人都大吃一惊,因为他打算做响尾蛇肉罐头,不久就开始实施这一计划,更令人瞠目的是他居然获得了巨大的成功。

现在,每年来参观他的响尾蛇农场的游客差不多有3万人。他的响尾蛇生意做得非常大。他把从响尾蛇体内取出来的蛇毒,运送到各大药厂去做蛇毒的血清;并把响尾蛇皮以很高的价钱卖出去做女人的鞋子和皮包。装着响尾蛇肉的罐头也被送到世界各地的顾客手里。

目前,这位农夫已经拥有了自己的楼房和工厂,个人资产已达到20亿美元,这个村子已经改名为加州响尾蛇村,目的是为了纪念这位先生把有毒的响尾蛇做成可以享用的“罐头”。

在知识经济飞速发展的今天,要想让消费者接受你的商品或产品,你就需要拥有独立思考的习惯和变通的思维方式,注意培养个人的创新意识,最大限度地发掘自己的潜能和智慧,善于运用逆向思维,才能在致富的过程发现更多“致富新大陆”。

decode parchment

四、创新让财富唾手可得

盖茨之类的人物,仰仗的是超人的想像力和
创新思维,从而攀上了世界富豪的群山之巅。

据有关调查表明:美国正以每年增加50多万新百万富翁而飞速递增着。尤其是迈入21世纪的今天,增长的速度日趋加快,已形成了一个数量庞大的新富翁群。这也难怪,美国占全球科技发达之首,富翁的成正比发展也就不足为怪了。

反过来看,这些新科技如果不努力创新,它能产生如此多的富翁吗?就拿手机和电脑来说,一年一个新花样,一年一个新产品,升级换代的速度如此之快,让人快得有点跟不上节奏,且它的外观,性能是越来越好,运行速度越来越快,创下的财富也就多得数不过来。

一位《纽约时报》的记者在追踪了比尔·盖茨和网景公司电脑神童马克·安德森等人的“暴发”历程后惊呼,盖茨之类的人物仰仗的是超人的想像力和创新思维,从而攀上了世界富豪的群山之巅。

了解体育的人都知道,1984年以前的奥运会主办国,几乎是“指定”的。对举办国而言,往往是喜忧参半。能举办奥运会,自然是国家民族的荣誉,也可以乘机宣传本国形

万
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

1976年加拿大主办蒙特利尔奥运会

象,但是对新体育场的各种强大硬件、软件投入,又将使政府负担巨大的财政赤字。1976年加拿大主办蒙特利尔奥运会,亏损近10亿美元;1980年,前苏联莫斯科奥运会总支出达90亿美元,具体债务更是一个天文数字。赔老本好像已成奥运定律。

直到1984年的美国洛杉矶奥运会,美国商界奇才尤伯斯接手筹办奥运会,运用他超人的创新思维,才改写了奥运史上举办国只赔不赚的历史,不仅首度创下了奥运史上第一巨额赢利记录,更重要的是建立了一套“奥运经济”模式,为以后的奥运主办城市提供了样板。从那以后,争办奥运者如过江之鲫,因为名利双收,那是铁定的,借钱干也值得!

鉴于其他国家举办奥运会的亏损情况,洛杉矶市政府在得到主办权后即做出一项史无前例的决议:第23届奥运会不动用任何公共基金。因而开创了民办奥运会的先河。

尤伯斯接手奥运之后,发现组委会竟连一家皮包公司都不如,没有秘书、没有电话、没有办公室,甚至连一个账号都没有。一切都得从零开始,尤伯斯决定破釜沉舟。他以1060万美元的价格将自己的旅游公司卖掉,开始招募雇佣人员,然后以一种前无古人的创新思维定了乾坤:把奥运会商业化,进行市场运作。

于是一场轰轰烈烈的“革命”就此展开。洛杉矶市长不无夸耀地评价说:“尤伯斯正领导着第二次世界大战以来

regulate purchases

最大的运动。”

尤伯斯的具体做法是:第一步,开源节流。自1932年洛杉矶奥运会以来,规模大、虚浮、奢华和浪费已成为时尚。他决定想尽一切办法节省不必要的开支。首先,他本人以身作则不领薪水,在这种精神感召下,有数万名工作人员甘当义工;其次,延用洛杉矶现成的体育场。第三,把当地的三所大学宿舍作为奥运村。仅后两项措施就节约了数十亿的美金。点点滴滴都体现了其创新思维的能力、胆识。

第二步,在声势浩大的“圣火传递”的活动上作文章。奥运圣火在希腊点燃后,在美国举行横贯美国本土的1.5万公里圣火接力跑。用捐款的方法,谁出钱就可以举着火炬跑上一程。全程圣火传递权以每公里300美元出售,105万公里共售得4500万美元。尤伯斯实际上是在卖百年奥运的历史、荣誉等巨大的无形资产。

第三步,狠抓赞助、转播和门票三大主营收入。尤伯斯出人意料地提出,赞助金额不得低于500万美元,而且不许在场地内包括其空中做商业广告。这些苛刻的条件反而刺激了赞助商的热情。尤伯斯最终从150家赞助商中选出了30家,此举共筹到1.17亿美元。

最大的收益来自独家电视转播权转让,尤伯斯采取美国三大电视网竞投的方式,结果,美国广播公司以2.25亿美元夺得电视转播权;尤伯斯又首次打破奥运会广播电台免费转播比赛的惯例,以7000万美元把广播转播权卖给了

decode parchment

羊
皮
卷
:
获
取
财
富
的
法
则

美国、欧洲及澳大利亚的广播公司。

门票收入,通过强大的广告宣传和新闻炒作,也取得了历史最高水平。

第四步,出售以本届奥运会吉祥物山姆鹰为主的标志及相关的纪念品。结果,在短短的十几天内,第23届奥运会总支出5.1亿美元,赢利2.5亿美元,是原计划的10倍。尤伯斯本人也得到了丰厚的红利。在闭幕式上,国际奥委会主席萨马兰奇向尤伯斯颁发了一枚特别的金牌,报界称此为“本届奥运会最大的一枚金牌”。

这就是所谓的“创新让财富唾手可得”的典型成功范例。正如松下幸之助所言:“今日的世界,并不是以武力统治,而是以创意来支配。”怪不得各个公司的创意层出不穷,像雨后春笋一样充斥着市场,也让钞票装满了他们的口袋。

四、想赚钱就离不开保险

保险能保障你的财富,而且它使你少担风险,为你的财富快速增长、企业稳步发展保驾护航。

大凡搏击商海、赚过大钱的人,都对保险情有独钟,因

decode parchment

7

學
文
卷

財 富 美 生

为保险能保障你的财富,而且它使你少担风险,为你的财富快速增长、企业稳步发展保驾护航。

在以前,我们国家的观念还不够开放,就在20世纪90年代初期,西方的这种赚钱致富方式迅速导入我国,加之祖国改革的春风推波助澜,一下子激发了国人致富的观念,保险马上被商家青睐起来。

“保险”的基本定义,就是付出少量的金钱,也就是保费,算得上一種小投資,來換取在遭遇一些意外、天災人禍或經濟蕭條帶來損失時的理賠金額。

死亡、疾病或意外，法律责任和财产损失等，都是大部分家庭会面临到的主要风险。最聪明的保费利用法，就是为发生最大财务损失的风险赋予最多的保障，即所谓的“大损失原则”。

因为一个损失发生时,我们所要考虑的,并非它发生的频率多高,而在于损失的潜在规模有多大。

假设一个30岁的工作者,每年赚取3.5万美元的收入,不幸有一天,突然完全失能,在不考虑未来调薪和可能升迁而可以赚取更多佣金的情况下,他或她在无失能保险时,将在30年内损失超过100万美元以上的潜在薪水。

另一个很大的风险是造成他人损害的过失责任。现今很多的法院裁定判决,都是从6位数赔偿金的范围内判起,而赔偿百万金额的裁决也时有所闻。

根据统计,一个美国家庭每年平均花在购买财物、医疗、

THE WEALTHY LITTLE
JOURNAL OF INVESTING

人寿和失能保险的保险费用,超过3000美元。

下面列出的是10个经过证实,可以在不减少基本理赔金额的情况下节省保费开销的方法。

1.提高保险的自负额

最笨的保险方法,就是去保障小的损失而不是大的损害。自负额的意思就是说,当小的损失发生时,你要自行负担,而让保险公司来保障大的损害风险。因为小损失比大损害发生的频率要高,因此较多的自负额可以降低你的保费。当然,设置一笔适当的紧急预备金,以应付随时可能发生的小损失,也是相当重要的。

2.多利用保费的折扣

保费的折扣各家公司不同,例如有的公司对不抽烟及身体状况较佳者收取较低的寿险保费;对家中装有烟雾探测器或警报系统者收取较低的房屋险保费;对拥有多辆汽车的车主给予减免车险保费;对开车上班里程少于3到5公里者和开小车者给予较低的车险保费等。千万要确定你确实得到了应得的各项保费折扣。

3.减少分期给付保费

以分期的方式缴纳保费,会增加5%到10%的保险成本,因为缴纳保费的次数越频繁,保险公司所要处理的文书作业成本也就越高。年给付或半年给付一次的保费给付方式会减少保险公司的作业成本,而且保险公司一般都会将省下来的成本回馈给保户,向其收取较低的保费。

double parchment

4. 购买团体保险

团体保单通常比个人保单便宜,因为保险公司中只需和公司或团体签订一份契约。减少签订多份的个人契约,也就代表作业成本的降低和较低的保费。甚至还有很多例子显示,全部或部分的理赔金额,完全是由老板所支付的。如果你的工作并不提供团体保险的保障,看是不是能够通过工会或专业组织来解决。

5.减少行政作业的成本

如果需要投保,假设是一张20万美元的人寿保险,那就不要买4万到5万美元的保单。只买一份20万美元的保单,不但可以减少保险公司的行政作业成本,也可以降低消费者的保险花费。

6.免除中间人的剥削

在某些情况下,可以直接向保险公司购买保险,而不须透过经纪人,这样可以免除佣金的费用,但这应该在确知自己需要什么样的保险及确实调查过保险公司的声誉,和财务状况的情况下,才能够这么做。

7.避免定义狭隘的理赔保障

只保障一种类型风险的保单，通常感觉是很便宜的。问题是，它所保障的风险范围也是狭隘的。这类保单中，来自于所缴保费的理赔金比例甚低，此外，很多这样的保单理赔也和现行已有的保单重复。更有甚者，不论是投保者是否死亡，其受扶养人的需求也还是一样的，所以没有必

decode parchment

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

要在某种死亡原因发生之下,去获取特别的理赔赔偿。

8.要货比三家

不仅仅是每家保险公司的保单不同,而且在同样的理赔金额下,也有不同的保费和折扣。想要买到最理想的保险,惟一的办法,就是去货比三家,取得同类型理赔保单的报价。你所选择的保险公司应该是财务上很稳定的,处理理赔案件有良好记录及保费有竞争力者。

9.抛弃不需要的保险

对于不再需要的保险,不要再支付保费。包括在受抚养人长大后的寿险需求、老旧车辆的车祸损失和全险,以及双薪家庭里提供给配偶的重复的保险福利等。

10.审阅和修订保单

就像是因为环境变迁而可以减少保单的理赔一样,其他的保险也可能随时间需要而加强。比方说,当薪水随着通货膨胀而增加时的失能所得保障,以及随着财产价值增加时的房屋保险等,此外,保险业的环境变迁也会导致保单的修改。

购买保险时,衡量保费成本和潜在灾害损失之间的比较相当重要。为了省钱,在错误的地方减少保险理赔,会招致不利的后果,长久下来反而花费更多。保险应该是要能够保障最大的、且自己无法偿付的灾害损失。虽然不能减少遭受损失的风险,保险却能够减少在事故发生后,财务上所遭受的严重损失,而可以让自己有更多的钱节省下

decode parchment

来。

因为事关理财大事,我们在买保险时肯定要做很多道
选择题、思考题、填空题与问答题,方可下决定。但无论怎
样,我们都一定要买保险,这是一种常用的、且有效的理财
方式。

五、政府公债一点通

政府发行的公债基本上没有风险,只不过兑
现期较长而已。

任何大富翁在他的理财生涯中,他手中不仅握有一些
大公司的股票、期货证券,而且还握有政府发行的公债。
要想跨入大富翁的行列,你必须也要懂得如何购买公债这
门理财艺术。

任何一个国家发行的债券说白了就是一张借据,政府
向广大市民承诺,只要你购买债券上相应的面额价值,等
到了政府许诺的兑现期,政府会连本带利一次性还清。还
有,这种特定的息票利率每半年配发一次。

大部分债券都是可以通过银行或经纪商买卖,当然也
可以转让,也可以在市场上抛售;原发债券机构与后续买
卖完全无关,只不过是每半年配发一次的利息发给目前

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

100 40 1000 10000
decade purchase

羊
皮
卷
:
获
取
财
富
的
法
则

的持有人。债券的价格是随着目前的利率水准而变动,因此如果在到期日以前出售,所得可能会多于或少于所付出的资本(市场风险)。如果一直持有到到期日为止,就会得到面额价值,不管当时的利率水准如何。

就拿美国来说,美国国库券和其他政府机构公债,是专家一致公认的世界上价值最高、最安全的有利息收益投资。美国国库券特别适合使自己的财富稳固增值投资计划,它的优点有如下方面:

- 1.资本的最大安全保障。
- 2.利息的最大安全保障——“对美国政府的信心及其信誉”保证本金与利息。
- 3.免除州税及地方税。
- 4.不可先期偿还(大半属无法由核发机构早期赎回。)
- 5.最大流通性,绝对的变现性、全球可销售性。美国政府公债几乎可以立即买卖,手续费极低,都是方便的面额单位(如1000、5000、1万美元等)。
- 6.最简易供应——直接向联邦政府申购(国库券直接交易),并可通过全世界各地的经纪商和各家银行申购。
- 7.最便宜供应——无中间人、无佣金、无附加负担。
- 8.存续期间——有各种不同的到期日;可以购买几个月就到期,或是30年才到期的各种公债和期票。
- 9.长期绝对稳定的收入——可以避免随金融市场资金、房地产租金等而来的收入变动。

decode parchment

美国财政部及政府机构发行的公债,其中两种风险就是市场风险与再投资风险。市场风险——在保险和到期日之间的公债价格变动——跟你无关,因为你本来就打算一直持有公债到到期日,而你的收入完全不受这些价格变动的影响;至于再投资风险指的是公债到期时利率远低于原先利率的可能性,而让你的再投资收益无法与原先的收入数目相同,只要尽量购买最长期间的公债(30年以上),就可以避免这个问题。之所以这么多的人争相购买政府公债,一则是缓解政府的财政赤字,最主要的则是丰厚的回报。因为政府发行的公债基本上没有风险,只不过兑现期较长而已。在这方面,政府也懂得投桃报李,它给纳税人的回报是相当优厚的,这就是大多数富翁购买政府公债的主要原因。

如果你想少担一点风险,又想发财致富,不妨也尝试购买这一理财致富中不可少的公债。

听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓七

不断增加自己的赚钱能力,给家人和自己创造一个广阔的平台,同时资助那些有困难的人。

到了第七个月月底,初尝甜头的巴比伦学生们又从各

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践



decode purchase

下篇 羊皮卷 财富实践

自的领域齐聚他们聆听智慧之音的课堂。阿卡德依旧是那么气定神闲地坐在那里,目光从每一个流露兴奋之色的学生们脸上逐一扫过。

“我亲爱的智者们,我对你们当中的有些人很满意,因为你们的神色及钱袋告诉了我答案。但是,我还是想问一下:解决贫困最根本的办法是什么?”

“老师,我想是黄金,只有沉甸甸的黄金才能彻底改变我们的命运。”一个穿红色袍子的小伙子站起来说。

阿卡德示意他坐下,开口说道:“我并不完全赞同你的观点,我认为脱贫致富的关键不在于黄金,而在于你们自身,因为每个人的黄金都在自己身上。我不妨给大家讲个故事:

“不久前,有一位年轻人向我借钱。我问他为什么要借钱,他说自己的钱不够用,总是入不敷出。我告诉他,那只能说明你的赚钱能力很差,借钱是解决不了问题的,你现在最要紧的就是想办法赚更多的钱。他回答说,这一点他也想到了,几乎每周他都要请求主人给我加工资,可是主人一直没有答应。

“于是我告诉他,若想要主人给他加工资的话,他就必须努力工作。可能大家会因为他把问题想得太简单而嘲笑他,但大家也应该看到,他已经具备了增加收入的一个关键条件,那就是:他拥有致富的强烈欲望。这种对金钱的渴望是正常的,也是可取的。

羊皮卷第 13 卷
致富的法则

羊皮卷第 13 卷
致富的法则

“要想成为有钱人,首先就必须先有赚钱的强烈欲望。有了欲望就应该付诸行动,要想办法一步一步地实现它。例如一个人想拥有5块金子,这并不难实现。只要他有进取心,并且守住这第一份收获,他就能通过类似的方法赚来10块、20块金子,直到一整桶。这样他就成为富翁了。这种分阶段实际目标的好处就在于,能训练一个人创造财富的能力,这种财富是由一天天赚取的小数目积累起来的,这种致富的能力也是在这个过程中一天天加强的。所以我要强调的是,欲望一定要简单明了,如果欲望太多、太杂,以至超出了你的能力范围,那么你就必然难以实现,甚至会在挫败感中被击溃。

“各行各业的人都要不断地在工作中寻求进步,提高工作技能,力争在本行业中出类拔萃。一个对工作充满热情的人,他的能力就会不断增长,他的钱也会越赚越多。条条大道通罗马,我希望各位也能把欲望转化为热情,勇往直前。

“我从羊皮卷中得到的启发,再加上我自己的一点致富心得,我认为一个怀着‘富翁梦’的人要想稳中求胜的话,必须把以下几点作为基础:

一、节制消费,不要购买自己力所不及的物品,不要因一时冲动作无谓的开销。

二、对待债务,一定要在期限内尽力偿还。

三、照顾好自己家人,爱他们胜过爱其他人。

become purchase

四、注意自己的安全与健康,珍惜生命。

五、尽力帮助有困难的人们,但也要避免他们太依赖于你的帮助。

“最后我想重申的是,不管你是在致富的起步阶段,还是已经徜徉在财富王国中,最核心的就是:不断增加自己的赚钱能力,给家人和自己创造一个广阔的平台,同时资助那些有困难的人。我相信,你们都会实现自己的梦想,成为世界的精英。在此,我预祝各位成功。”

下
富
卷
財
富
實
踐

decode parchment

第八章

拥有“我要做富翁”的梦想

羊
皮
卷
:
获
取
财
富
的
法
则

一、梦想是财富的起点

梦想是一种很幸福很奇妙的东西，有一句话说得好：人类因为梦想而伟大。如果你连想都不敢想，那么一切都无从谈起，若是你在心中认定你今生一定会成为富翁的话，你就有可能成为真正的富翁。虽然后面还有很多困难等着你，但你已张开了梦幻的翅膀，只等展翅飞翔。

那些统领世上的风骚人物，历来都是让梦想为现实的能手，他们善于让未成形的机会现身，并加以有效运用，并且将这些动力一手转化成摩天大楼、工厂、汽车，以及种种使生活更加便利的各色事物。

你在计划赚取属于自己的那一份财富时，别让他人的讥笑嘲弄左右了你。要在这瞬息万变的世界拔得头筹，你必须具备披荆斩棘的拓荒精神，人类史上的拓荒者都是富于文明精神的梦想家，他们为了要发展自己的天赋潜质，并且以之生财，往往都以继往开来的伟大精神追求及实现自己的梦想。



don't dream

第
七
章

获
取
财
富
的
法
则

如果你认为做这件事有利于你致富,而又不损害别人的利益,那么就放手去做!别因为一时不如意,就去理会别人怎么说。要相信每一件失败的事物里,都伴随着一颗和成功大小相当的种子。

一百多年以前,在美国芝加哥最繁华的史特街上,一场大火把这条街上的店铺烧成了灰烬。而这条街上的所有店主开了一个讨论会,决定是要重建家园,还是要离开芝加哥,到更有发展的地方重新开始?结果,除了一个人之外,他们全都决定撤离芝加哥。

这位执意留下重建家园的人,伸手指着店铺的残骸说:“各位先生,就在这片废墟上,我要建造世界上最大的店铺,不管烧掉几次都一样。”

这家店铺后来盖好了,到如今它依然耸立在原地,有若一座纪念塔,标示着企图心的力量。它的主人叫菲尔德,是美国历史上一位有着传奇色彩的成功商人。当初菲尔德大可和其他商人一样一走了之,图个干净利落。在前程崎岖艰难,本来并不看好的时候,抽身而退是一个人的本能,然而这一点正是成功者和失败者根本上的区别。

日本的丰臣秀吉在致富以前,曾经让人看了自己的手相,那人说:“你的手相不太好,不能成功。”他非常生气,拿出刀来把自己手掌心很快划了几刀,说:“这样会怎么样呢?”

这样敢于用刀把自己的“命运线”改掉,虽说有一点残

decode parchment

忍,但充分表现了丰臣秀吉少年时代就抱着很大的致富野心。

丰臣秀吉本是一个童仆出身,却成功得到了当时“日本第一男人”的称号。不管是在松下氏那里做下人,还是换到信长那里替信长提草鞋,身份都相当卑微,但他始终追寻着自己的梦想,他兢兢业业地做好每一件事,从接触到的人那里学习一切能够学到的知识与经验,从而成就了他致富的伟业。

二、梦想就是财富的火种

一切成就,一切财富,都始于一个梦想。

毛泽东曾经说过:“星星之火,可以燎原。”惟有在自己的心灵燃起财富的火种,才可能有燎原之势。没有强烈的成功愿望,没有梦想成为富翁的宏愿,就不可能带动你去征服、去创造、去实现你的梦想。

心灵力量已为越来越多的科学家所证实,其梦想理论已超越了机械唯物主义,闯入爱因斯坦相对论“质能互变”的领域,融进了量子力学“无中生有”的统一境界。心灵力量的发挥,已经被众多的致富实践者接受,并切实地创造出了令人瞩目的成就。

decode parchment

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

当你开始思考致富,你将察觉到,财富其实开始于一种思想状态。一个好的梦想,要求有明确的目的,只需要少量或根本不需要繁重的劳动。

不妨这样说,梦想能量即财富的火种,财富即梦想能量的果实!一切成就,一切财富,都始于一个梦想。

为什么财富根源于“梦想”?美国成功学的奠基人拿破仑·希尔对这问题有较深的感触。他说:“真的,梦想就是实物。当你有固定的目标,并以不移的毅力和炽热的愿望去追求财富,你的梦想是会转化成物质的。”

大诗人亨雷曾经说过:“我是自己命运的主宰,我是自己灵魂的舵手。”

这是一句令人刻骨铭心的至理名言,因为它为“梦想致富”做出了一个重要的指南:意识的力量是无穷无限的,我们学到控制自己的意识,就学到了如何掌握生命的节奏——而财富就是生命之歌中一个极优美的乐章。

下面我们就来看一个汽车大王亨利·福特是怎样实现自己梦想的。

当汽车大王亨利·福特决心制造他那著名的V8型汽车时,他要求工程师在一个引擎上铸造八个完整的汽缸。

他的这个大胆设想却遭到了所有工程师的一致反对:“这是不可能的事啊!”

“尽管大胆去做。”福特命令道,“不管花多长时间,你们都要把这个任务完成。”

decode parchment

六个月过去了,计划一无进展。这也完全在这帮工程师意料之中,因为他们心里都有一个共同的意念:“这是一件不可能的事。”

到了年底的时候,福特核查该项计划的进展,工程师们老老实实在地告诉他,的确无法完成这计划。

“不管你们用什么方法”福特不温不火地说,“我就是需要这种车子,我一定要得到它。”

工程师们别无它法,只好再作更进一步的研究。过了一段时间,忽然,他们好像被一股神秘的力量“击中”,找到了制造这种V8型汽车的关键窍门。

这是福特一生许许多多“不可能完成的计划”中的一个成功例子。

是什么令V8型汽车“从无到有”? 是什么令“不可能”的计划“奇迹”般地成功的,那就是亨利·福特意念的力量!

世上无难事,只怕有心人! 成功是产生在那些有成功意识的人身上的。失败根源于那些不自觉地让自己产生失败意识的人身上。不穷不富,一日三餐,稍有存款,时有欠债,的确是“大部分人”的“正常”生活。

改造命运,自我致富,不为“不可能”所难倒,不受大众意识所牵制,心中常燃致富的火种,方能形成燎原之势。

decode parchment

三、用梦想向自我挑战

人类最大的敌人就是自己,只有把“自己”打败,才能在创业的路上所向披靡。

细想起来,我们所面临的每一次挑战都是由梦想引起的,而想要实现却是靠打败自我的信念。没有梦想的人只能安于现状,在贫困中叹息、挣扎,打不败自我的人只能停留在致富路的中途,前不着村、后不着店,等待着饥饿、恐慌来吞食自己。用梦想向自我挑战的人则不同,他们可以拥有财富、名誉、地位,可以赢得人们的尊敬,受到世人的称赞和拥护。

科比特是一个以经营电器起家的富翁,一次他赶时间不得不搭计程车。他等了半天,终于等到一部空车,就立刻坐了进去。那是一部非常干净但却非常老旧的车子,大概已经有二十几年的历史了。

科比特一坐上去,司机就对科比特说:“晚安,先生,上哪儿去啊?”科比特告诉他要去的地方,然后问他:“你是从巴基斯坦来的,是不是?”

车主很自然地看了科比特一眼,说道:“不错,你怎么知道?”

“我经常到那儿去,”科比特解释着,“你的口音一听就

decade marchant

知道你是巴基斯坦人,我很喜欢这种口音。”

他们彼此沉默了几分钟,后来科比特问起这部车子,车主非常肯定地跟科比特说:“这是我自己的车子,我自己给自己打工,很快地我将会拥有两部这种车子,我的梦想是20部。拥有了20部汽车后,我就可以开一个公司,实现我的梦想。”

科比特对他说:“太好了,我很高兴能碰到像你这样的商人,你在美国住多久了?”

“刚好14个月。”他说,“我刚来时,身上只有300美元,而现在我已经有了了一份属于自己的事业。”

“你真是了不起啊!”科比特说,“你工作一定非常卖力。”

“哦,不,先生,”他说,“这不是工作,我对于我现在所做的事业非常喜欢。你看,我的财源滚滚而来,为什么这些钱不是被一些老板、大公司赚去呢?正如你所说的,我是一个商人,总有一天我要过上富翁的生活。”

科比特由此似有所悟,他从一个开计程车的人身上找出了经营事业的答案。在此后的日子里,科比特的事业仿佛像开花的芝麻,一个劲儿的往上窜,因为他用梦想向自我挑战,用为自己打工的信念而前行。

decode parchment

四、给梦想安上翅膀

梦想可以说是一种最美好又最伟大的意识常态,如果你给梦想安上了翅膀,它就会载着你遨游于财富王国。

人们幻想能像鸟儿一样飞翔,于是有了飞机的诞生;人们幻想像飞禽那样南移北迁,于是有了汽车、宇宙飞船的诞生;人们幻想千里眼、顺风耳,于是有了微波、因特网的应运而生。这些改变人类命运的伟大成果没有哪一件不是起源于人们的梦想,没有这些梦想,人们至今仍停留在火种刀耕的生活,就没有今天高新技术的飞速发展,任何一项发明、一种财富皆是建立在梦想之上。

梦想可以说是一种最美好而又最伟大的意识常态,如果你给梦想安上了翅膀,它就会载着你遨游于财富王国。美国的马克·安德森就是一个这方面的绝好例证。

位于美国中西部威斯康星州的新里斯本是个仅有1491个居民的小镇,它默默无闻并且毫无生机,几乎被人们遗忘了。本地居民十分渴望能有一位有识之士给家乡带来新的希望。终于,一位电脑奇才的横空出世使得这座普通小镇也变得“著名”起来,他便是年仅25岁的软件设计大师马克·安德森。

decade parchment

本
篇
章
是
我
们
在
这
个
世
界
上
最
大
的
实
践
场
所

在世界各地的 Internet 网络中，大多数用户都在使用同一种软件——马克·安德森设计的“网景”(Nerscape)。在电脑界，马克的名声已经仅次于世界电脑大亨比尔·盖茨，他的出现标志着计算机软件行业中新生代的崛起。1996 年，马克·安德森上了美国《时代》周刊的封面，令无数同行羡慕不已。其实，马克的成功也是众望所归，因为他的“网景”使 Internet 得以在全球范围内普及，并帮助数千万电脑爱好者轻松上网，彻底摆脱了 Internet 以前的曲高和寡的尴尬局面。此外他的另一个软件“Mosaic”也使普通用户很容易掌握“在线”技术，操作简单，一学就会。过去，多媒体只是供极少数电脑专业人士使用，而如今，人们通过他设计的软件可以看报纸、新闻、听音乐、看电影、谈话聊天、收发信件——“鼠标轻点，世界尽收眼底”！马克·安德森实现了自己多年来的梦想，也为千千万万的用户打开了进入信息高速公路的绿灯。

安德森曾经尖锐地指出：“与个人电脑硬件突飞猛进的发展相比，Internet 软件开发落后了近十年。但我有种预感，我们能够成功！”在童年时期，他坐在电脑前时，就幻想着将来自己能成为未来的比尔·盖茨。十多年后，马克与他的伙伴埃里克·本纳着手开发一个新软件，目的是让 WWW 的功能充分发挥出来，并让使用者感到更容易、更实用，甚至成为一种规范的模式，进而一统天下。

每天晚上和周末的休息时间，两个小伙子都泡在狭小

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法
则

的办公室里埋头工作。他们给各个软件起名为“Mosaic——马赛克”，以后成为最具魅力的浏览器软件之一。目前，马克·安德森的浏览器软件占据了75%的市场份额，这是商业史上的奇迹，也是继比尔·盖茨之后的电脑业的延续的神话，它将指示着人们：不仅要有梦想的念头，还要给梦想安上翅膀自由地飞翔。

五、想像未来的样子

真正想成为富翁的人，不仅有美丽的幻想，而且一直想像着未来的富翁生活，无论前景多么坎坷、曲折，他的初衷始终不改。

有人说：“财富是一面魔镜，你想成为什么样子，它就会让你成为什么样子。”乍听之下，仿佛没什么道理，可仔细一想，不是吗？开始时有人雄心勃勃，魔镜也会映出你的财富，可奋斗了一阵子，你觉得困难太多而不停否定自己，魔镜当然也就映出你的贫穷。真正想成为富翁的人，不仅有美丽的幻想，而且一直想像着未来的富翁生活，无论前景多么坎坷、曲折，他的初衷始终不改。

正是因为有了这种梦想，魔镜才会真实地把一堆财富送到你的面前，留在你的生命中。因为，财富需要你这种主人，它愿服侍你这种有恒心让梦想变成现实的主人。

decade position

约翰·坦普登的高中时代是在田纳西州的温彻斯特度过的。他内心里经常梦想着有朝一日要成为一家大公司的首脑。虽然这只是一名17岁男孩的梦想,但却是其人生目标的萌芽。

进入耶鲁大学后不久,他的兴趣就从经营一般企业转移到研究评断公司财务之上。大学二年级时,他的父母由于生活拮据而无法再继续供他念书,迫使他陷入不知该休学就业还是该半工半读的窘状。要做这个决定非常困难,但因为约翰有自己的梦想,因此他很快就做出决定:无论如何都要坚持到毕业。最后他做到了。他不但每学期都取得了优异的成绩,而且也利用奖学金及一份兼职工作解决了学费与伙食费的问题。三年后,除获得经济学学士学位外,他同时还获得了著名的路德奖学金,并取得了全国优等生俱乐部耶鲁分会会长的头衔,以极其优异的成绩毕业。以后的两年,他前往英国牛津大学攻读硕士。此行对于他将来从事财务经营有很大影响。约翰回到美国后,前往纽约开始正式追求自己的目标。他的起步是一家颇具规模的证券公司,他在公司里的职务是投资咨询部办事员。

不久,朋友告诉他有一家公司正在招聘年轻上进的财务经理。这家公司的名称是“国家地理勘察公司”,是一家石油勘探公司。约翰听说之后,便前往应聘,因为他认为这家公司可以让他进一步学到许多有关财务经营方面的东西。很幸运地,他成为了该公司的一员,并且一干就是四



decode parchment

年。四年之后,虽然这家公司业务非常稳定,而且他的表现也不错,但是他觉得能学的已学得差不多了,他又开始怀念起老本行了。于是,一咬牙,他又回到早先的那家证券公司工作,并等待机会。最后,机会终于被他等到了,一名资深职员即将退休。这个人拥有八个相当有实力的客户,欲以 5000 美元出让。

这对约翰来说是相当大的赌注。5000 美元相当于他的全部财产,若此举失败,他将会变得一贫如洗。而且,把这些客户顶下来之后,能不能留住还是个问题。这时约翰再一次面临重大选择。最后,他一心想自立门户的雄心战胜了一切,他接下了这八名客户,并且立即一一前往拜访,十分坦率而且诚挚地向他们说明自己的理想与计划,客户们皆被他的热情与直率所感动,都表示愿意留下观察一段时间。此时,约翰才 28 岁。

两年的岁月很快就过去了,约翰几乎每天都在为员工薪金及管理费用忙得焦头烂额,有时候,他连自己的薪水都拿不出来。两年期间,公司便是在这种拮据的情形下惨淡地经营着。虽然如此,公司要求的品质并无降低,反而愈来愈高。到第三年,终于苦尽甘来,公司业务开始蒸蒸日上,客户也有显著增加,约翰自立的梦想终于实现在现实世界中。

今天,他已经是一家投资咨询公司的总裁,拥有将近一亿美元的资产,并兼任某大型互助银行的事务董事及数

下
篇

辛
亥
卷

財
富
實
踐

decode parchment

家公司董事。于是,一名 17 岁高中生的梦想在不到 40 岁就实现了。

六、尽力兑现你的梦想承诺

要想成为致富路上的胜利者,必须时时怀抱梦想,幻想路的尽头有满地的财富在呼唤你,从而鼓励鞭策你越过这条路上的每一道难关,直至真正地拥抱财富。

我们每个人都基本上都过生日,在生日宴上了都许过愿,其中绝大部分愿自己成为百万富翁,时值今天,你的愿望实现了吗?为什么不尽力兑现你的梦想承诺呢?为什么你还在糊口与穷困中苦苦挣扎呢?

要想改变你的现状,你必须重新揣好你的梦想上路,尽管路的中途风雨曲折,但路的尽头将是财富遍地,愿你一路走好,拥抱你的财富,兑现你的承诺。

梦想,不会轻轻松松地变成收获被你捏在手中,但执著的赶路,你能真真切切聆听到它遥远的呼唤,这种呼唤铭刻于心便是神圣的使命。

华尔斯夫妇二人的事迹是最好的证明,再加上他们具备进取心、耐心与毅力等主要条件,使他们今天得以成功。

decade purchase

二次大战前，华尔斯是一家百货公司的销售人员，妻子则是一名服装设计师。二次大战时，华尔斯应征入伍，在服役中受伤，入住陆军医院休养。

在疗养期间，他从事皮革加工借以打发时间。华尔斯和妻子当时笑着说他们以后要是能建立一个皮革加工店就好了，虽然是谈笑，但这个梦想却在华尔斯的心里扎下了根。

二次大战结束，华尔斯退伍返乡。恢复平民生活的某一天晚上，妻子的一位朋友到他们家做客，此时他们住在纽约。

吃完饭大家闲谈时，这位女士得意地向他们展示新买的手提包时说道：“这玩意儿花了我100美元，还可以吧？”

华尔斯听完之后，便把那只皮包拿过来，翻来覆去看了一眼之后说：“太贵了！这种货色我用20美元就可以帮你做出来。”

第二天，为了证明自己不是吹牛，华尔斯马上出门去买了一套工具和上等牛皮。一回到家，便立刻跪在地上开始忙碌起来，没多久，手提包就完成了。其手工之精致，连妻子看到之后也爱不释手！

华尔斯看妻子高兴，自己也很高兴，在高兴之余，他脑中突然灵光一闪，潜伏在心中的梦想浮现于脑海中。他想到既然自己具备技术方面的知识，又有推销经验，妻子在时装界又有许多熟人，自己何不朝皮革制造业发展呢！

下
篇

羊
皮
卷

第
二
篇
富
实
践

de cuir parchement

羊
皮
卷
:
获
取
财
富
的
法
则

于是,他把自己的想法与妻子商量,妻子也觉得这是个
好主意,因此二人联手,决心展开行动,开始自己进行创
业。刚开始时,他们在自己只有三个房间的公寓中制造样
品,由妻子设计,华尔斯负责制作,二人工作得不亦乐乎!

但他们都知道还有一个最大的问题尚未解决:那就是
该如何获得订单,若无订单,创意再好也是枉然。

为了获得订单,华尔斯每天将样品夹在腋下,在纽约
各大商店中极力推销,但由于他们太年轻,又没有名气,所
以不断遭到拒绝。但华尔斯并不气馁,他相信自己的产品
一定会遇上伯乐。

最后,他遇见了纽约著名商店“苏克斯”的供应商。这
位供应商一看到华尔斯带来的样品便十分欣赏,他表示华
尔斯能做多少,他就要多少,订单完全不成问题。。

从此以后,华尔斯他们小小的公寓“加工厂”里,都能
看到夫妇俩忙碌的身影。以前是没有订单,现在则是被订
单给累坏了。

为了应付雪片般的订单,他们不得不招兵买马,再推
掉一些他们承受不了的订单。后来,他们的独特创意产品
引起了某位记者的兴趣,他在自己的杂志上刊登了介绍华
尔斯与妻子的奋斗史。这篇文章使他们一夜之间声名大
噪,产品在极短的时间便卖出了 200 万个。他们夫妇俩不
得不增添设备工厂,以应付各地厂商的订单。现在纽约和
洛杉矶都设有他们的工厂,所雇员工多达三百多名,所制

decode parchment

产品向全国主要商店交货。

由于产品畅销,华尔斯与妻子很快就成了百万富翁,那一年,他们才30岁出头。

要想成为致富路上的胜利者,必须时时怀抱梦想,幻想路的尽头有满地的财富在呼唤你,从而鼓励鞭策你越过这条路上的每一道难关,直至真正地拥抱财富。

七、为梦想再燃一把火

对同一个人来说,如果你的梦想强,则致富成功的概率就会增加;如果你的梦想弱,则致富成功的可能性就会很小。

如果把梦想说成是致富的动力,那么企图心却是必不可少的因素。每个人都希望自已有钱,告别贫困。可光是“希望”并不能够给你带来财富,只有强烈的“企图心”才会促使你实施这一伟大而光明的计划、它不仅需要坚忍不拔的毅力,还需要不达目的誓不罢休的恒心,这就更需要为梦想再燃一把火,才有可能化梦想为财富。

艾丽亚是一家公司的行销策划人员,她看准了被该公司视为失败的一项产品:白雪洗发液。它是一种价格低廉,而且不含任何添加剂的洗发液。这种洗发液没有华丽的包

the old government

羊皮卷：获取财富的法则

装,但却能吸引讲究价格的消费者,于是她决定再次为“白雪”全力以赴,并将它再呈给最高管理层,告诉他们“白雪”的价值所在,最后高层领导接受了她的提议,而“白雪”后来竟成为了该公司销售最好的洗发液之一。由于“白雪”销售成功,艾丽亚成为该公司一家子公司的负责人。于是,她又研创了一系列新的护发产品,而这些产品最后也都成了市场宠儿。

如今,艾丽亚已成为布瑞尔通讯的执行副总裁,该集团所从事的正是市场营销服务,由于她不断地以她的个人企图心为公司引进更多更好的产品,故她得到今天的职位可以说是实至名归。就连哈佛商学院也颁给她“马克思和柯恩卓越零售奖学金”,而《美金和意识》杂志也称许她为“前一百名商业职业妇女”。

可以这样说:企图心是致富的动力。有时把企图心提高一点点,便会收到意想不到的致富效果。

德尔出生在美国的休斯敦。他的父亲曾希望他成为一名医生,但德尔对医学一点儿也不感兴趣。商业就像磁铁一样深深吸引着他。12岁时,他通过邮购目录销售邮票,赚了2000美元。高中时,他从各种渠道寻找最可能的潜在客户,向他们推销《休斯敦邮报》,使平常无奇的卖报工作成了赚钱的好差事。就在他16岁时,他用获得的1.8万美元收益,买了一部宝马车。看着他以现金支付全部车款,车行老板不禁目瞪口呆。

“people are not born
“people purchase”

德尔按照父亲的愿望,1983年高中毕业后进了奥斯汀的德克萨斯大学学习生物。但他却醉心于计算机。当时,他感到市场上对个人电脑的大量需求并未得到充分满足。零售商店的个人电脑售价过高,且销售人员对电脑不是一窍不通就是一知半解。针对这种情况,德尔想出了一条赚钱的好路子,通过电话订购向客户直接出售客户要求组装的电脑。于是,德尔说服一些零售商将剩余的电脑存货以成本价卖给他。接着,德尔在电脑杂志上刊登广告,以低于零售价 15% 的价格出售个人电脑。此后,订单如潮。德尔就在他的大学宿舍里组装起了电脑,当愤怒的室友将他的零件堆在门口不让他进门时,他知道他在学校的日子不会太长了。1984 年春天,德尔离开了校园,用自己的积蓄办了一间个人电脑公司。他向父母保证,如果自己的公司一年半之内没有取得成功,他将在第二年的秋天重返校园。

第一年,公司销售收益为 600 万美元,此后,一直是全国发展最快的公司之一。德尔成了家喻户晓的“旋风小子”。1986 年,公司销售收益猛涨到 1.59 亿美元。

到了 1993 年,德尔公司的销售额突破 20 亿美元。公司股票也成了华尔街投资者最喜欢的高科技股之一。

我们在人生的海洋里航行,在致富的道路上前行,那么为什么要航行呢?那就是因为心里有梦想,无论你的人生的目标是什么它都是由梦想而来。一个人如果梦想大而强烈,成就的事业就会很大,许多人成功都靠的是梦想的刺

下
篇

羊
皮
卷

富
实
践

decode parchment

激,无欲则无所为。

对同一个人来说,如果你的梦想强,则致富成功的概率就会增加;如果你的梦想弱,则致富成功的可能性就会很小。

听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓八

每个人都会走过一段艰苦的日子,或许你的特别长,但千万不要放弃“我要做富翁”的梦想,坚持下去,你终有见到太阳的一天。

第八个月月底又到了,巴比伦的 100 多位学生得到国王的通知,说阿卡德在第八个月月底还有话与他们说。于是,怀着喜悦、迷惑不解的心情,学生们又从各自的工作岗位会聚到了昔日的课堂。

阿卡德早已等候在那里,他笑容可掬地要大家坐下来,又开始他的课程:

“已得到智慧福音的学子们,很感谢神圣的国王让我把羊皮卷上的七大致富法则教给了你们,相信你们已掌握了它,并把它实践在你们各自的领域中,相信巴比伦在你们这些火种的带动下,很快就会繁荣昌盛起来。

“也许,你们心中都有一个疑问:‘既然你把七大致富

decode parchment

都告诉我们的,为什么还把我们叫过来,难道还有什么别的秘诀吗?’

“是的,我亲爱的朋友们,这七大致富法则传授给了你们,是找到了致富的源头。但是,我还是要告诉你们:我只是教你们种下了一棵财富大树,至于财富大树能结多少金币,怎样才能让财富大树生生不息、每年每月每天都有新的金币增加,这是我今天要告诉各位的。在七大致富法则、五大黄金定律之外,你们还必须明白两条永续长存的财富真经,那就是:第一要拥有‘我要做富翁’的梦想,第二就是要展开果敢的行动。它们和上述的七大法则同样重要,可以说相辅相成,也只有全面掌握了这套方法,你们才可能永远站在富翁的行列中。

“你们不妨听我讲一个故事。有一次我应朋友的邀请到中亚细亚的一个小城进行演讲,主要是传播致富的经验,虽然我激情满怀,可是底下的农民一个个却都蔫答答的,弄得我的激情也一下子降了下来。这时,我的那位朋友告诉我:‘当地农民刚刚度过了两个旱年,今年又发生火灾,他们眼下正处于极端的困苦阶段,如果你真要讲致富,不如给他们一点鼓励,他们现在最想听的是希望。’

“我忽然想起了我小时候的生活。虽然现在我是作为一名成功人士站在这儿,可我以前也曾遇到过这样的日子。在来之前我准备了洋洋洒洒的精彩演说稿,但现在我改变主意了。走上演讲台,我向那些沮丧的农民讲起了我

下
篇

羊
皮
卷

一
财
富
实
践

decade par haïnt

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

父亲的故事。

“我知道在座各位的日子都很艰苦。种庄稼是件苦差事。我父亲的工作也和各位一样。他以前是个雇农，经过很多年的省吃俭用才在西部买了一个小农场。但很快就碰上了经济大萧条，东西卖不出去，冬天有时我们连煤都买不起。那年我才三岁，可也要爬进猪栏，把猪吃剩的玉米捡起来，用来做燃料。

“开春时，我们又遇到了春旱。父亲仍把辛苦留下的几斗宝贵的玉米全都种了下去。‘为什么不留点儿？它们可能会枯死的。’我担心地问。但父亲面色凝重地说：‘没用的，只有冒险才会有前途。’一个月过去了，还不见雨的影子，父亲的脸色越加凝重了。

“后来终于下了一场雨，可时间太短，来得又太迟。到收获的时候，我们只收到了几斗玉米，这和我们播出的种子数量差不多。其他农民都纷纷挂起了‘出售土地’的牌子，可父亲在祈祷时却说：‘感谢你，慈爱的主啊。你把种子又还给了我，我并没有损失。’于是，父亲仍以积极的态度来面对生活，他请求钱庄老板给予帮助，钱庄老板看我父亲信誉可靠答应了他。

“若干年后，我们又受到了龙卷风的袭击。我们全家人慌慌张张地带着几件值点钱的家什向南奔跑，可是没跑多远，我们就听到身后传来了可怕的怒吼声，我们眼睁睁地看着无情的旋风在家园一带肆虐，谁也说不出话来。



一天，一个年轻人，背着一个大背包，手里拿着一根棍子，正走在一条路上。他看起来有点疲惫，但眼神却很坚定。他正走着，突然听到一个声音在叫他。他回头一看，发现是一个老人在叫他。老人说：“年轻人，你已经走了很远的路了，要不要休息一下？”年轻人摇摇头说：“不，我不能休息，我还要继续往前走。”老人说：“你为什么这么拼命？”年轻人说：“我要去一个很远的地方，那里有我的梦想。”老人说：“梦想是好的，但你要知道，梦想不是那么容易就能实现的。你要学会坚持，学会在困难面前不放弃。”年轻人听了老人的话，心里很感动。他继续往前走，心里想着老人的话。他终于来到了那个他梦想中的地方。他看到那里阳光明媚，鸟语花香。他高兴地说：“我终于见到了太阳！”

deroute parchment

羊皮卷：获取财富的法则

“风一停，父亲和我便匆匆地赶回家。可是一切全没了，半小时前我们刚刚刷过的十幢房屋，如今都只剩下了残破的地基。父亲触摸着那块被龙卷风肆虐过的土地，身子剧烈地抖动，背显得更驼了，仿佛忽然之间老了十多岁。他疲惫地跪在地上，失声哭了出来。我忽然发现父亲的头发已经花白了，是啊，他在这儿辛苦经营了16年，这一瞬间全没了。

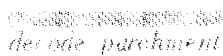
“但这并不意味着结束，几天之后，我们在邻近的小镇上廉价买来了拆卸房子剩下的废料。就用那些东西，我们在旧地基上又一钉一锤地建了一幢小房子。父亲并没有放弃，我们仍辛苦地劳动着，一幢又一幢地扩建房屋。经营的农场一片兴旺。遗憾的是，就在大好日子将来临时，我的父亲在一场意外中死去了。临死时，他艰难地留下了一句话：‘苦难不是长久的，强者才可以永远存在！’

“说到这里，我听到下面发出了一片热烈的掌声，那些农民，紧锁的眉头松开了，眼里充满了对生活新的希望。”

“今天，我之所以把大家又叫到这里，是要告诉你们：无论在何种情况下，都不要丢掉‘我要做富翁’的梦想。

“每个人都会走过一段艰苦的日子，或许你的特别久，但千万不要放弃奋斗，撑下去，终有见到太阳的一天。

“这就是我在讲完七大法则之后又要传授给各位的两大行为指南，这两个指南是建立在致富的基础之上的，如果你们掌握并运用好它，那才可能成为真正的富翁。在此，我预祝各位都能成为巴比伦真正的富翁！”



第九章 果敢行动

一、惟有行动,才能告别贫穷

种 下行动就会收获习惯；种下习惯便会收获性格；种下性格便会收获命运。由此可断，习惯造就一个人，只要你养成自己希望的任何良好习惯。

好习惯也必须用行动来证明,从现在起,让行动来贯彻计划的始终。

有一个野心勃勃却没有作品的作家说：“我的烦恼是日子过得很快，一直写不出像样的东西。”

“你看，”他说，“写作是一项很有创造性的工作，要有灵感才行，这样才会提起精神去写，才会有写作的兴趣和热忱。”

说实在的,写作的确需要创造力,但是另一个写出畅销书的作家,他的秘诀是什么呢?

“我用‘精神力量’。”他说,“我有许多东西必须按时交稿,因此无论如何不能等到有了灵感才去写,那样根本不行。一定要想办法推动自己的精神力量。方法如下:我先定

Do what you want to do
Do what you want to do

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

下心来坐好,拿一枝铅笔乱画,想到什么就写什么,尽量放松。我的手先开始活动,用不了多久,我还没注意到时,便已经文思泉涌了。”

“明天”、“下个礼拜”、“以后”、“将来某个时候”等往往就是“永远做不到”的同义词。有很多好计划没有实现,只是因为应该说“我现在就去做,马上开始”的时候,却说“我将来有一天会开始去做”。

我们用储蓄的例子来说明好了。人人都认为储蓄是件好事,虽然它很好,却不表示人人都会依据有系统的储蓄计划去做。许多人都想要储蓄,只有少数人才能真正做到。

这里是一对年轻夫妇的储蓄经过。威廉先生每个月的收入是3000美元,但是每个月的开销也要3000美元,收支刚好相抵。夫妇俩都很想储蓄,但是往往会找些理由使他们无法开始。他们说了好几年:“加薪以后马上开始存钱”、“渡过这次难关以后就开始存钱……”、“下个月就开始”、“明年一定开始存钱”。

最后还是他太太丹蕾不想再拖。她对威廉说:“你好好想想看,到底要不要存钱?”他说:“当然要啊!但是现在省不下来呀!”

丹蕾这一次下定决心了。她接着说:“我们想要存钱已经想了好几年,由于一直认为省不下来,才一直没有储蓄,从现在开始要认为我们可以储蓄。我今天看了一个广告说,如果每个月存100元,15年以后就有18000元,外加6600

decide purchase

元的利息。广告又说:‘先存钱,再花钱’比‘先花钱,再存钱’容易得多。如果你想储蓄,就把薪水的10%存起来,不可移作他用,只要我们真的那么做,一定可以办到。”

他们为了存钱,起先几个月当然吃尽了苦头,尽量节省,才留出这笔预算。现在他们却觉得“存钱跟花钱一样好玩”。

让我们时时刻刻记着富兰克林的这句话:“今天可以做完的事千万不要拖到明天。”

这也就是我们中国俗语所说的:“今日事,今日毕。”

如果你时时想到“现在”,就会完成许多事情;如果常想“将来有一天”或“将来什么时候”,那就将一事无成。

请记住以下六条:

1.要紧的工作先去进行。你不妨把手中的工作按照性质分成下列三种处理顺序:现在必须立即去做,待会儿再做,有时间再做。每天订出这些顺序来,每天早晨你开始一天工作之前就要订出这些工作顺序——最好是在前一天晚上就寝之前就这样做。

2.如果你第一次失败了,再尝试一遍。如果你第二次又告失败,研究一下失败的原因。如果你第三次还是失败,那么,你目前的眼光可能太高了,把你的目标稍微降低一点点。

3.试着经常和具有相同目标的人交往。大多数人都是因为遭遇相同的问题,而组成一个团体,与有相同价值与

下
篇

辛
皮
卷

一

財
富
實
踐

decide parchment

羊皮卷：获取财富的方法则

梦想的人所组成的团体。每个月聚会一次,可以使大家获得一些真正有效的行动和念头。团体的支持,能协助我们培养出坚强的毅力。

4.如果你碰到某个问题无法解决,而陷入僵局,不妨改变一下气氛。你可以试着放松一下心情,到海边或乡下去玩一天。这并不是逃避或退缩。只是观赏风景,恢复一下你的精力。

5.你在获得某一行业或学术方面的一般知识之后,集中你的注意力,确实精通其中的某一部分。先要专精某件事,才能再求多方面发展。把一件事情做好,做到精通为止,这样做能给你带来信心,并为你带来良好的声誉。

6.你的工作要超过人们的要求,你的贡献也要超出你的本分。多努力一点。记住,胜利者能从雷雨中看到彩虹。同样的他们只会看到溜冰的乐趣,不会为结冰的街道而烦恼。

记住下面这个故事,并加以学习:有个孩子用他的零用钱买了一双新的溜冰鞋,到结冰的湖上溜冰。他一次又一次地滑倒,他的母亲每一次都跑上去扶他起来,向他警告说:“把你的溜冰鞋收起来吧,免得摔伤了。”这个小男孩痛楚地说:“妈妈!我买它来不是为了脱掉它,我是为了溜冰才买的!”

decode parchment

二、犹豫不决是魔鬼最喜欢的工作

有了好的计划,一定要马上动手去做,哪怕只做完你创业中的一件小事,你也会觉得向你的致富目标靠近了一步,同时你的致富信心也会增加,否则,致富梦想永远遥遥无期。

历数全球著名的百万富翁、亿万富豪,他们最大的长处就是果敢行动。著名石油大王洛克菲勒曾说过这么一段经典之言:“犹豫不决是魔鬼最喜欢的工作,要想改变现状,惟有行动。”

致富的过程好比一盘棋赛,坐在你对面的不是别人,而是时间。只要你在场棋局中,也就是这场致富赛中犹豫不决,你绝对会被淘汰出局。如果你英明果断,即使有错,但你仍有成为富翁的可能性。

光是幻想,是不能导致成功的,惟有下定决心并积极采取行动,才能得到你所要追求的东西。

当哥伦布展开他著名的航程之初,他做出了人类历史上影响最深远的一个决定,如果不是他坚守这个决定,就没有我们今天所知道的美洲大陆了。

如果你在今天决定要创业,然后明天又变更决定,那么你注定要失败。如果你不能肯定向哪一个方向前进,最

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

1917-1924年
around 1917-1924

好闭上眼睛,在黑暗中前进,因为这样子也比你睁开眼睛,但却毫无行动好得多。

如果你在创业时犯了一项错误,这个世界将会原谅你,但如果你未作任何决定,这个世界将不会原谅你。

不管你是谁,不管是从事何种行业,你都是在和时间下棋。快速地移开棋子,“时间”将对你有利,如果静止不动,“时间”将会把你从棋盘上除掉。

有个落魄的中年人每隔两三天就到教堂祈祷,而且他的祷告词每次都相同。

第一次他到教堂时,跪在圣坛前,虔诚地低语:“上帝啊,请念在我多年来敬畏您的分上,让我中一次彩票吧!阿门。”

几天后,他又垂头丧气地回到教堂,同样跪着祈祷:“上帝啊,为何不让我中彩票?我愿意更谦卑地来服侍您,请您让我中一次彩票吧!阿门!”

又过了几天,他再次去教堂,同样重复他的祈祷。如此周而复始,不间断地祈求着。

到了最后一次,他跪着说:“我的上帝,为何您不能怜悯我一次?让我中彩票吧!只要一次,让我解决所有困难,我愿终身奉献,专心侍奉您……”就在这时,圣坛上空发出了一个雄浑的声音:“我一直在垂听你的祷告,可是,最起码,老兄你也应该先去买一张彩票吧!”

还有一则故事也阐明了犹豫不决、拖延和果敢行动者

Gerardus paradoxus

致富
实践

的强烈反差。

古时候,有一个和尚,决定要到南海去,可是他身无分文且路途遥远,交通又极不方便。但他没有被这些困难所吓倒,他只有一个信念,一定要到南海去。

于是,他便沿途化缘,一步步往南海的方向前进。路过一个村庄化缘时,他碰到一个富和尚,富和尚便问他:“你化缘干什么?”穷和尚回答:“我要去南海!”

富和尚不由哈哈大笑起来:“凭你也想到南海,我想到南海的念头已经有好几年了,但还一直没有准备充分。像你这样贫穷的人,还没到南海,就是不累死也会饿死,还是趁早找个寺庙安稳度日吧!”

穷和尚不为所动,固执地说:“我迟早一定要赶到南海。”

几年以后,穷和尚从南海返回,又到这个地方看望富和尚,这时富和尚却还在准备他的南海之行。

致富过程中,像寓言中的落魄之人及富和尚可都为数不少。你如果想脱贫致富过富翁的生活就不要光下决心。有了好的计划,一定要马上动手去做,哪怕只做完你创业中的一件小事,你也会觉得向你的致富目标靠近了一步,同时你的致富信心也会增加,否则,致富梦想永远遥遥无期。

decode parchment

三、计划再好不如做得好

在致富的过程中确实要敢想敢做,这里说的敢想敢做当然不是盲目地去做,它需要审时度势,权衡利弊。只要是你认定可以从事的行业,想好了就不要犹豫,立即行动。

致富的过程像一场马拉松赛,你可以把赛程设计成几个小目标,也可以慢跑、快跑、冲刺等。但是,你计划得再好,却不去实施,躺在原地睡大觉,你依然只是看着别人摘取致富的桂冠空自羡慕而已。

同样的环境,同样的条件,有行动行为的人与光计划的人将产生截然不同的结果。

一个人能否主宰自己,就是你是否能迈入富翁行列的决定性因素。

致富就如同“骑着一辆自行车,不是维持前进,就是翻覆在地”,所以行动第一,任何事都不要拖延,工作时绝对不能把“踩车”的脚松下来、停下来。你可以在工作上训练自己养成严格的执行的习惯和限时观念,以防止自己松懈。当你发现你能完成既定的事,你也会因此而惊讶不已!

积极思考的力量和扎实的行业知识是在任何领域致富取得成功的重要因素,但光有想法和知识是不能形成力

decode parchment

量的,只有经过积极的行动,将知识应用于实际,才会有所成效。研究那些百万富翁们的创业历程,我们发现他们对行动情有独钟。一般他们先搜集有用的资料和有关的知识结合,发展一套实施的计划,接下来,就是付诸行动。

美国联合保险公司的创办人及现任总裁克莱门特·斯通就从他坎坷的创业当中由衷地感慨:“我相信‘行动第一!’这是我最大的资本,这种习惯使我的事业不断成长。你必须随时用心搜集信息,没有任何拖延的理由,行动是最重要的部分。”

美国有个豆芽大王吉诺·普陆奇。当他上大学法律系一年之后,忽然想到,虽然大学毕业后要当律师,年收入不算少,但比起经商赚的钱肯定是小巫见大巫。为了自己以后成为百万富翁,他想到做到,毅然决然地放弃保险的仕途,弃学从商,步入充满危险同时又充满金钱利诱的商界。

他先是为一家杂货批发公司当推销员,他肯动脑筋又能干,不久,他靠佣金的收入竟然超过了这家公司董事长的薪金。董事长此时受不了了,要让他改拿薪金,想把他的收入拉下来。他当然不会愿意,于是炒了老板的鱿鱼。干什么呢?他又想出了一个绝招:做豆芽卖。因为那个时候正在进行第二次世界大战,市场一片混乱,有些地方根本买不到蔬菜,豆芽便成了城里可以生产出来的一种应急蔬菜。他找了一个合伙人,又请了会发豆芽的日本人当顾问,在很短的时间内就又干了起来。为了扩大销路,他拿着骗人

下
篇

羊
皮
卷

一

財
富
實
踐

deuxième paiement

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

的“豆芽生产会”的介绍信,跑到首都华盛顿找军需部门洽谈生意,真的拉来了一笔大生意。再之后,他扩大了生产品种,从单一生产豆芽,发展为多种蔬菜,又别出心裁地做广告,使自己逐渐走进了亿万富翁的行列。

在致富的过程中确实要敢想敢做,这里说的敢想敢做当然不是盲目地去做,它需要审时度势,权衡利弊。只要是你认定可以从事的行业,想好了就不要犹豫,立即行动。

世界船王奥纳西斯便是一位想好就做绝不拖延的亿万富翁。

20世纪20年代末,经济大萧条降临西方世界,生产过剩、物价暴跌,到处一片凄凉。但是天生一双慧眼的奥纳西斯认为这终究是短暂现象,世界经济必然会复苏。这时,他听说加拿大国营铁路公司元气大伤,拍卖产业,其中6艘货船原价200万美元,如今只卖12万美元,他认为这太便宜了。经济复苏之后,海上运输业必定繁荣,那时船价肯定会上涨。于是,他到加拿大买下了这6艘货船。买下的头几年,这6艘船没有多少活干,人们都认为奥纳西斯干了一件很傻的事。但他不后悔、不动摇。不久,第二次世界大战爆发,水上运输工具身价百倍,奥纳西斯这下发财了。他用高价卖出的钱又添置了不少新船,等到二战结束,他已置身于拥有希腊“制海权”的巨头行列。

可见,敢想敢做,不以别人的意见左右,你终会跻身富翁的行列。

decode parchment

四、敢做才会有可能

如果你活得过于仔细，表现得过于精明，你就可能错失良机。

由贫穷走向富裕虽说是一个漫长的过程，可途中有很多次机会，而机会也只是青睐敢于行动的人。也许你曾听说过这样一则小故事：

“昨天晚上，机会来敲你家的门。当你听到有人敲门时，很不情愿地在屋内高喊：‘谁呀，这么晚了，有事明天再说。’机会高声答道：‘我是机会，给你送财运来了。’等你慌忙穿好衣服，拉亮电灯，打开保险锁，拉开防盗门，可机会已经走了。”

这个故事很明显是一则寓言，它的寓言也很明显：如果你活得过于仔细，表现得过于精明，你就可能错失良机。

在我们身边，许多成功人士，并不一定是比你“会”做，更重要的是他比你“敢”做。

哈默就是这样一个人。1956年，58岁的哈默购买了西方石油公司，开始大做石油生意。石油是最能赚钱的行业，也正因为最能赚钱，所以竞争尤为激烈。初涉石油领域的哈默要建立起自己的石油王国，无疑面临着极大的竞争风险。首先碰到的是油源的问题。1960年石油产量占美国总

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践

decode parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

产量38%的得克萨斯州,已被几家石油大公司垄断,哈默无法插足其间,沙特阿拉伯是美国埃克森石油公司的天下,哈默也难以染指……

那么,该如何解决油源问题呢?

1960年,当花费了100万美元勘探基金而毫无结果时,哈默再一次冒险接受了一位青年地质学家的建议:旧金山以东一片被德士古石油公司放弃了地区,可能蕴藏着丰富的天然气,并建议哈默的西方石油公司把它租下来。哈默于是千方百计从各方面筹集了一大笔资金,投入了这一冒险的投资。当钻到860英尺(262米)深时,终于钻出了加利福尼亚州的第二大天然油气田,估计价值在2亿美元以上。哈默也因此跨入了亿万富翁的行列。

瑞典化学家诺贝尔为了完成科学发明,一生都在想——做——想的尝试行动中,他就是这样一生都在死神的威胁下,冒着生命危险,研究烈性炸药的。

1867年秋,诺贝尔家族在一次试验中贡献了一位亲兄弟的生命,父亲也负伤变成了残废,他的哥哥也深受重伤。若是一般人,在这样惨重的代价下,肯定会发誓再也不踏入这个领域。可是诺贝尔不同,他是一个敢想敢做的人,骨子里就透出一股不服输的精神。自然,在这些高昂的代价面前,一旦机会光临,他自然会死死抓住不放。事情就是这样,只要坚持敢做,总会有转机。

有一天,诺贝尔意外地发现搬运工人从货车上卸下甘

decode parchment

油罐,从有裂缝的甘油罐中流出来的液体,居然和罐子与罐子之间塞进的硅藻土混合而成了固体,没有发生爆炸。

一个固体物当然在搬运、贮存上都很安全,这个发现给了诺贝尔一个很大的启示。他抓住它进行实验,证明硅藻土是一种很好的吸附剂,它能吸附三倍于自身重量的硝化甘油仍保持干燥,并可以把硝化甘油的硅藻土模压成型,即使被引爆,它的爆炸力与纯净的硝化甘油也相等。这样就发现了一种既有强大威力又安全可靠的烈性炸药,从而使烈性炸药得到了广泛的应用。

诺贝尔因此也成了亿万富翁,并创立了世界著名的诺贝尔基金奖项。

五、掌握今天,用行动说话

掌握今天非常重要,机不可失,时不再来,你必须用行动说话,用事实证明。

关于如何行动的话题,在《圣经》中耶稣曾有一段智慧箴言:“世界上有四种马。第一种马是看到主人的鞭子就立刻飞奔出去的骏马;第二种马是听到或看到别的马被鞭打,生怕落到自己身上快步奔跑的良马;第三种马是要等到挨了鞭笞才开始跑的凡马;第四种马是非要挨了严厉的

下
篇

羊
皮
卷

财
富
实
践



在《今天》一书中，作者以幽默、风趣、生动的笔调，描绘了当代中国社会的种种怪现象，揭露了社会上的种种丑闻，批判了社会上的种种黑暗。作者以敏锐的洞察力，揭示了社会的种种矛盾，揭露了社会的种种罪恶。作者以幽默、风趣、生动的笔调，描绘了当代中国社会的种种怪现象，揭露了社会上的种种丑闻，批判了社会上的种种黑暗。作者以敏锐的洞察力，揭示了社会的种种矛盾，揭露了社会的种种罪恶。

THESE BOOKS ARE
NOT TO BE
REPRODUCED

鞭笞之后才开始走的驽马。同样,世界上也有四种人,第一种人是远远看到别人陷入病死的痛苦中就立刻心生警惕;第二种人是要等到病死已离自己不远才心生警惕;第三种人是必须看到自己的近亲陷入临死前的痛苦才知道警惕;第四种人是要非自己亲身体会病死前的痛苦才知道悔不当初。”

我们不妨把耶稣的这个比喻略改一下。世界上有这样四种人:第一种人是今天立即解决的人,第二种人是等待明天解决的人,第三种人是一味发愁今天明天都难以解决的人,第四种人是问题已造成恶果再也难以解决的人。

要知道,掌握今天非常重要,机不可失,时不再来,你必须用行动说话,用事实证明。

美国的查理·华德出身贫寒。17岁时他刚高中毕业后就离开了家,加入了流动工人大军中。

他的同伴朋友都是些倔强的人。他同他们这些所谓“边缘人物”混在一起。军事冒险者、逃亡者、走私犯、盗窃犯等等都成了他的朋友。他还参加了墨西哥的武力组织。最后,他因走私毒品而被捕,判了刑。查理·华德进入莱文沃斯监狱时是34岁。他声称任何监狱都无法牢牢地关住他。他寻找一切机会越狱。但与此同时又发生了一个转变。在他心中,突然有个东西嘱咐他:要停止敌对行为,变成这所监狱中最好的囚犯和最好的人。从那一瞬间起,他整个的生命浪潮都流向他最有意义的方向。他决心要掌握与改

decade parchment

羊皮卷：
获取财富的法则

变自己的命运。于是他不再好斗,不再憎恨警察与法官。他决心绝对避免再犯罪。他环视四周,寻找各种方法,以使他在狱中尽可能过得愉快些。他向自己提出了很多问题,并在书中找到这些问题的答案。他的行为由于态度的转变而有所不同,因而博取了狱警的好感。一天,一个警官告诉他,他可以减刑,可以申请在狱中的工厂试着干点什么。不久,查理申请成功,由于他表现良好,不久就成了监狱电厂的主管,领导着 150 个人。他不断鼓励这些囚犯们把自己的境遇改进到最佳的地步。查理·华德获释出狱后,就来到了圣保罗市。他凭自己的能力在两个月之内找到了一个做工头的工作。一年后,他成了一家公司的主管。最后,查理当上了总经理。在查理的管理之下,他的公司每年销售额由不足 300 万美元上升到 5000 万美元以上,成为同类公司中最大的公司。

关于掌握今天,珍惜今天,古人早已为我留下了众多的智慧格言,就连拿破仑·希尔都不禁惊呼:“请准确而精密地把握住你的今天!用行动说话,用事实证明你也可以获得成功。别再犹豫,关键是跨出去!”

decode parchment

六、等待和观望不会带来馅饼

请不要等待奇迹发生才开始实践你的梦想。
今天就开始行动!

要想实现你的人生目标,获得你梦想中的财富,惟有行动。

天上绝对不会掉馅饼,同样,财富也不会飞入你的家中。无论再完美的计划,再动人心的智慧福音,你坐着不动,永远都不会有任何进展。没有任何事情比开始行动、下定决心更有效果。即使上帝告诉你明天买什么号码会中巨奖,你首先也得买一张彩票。

今天就是你行动的第一天。大多数人只能庸庸碌碌地过一生,并不是因为他们懒惰、愚笨或习惯做错事;大多数的人一生贫困的原因在于他们没有做对事情。他们不晓得富裕与贫穷的分野何在。要达到的摆脱贫困的第一条守则就是:开始行动,向目标前进!而第二条守则是:每天继续行动,不断地向前进!

曾有人对体重过重的人作过调查,得出一项规律:许多肥胖的人会以肥胖为理由,拒绝做某些事。例如,他们会说:“当我瘦下来时,我就要和以前一样拼命工作了,或者我就得被人看成营养不良了,或者我就会失去以前的那一

2022/10/10 14:00:00

份优越感等等。”他们像是住在一个神秘的地方,我们不妨把这个地方叫做“未来幻象岛”。在“未来幻象岛”上,每件事似乎都可能发生,但实际上却没有任何事情会真的实现,因为你永远都到不了这个地方。

请不要等待奇迹发生才开始实践你的梦想。今天就开始行动!对肥胖的人来说,每天散散步也不是件大不了的事,但是一旦付诸实行后,这就是一件大成就,何况,散步的确会让你的体重明显下降。

你现在就可以开始行动,朝着理想大步迈进。

行动的步骤应该有哪些?把它们一一列出来,然后,开始逐项实行。今天马上行动!明天也不能懈怠!每天都要持续行动,迈开大步向前走!

当你要扩展销售业绩,你的行动项目就应该包括增加打电话的次数。如果你只打了几个电话,应该再多打几个,设定每天的目标,并且遵守它。

如果你想转换工作,需要接受特殊的职业教育训练,马上报名参加、缴学费、买书、上课,并且认真做功课。

如果你想学弹钢琴,先找到适合你的老师,购买需要的钢琴,然后开始练习。

如果你想要旅行,到旅行社询问行程的安排,立刻着手规划。

无论你的目标或梦想是什么,你今天就可以开始行动,并且遵循不懈!

decode parchment

七、治好拖延这个行动中的顽疾

“拖延”是行动中的顽疾,它不但是阻碍进步的恶习,还会加深生活的压力。

凡到过美国首都华盛顿的人,基本上都去参观过华盛顿纪念碑。然后,游纪念碑的游客成千上万,有时难免要排很久的队,因为在人们的观念里总想乘电梯看纪念碑,这样既省事又开心。可是,排队的结果往往会耗时一两个小时。这时,导游就会提醒你:“与其这样干等着,不如爬楼梯上去,它一秒钟都不会等,只要你愿意。”

回想一下,这个建议真是太有道理了。不止是参观华盛顿纪念碑应该如此,对于财富和人生的道路又何尝不是该如此作为呢?要知道,通往财富的电梯不只是客满,而且已经出了故障,你必须另辟道路,有时看似是捷径,却并不一定会省时,也不一定会走得通,关键是要拿出走楼梯的勇气,反而会比坐电梯先期到达。

现在就准备好,立即出发!否则你将到不了任何地方。治疗失败最好的方法是——再试一下。赶快行动,否则今日很快就会变成昨日。身体力行永远胜过高谈阔论。若想欣赏远山的美景,至少得爬上山顶。生命中的每个行动,都是日后扣人心弦的回忆。如果不想悔恨,就赶快行动。行动

decade purchase

羊皮卷：
获取财富的法则

是打击焦虑的最佳妙方。行动派的人从来不知道烦恼为何物。老天给了你大麦,但能否烤成面包就得靠你自己。此时此刻是做任何事情的最佳时刻。如果想在一切就绪后才行动,你永远成不了大事。有机会不去行动,就像有汽车不去加油,永远动不了。有意义的人生,不在于有什么,而是做什么。经验是知识加上行动的成果;能者默默耕耘,无能者光说不练。

寓言中的寒号鸟就是光说不练,一再拖延的典型:

在古老的原始森林,阳光明媚,鸟儿欢快地歌唱,辛勤地劳动,其中有一只寒号鸟,有着一身漂亮的羽毛和婉转的歌喉,更是到处游荡卖弄自己的羽毛和嗓子。看到别人辛勤地劳动,反而嘲笑不已,有好心的鸟儿提醒它说:“寒号鸟,快垒个窝吧!不然冬天来了你怎么过呢?”

寒号鸟轻蔑地说:“冬天还早呢?着什么急呀!趁着今天大好时光,快快乐乐地玩玩吧!”

就这样,日复一日,冬天眨眼就到来了。鸟儿们晚上都在自己暖和的窝里安详地休息,而寒号鸟却在夜间的寒风里,冻得瑟瑟发抖,用美丽的歌喉悔恨过去,哀叫未来:“真哆嗦,真哆嗦,寒风冻死我,明天就垒窝。”

第二天,太阳出来了,万物苏醒了。沐浴在明媚的阳光中,寒号鸟好不惬意,完全忘记了昨天晚上的痛苦,又快乐地歌唱起来。

有鸟儿劝它:“快垒窝吧!不然晚上又要发抖了。”

decode parchment

寒号鸟嘲笑地说:“不会享受的家伙。”

晚上又来临了,寒号鸟又重复着昨天晚上的故事。就这样重复了几个晚上,当一场突如其来的大雪降临,寒号鸟就在哀怨与后悔中冻死了。

寒号鸟虽是一则寓言,但却给人们提了一个醒,在人的一生中,今天是多么重要,是你最有权力发挥或创造的。寄希望于明天的人,将是一事无成的人,到了明天,后天也就成了明天。今天你把事情推到明天,明天你就把事情推到后天,一而再,再而三,事情永远没个完。只有那些懂得如何利用“今天”的人,才会在“今天”创造成功事业的基石,孕育明天的希望。

我们都要知道:拖延这个行动中的顽疾,不但是阻碍进步的恶习,还会加深生活的压力。对某些人而言,拖延是一种心病,它使人生充满了挫折、不满与失落感。如果你已深受拖延之害,却又认为没什么大不了,而且以为自己随时都可以改掉这个恶习的话,那么你不会需要这本书。不过,如果你对于自己老是在最后一分钟才完成工作,而深感其苦,想要学习一些有用的技巧的话,那就继续把本书读下去。

虽然大多数人拖延的主要原因只有一个,如:害怕失败。但是喜欢拖延的人总是有许多借口:工作太无聊、太辛苦;工作环境不好、老板不好,薪水太差等。

所以,从现在起就下定决心、洗心革面。拿枝笔来,将

下
篇
第
一
章
皮
卷
一
财
富
实
践

decode parchment

有碍行动的种种恶习——列出,然后把这张纸贴在你的床头和办公桌上,每天都看它几眼,督促自己改正,最重要的是要马上付出行动。

听阿卡德讲故事,体悟致富之精髓九

只有那些积极把握机会的人才能得到幸运女神的垂青,幸运女神总是乐于帮助那些能够博得她的欢心,也就是那些能够果断采取行动的人。

第九个月月底又来临了。这一日与往常不同,有着比较特别的意义。因为阿卡德的学生们可以说是正式毕业了,他们将把从阿卡德那里学到的致富法则,像种子一样撒遍巴比伦的每个角落。

阿卡德同往常一样,早早恭候各位学生的来临。等人员都到齐了,阿卡德开始讲话了:

“未来的财富大师们,我衷心祝贺你们从我这里毕业,将致富的种子撒向四面八方,告别贫穷,告别痛苦。我今天不想再讲我的故事,我想听听各位的故事,相信你们都有一大堆故事可以说,那么我们就围绕果敢行动这一话题来开始吧。”

一个现已从事经商的学生站了起来,用低沉的声音说

THE UNIVERSITY OF CHICAGO
 LIBRARY

道：

“许多年前，我刚刚结完婚，正准备好好赚钱。有一天我父亲来看我，极力说服我作一项投资。他说我的堂兄发现距离巴比伦城外郭不远处，有一块很大的荒地。由于这块地高过运河，灌溉很成问题。他想买下它，并在上面建三座大型的风车，然后卖给城里种旱田的农夫。但我堂兄没有足够的钱可以完成这样大的计划。因此他决定找一些对此有兴趣的人共同完成这项计划。最后一共找到10个人，这10个人同意每人拿出十分之一的金钱来投资，并一致约定，风车卖出去后平均分配利润。

“这绝对是一个赚钱的投资，至少从表面上看是如此。因为我父亲极力鼓动我，并且以他自己的亲身经历力图说服我参与这项投资。

“可惜的是，尽管父亲一再忠告我，我还是犹豫不决。因为我刚结婚，没有多少余钱，加上我妻子那时刚嫁给我，我不想她的穿着方面比别的女人差太多，所以也就没有余钱去进行另一项投资。

“我拒绝了父亲给我的这个绝好的发财建议，事后证明我是多么的愚蠢，因为我堂兄那项计划获得的利润比任何人所预料的都丰厚。这便是我的故事，我是多么愚蠢地让幸运溜掉了。”

听完这个懊悔不已的年轻人的故事后，另一位学生站起来说：“确实是如此，机会是从来不等慢郎中的。幸运之

deroute parchment

羊皮卷：获取财富的法
则

神认为,假如一个人渴望得到幸运,那他必须马上行动。遇到机会不马上行动的人,就像这位朋友一样,终会扼腕叹息。”

阿卡德赞同地点了点头,又接着说:“现在,我们听一听其他人有关机会的故事。还有没有人有别的经验?”

一位穿红袍的学生立即站了起来,说:

“我以前是个做牲口买卖的生意人,贩卖骆驼和马匹,有时也买些绵羊和山羊。有一次我四处寻购骆驼不着,灰心地回城时,发现城门已经关了,我们只好搭帐篷,准备在城外过夜。

“这时来了一个老农,他跟我们一样进不了城门。一番交谈后,他突然对我说:‘我看得出您是个做大生意的人。我很希望与您交易一笔生意。瞧,我这儿有一群上等绵羊,如果不是我妻子得了急病,我是不会主动出卖的,您看着出个合理价钱。’由于天色已暗,我看不清他的羊群,但是,从羊的叫声听起来,我知道这是很大的一群羊。我花了很长时间都买不到骆驼,所以我很乐意和这位农夫交易。他在焦急中出了个实惠的价钱,我接受了。我知道明早把这羊群赶进城,肯定会卖个好价钱。

“于是我先叫仆人点火把,去清点羊的数目。那农夫说这群羊有 800 只。而我有些不信,我坚持让仆人去数。可是由于这群羊在夜色中见着火把,骚动不安团团乱转,以致仆人始终数不清到底有多少羊。因此,我告诉农夫,我要等

Acquiescentia derode parochimus

天亮了数清楚羊的数目后才给他钱。农夫央求道:“老爷啊!您看这样行不行,您先支付我这群羊价格的 $\frac{2}{3}$,我急需用钱,并且越快越好,我把一个奴仆留在您这儿,天亮后帮您清点羊的具体数目,到时您再结清余款。”但我固执己见,始终不答应他的请求。第二天早上等我醒来,城门开了,有四个生意人主动出城来寻购羊群。由于城里发生饥荒,粮食所剩不多,他们以高出农夫昨夜索要的三倍价钱买走了羊。这个天上掉下来的罕见的赚钱良机,就被我白白浪费掉了。”

阿卡德听完这个令人遗憾的故事后,引导大家道:“这个故事很典型,它给了我们什么样的智慧启示呢?”

一位马鞍匠学生说:“这故事告诉我们,假如我们相信自己所做的交易是明智的,就应该立即成交。我们往往在做错事情的时候执迷不悟;做对了时,却游移不定,白白让机会溜走。”

另一个经营牲口生意的学生转头对阿卡德说:“亲爱的老师,您可是巴比伦最有钱的富翁,您的智慧之言帮我们逐渐摆脱了贫困,现在也让我们大多数人站在了商人的行列中,您看除了您所教我们的七大致富法则、五大黄金定律之外,另两个行为指南是否要求我们在必要时展开最敏捷的行动,以免让致富的机会白白错过,而且我们每个人都得改变拖延这个恶习呢?”

阿卡德点头道:“你说得很中肯。我这一生见到许多成

下
篇

羊
皮
卷

一
財
富
變
現

THE GOLDEN AGE OF THE FUTURE

就杰出的人,当机会出现在这些人面前时,这些人总会抓住机会,坚定地向他们心中最深的梦想迈进,结果大获成功。”

阿卡德转身对音乐大师柯比说:“我亲爱的朋友,难道你不想说点什么,你可是我们全巴比伦的名人呀,我相信经过这九个月的课程训练,你一定感触颇多,你就对大家谈谈你的看法吧。”

柯比听完他的朋友兼老师这么说,于是便站了起来:“谢谢伟大的智者阿卡德先生,是你的课程改变了我的命运,相信大家也深有同感。我今天想说的就是机会。在以往的日子里,大家都在各自的领域忙忙碌碌地劳作着,不知道也不清楚何为机会,发财对于我们来说只是一个梦想、我们一直认为那些富翁及成功人士都是靠神的恩赐、靠良好的运气才造就了他们的成功。其实,我们都错了,他们也是靠一点一滴的储蓄、节省、创造加上投资才取得他们今天的成功的。而我们一直躺在贫困的温床上睡大觉,空自唉叹,试问机会和幸运之神怎么会眷顾我们呢?因此我认为,只有那些积极把握机会的人才能得到幸运女神的垂青,幸运女神总是乐于帮助那些能够博得她的欢心,也就是那些能够果断采取行动的人。也只有那些积极行动的人才能得到幸运女神的青睐。”

人群立时爆发出一阵雷鸣般的掌声。阿卡德快步走上讲台,激情满怀地对大家说:“同学们,我刚才从柯比先生



第 10 章 羊皮卷
The 10th Scroll
The 10th parchment

羊
皮
卷
：
获
取
财
富
的
法
则

的发言中,确实看到、也听到了你们对羊皮卷中致富法则的领会及运用,相信你们现在已完全从精神上脱贫了,即使你们现在并不富有,还不是物质上的富翁,但我仍然相信你们这些人都会很快富裕起来的。同时,我要请求大家一件事:就是帮我将这些致富法则在合适的时候传授给他人,越多越好,让巴比伦的人全都富起来,使巴比伦成为世界上最富有的国家。”

阿卡德最后说道:

“朋友们,我非常满意自己完成了国王交给我的这一任务,明天我就要向国王圆满交差了,希望你们永远记住那些致富法则,不要因它们简单而嘲笑它们,也不要因一时的富有就不再遵照致富法则做事。要想成为永久的富翁,你们还得好好体会这些羊皮卷中的智慧之言,并让它们在你们身上散发出夺目的光辉,愿好运常伴你们左右,也愿你们可以尽情享受富裕带给你们的美好生活,感谢上帝吧,我的朋友!”